

Prijszetting & marges

De juiste prijs, de juiste marge, op elke offerte.

COMPANYMESH · OFFERTE D-2026-221 · INTERNE WEERGAVE

Rendabiliteit van de offerte

Marge 31%

REGEL	KOST	VERKOOP	MARGE	INDICATOR
Toog	3.120	4.800	35%	Optimaal
Meubilair x6	5.040	7.200	30%	Optimaal
Plaatsing	1.560	1.950	20%	Aanvaardbaar
Transport	420	390	-8%	Risicovol
Totaal	10.140	14.340	29%	Optimaal

Negatieve transportmarge

Werkelijke kost € 420 · gefactureerd

Suggestie: € 460

Toepassen

De juiste prijs, de juiste marge, op elke offerte.

Een juiste prijs bepalen vraagt kennis van uw werkelijke kost, uw leveringskosten en uw doelmarge. De module Prijszetting bundelt die informatie en begeleidt uw verkopers: aanbevolen prijs, mogelijke kortingen, meldingen wanneer een offerte onder de rendabiliteitsdrempel zakt.

Rendabiliteit onder controle

Marges per regel en over de hele offerte berekend.

Begeleide verkopers

Optimale, aanvaardbare of risicovolle prijs, live getoond.

Consequente kortingen

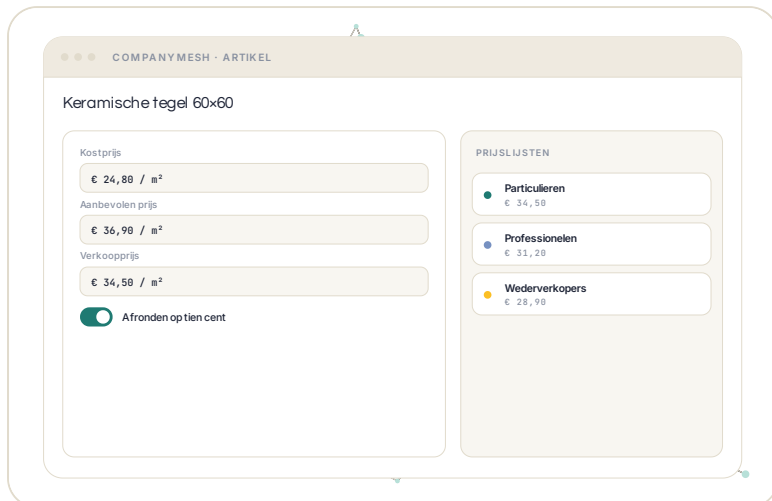
Staffels en prijslijsten per type klant.

Altijd actuele prijzen

Historiek, geplande stijgingen en leveranciersprijzen opgevolgd.

In deze module

- 1 Meerdere prijzen per product
- 2 Live margeberekening
- 3 Staffelprijzen per hoeveelheid
- 4 Commerciële beslissingshulp
- 5 Historiek en geplande stijgingen
- 6 Commissies en erelonen



1 Meerdere prijzen per product

Kostprijs, aanbevolen, verkocht: alles is duidelijk.

Elk artikel heeft zijn aankoopprijs, aanbevolen prijs en werkelijke verkoopprijs. Aparte prijslijsten kunnen gelden volgens type klant, merk of verkoopkanaal.

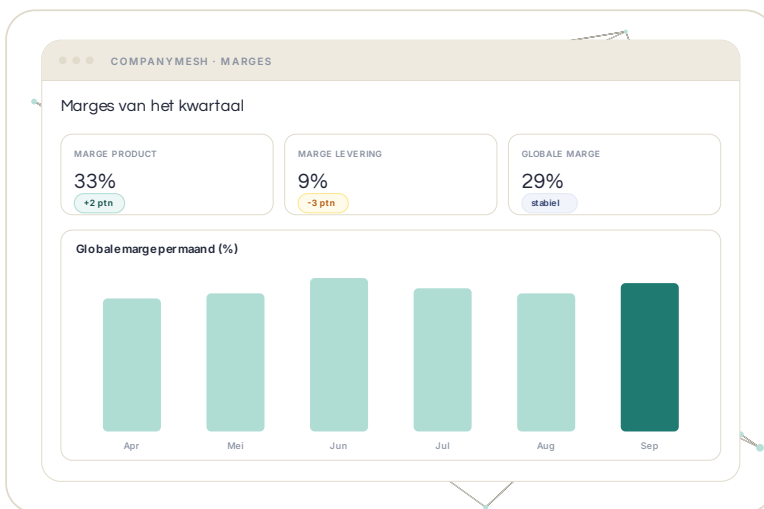
Wat het mogelijk maakt

- Kostprijs, aanbevolen prijs en verkoopprijs
- Prijslijsten per klantsegment
- Meerdere leveranciersprijzen per artikel
- Automatische commerciële afronding

2 Live margeberekening

Zie de rendabiliteit vóór u verzendt.

In de offerte verschijnt de marge op elke regel, op het transport en op het totaal in realtime, enkel intern zichtbaar. Elke wijziging van prijs of korting werkt alles meteen bij.



Wat het mogelijk maakt

- Productmarge, leveringsmarge en globale marge
- Weergave voorbehouden aan bevoegde profielen
- Bijwerking van bestaande offertes
- Export van marges per periode

COMPANY MESH · STAFFELPRIJZEN

Tegellijm C2 · zak 25 kg

AANTAL	EENHEIDSPRIJS	KORTING	WEERGAVE KLANT
1 tot 9 zakken	€ 18,98	—	Zichtbaar
10 tot 49 zakken	€ 17,48	-8%	Zichtbaar
50 tot 99 zakken	€ 16,18	-15%	Zichtbaar
1 pallet (48)	€ 15,58	-18%	Verborgen

3 Staffelprijzen per hoeveelheid

Beloon volume, automatisch.

Leg hoeveelheidsschijven vast met hun prijs of korting. De juiste schijf wordt vanzelf toegepast in offertes en bestellingen, en kan aan de klant getoond worden.

Wat het mogelijk maakt

- Prijsroosters per hoeveelheidsschijf
- Automatische toepassing in offertes en bestellingen
- Optionele weergave voor de klant
- Compatibel met de margeberekening

4 Commerciële beslissingshulp

Optimale, aanvaardbare of risicovolle prijs.

Margedoelelen geven elke prijs een kleur: groen, oranje of rood. Een melding waarschuwt de verkoper vóór hij een offerte onder de drempel verzendt, en een overzicht toont ieders praktijken.

COMPANY MESH · BESLISSINGSHULP

Offertes onder de drempel Doel 28%

JM	D-2026-224 · Julie M. Marge 19% · korting 18%	Risicovol	€ 9.800
MD	D-2026-225 · Marc D. Marge 23%	Aanvaardbaar	€ 22.400
JM	D-2026-226 · Julie M. Marge 34%	Optimaal	€ 4.150
MD	D-2026-227 · Marc D. Marge 30%	Optimaal	€ 12.700

Melding vóór verzending

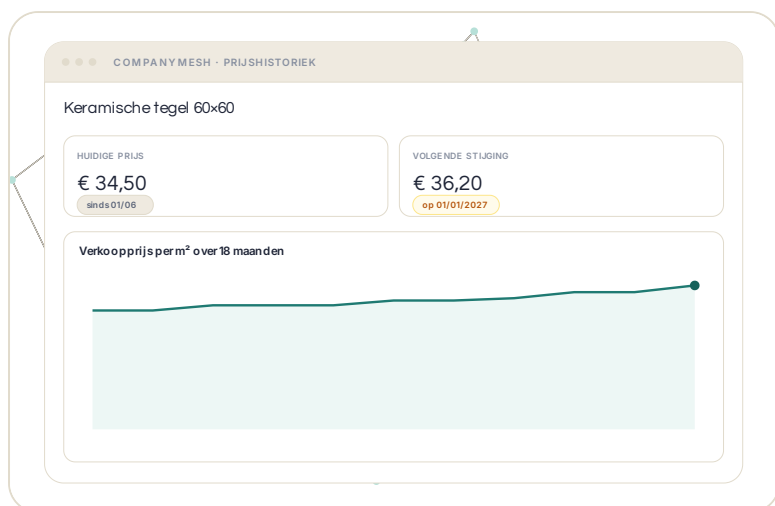
Marge 19% < doel 28%

Aanbevolen prijs: € 10.900

[Aanpassen](#) [Goedkeuring vragen](#)

Wat het mogelijk maakt

- Margedoelen per familie of klant
- Visuele indicatoren op elke regel
- Melding onder de aanbevolen drempel
- Overzicht per verkoper



5 Historiek en geplande stijgingen

Anticipeer op tariefwijzigingen.

Elke prijswijziging wordt met haar context bijgehouden. Een stijging kan op een precieze datum gepland worden: ze wordt automatisch toegepast, zonder nieuwe invoer.

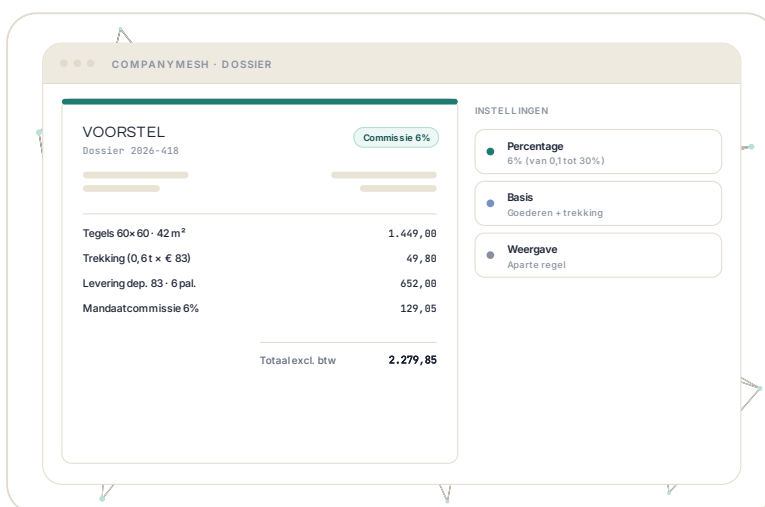
Wat het mogelijk maakt

- Volledige prijshistoriek
- Prijzen gepland op datum
- Bijwerking na antwoord van de leverancier
- Excel-import / -export voor de jaarlijkse onderhandelingen

6 Commissies en erelonen

Uw vergoeding, foutloos berekend.

Voor makelaars- of bemiddelingsactiviteiten komt er een procentuele commissie bovenop goederen en transport. Het percentage stelt u per dossier in, binnen de grenzen die u bepaalt.



Wat het mogelijk maakt

- Instelbare procentuele commissie
- Keuze van de berekeningsbasis (goederen, transport...)
- Minimum- en maximumgrenzen
- Detail al dan niet zichtbaar op het klantdocument

Voorbeeld — Commissie op een zoekmandaat, berekend op goederen en trekking, van 0,1% tot 30%.

OP MAAT

Afgestemd op uw vak

Prijs per m², per pallet, per ton of per uur, mandaatcommissie, transport al dan niet inbegrepen: we modelleren **uw** manier van prijsberekening, inclusief afrondingen en uitzonderingen. U bepaalt de margedoelen, per productfamilie of per klant.

Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

CONNECTOREN

Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

Import van prijslijsten

Excel / CSV

API's van leveranciers

EDI

Boekhouding

Inqom

Exact Online

Pennylane

Odoo

E-commerce

WooCommerce

Shopify

PrestaShop

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

Werkt samen met

crm.quotes Offertes & commerciële voorstellen

erp.catalog Productcatalogus

erp.suppliers Leveranciers & aankopen

erp.logistics Bestellingen, levering & transport

ops.dashboard Dashboards & zoeken

Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu
simon@devlooper.io
+32 490 46 81 17