

CATALOGUS 2026

# CompanyMesh

Catalogus van CRM-, ERP- &  
automatiseringsmodules

devlooper

ONTWERP & BEGELEIDING

nl-be · 2026-09-21

# Inhoud

**Uw beheertool, gebouwd rond uw bedrijf**

**CRM, ERP, Documenten: waarover gaat het?**

**Kant-en-klare modules, een resultaat op maat**

**We blijven aan uw zijde, van de lancering tot het dagelijkse gebruik**

## CRM — Klantrelaties

crm.contacts Klanten & contacten

crm.leads Prospectie & leadcaptatie

crm.pipeline Pipeline & verkoopkansen

crm.quotes Offertes & commerciële voorstellen

crm.pricing Prijszetting & marges

crm.agenda Agenda & afspraken

crm.marketing Marketing & campagnes

crm.portal Klantenportaal

## Communicatie

comms.mail Geïntegreerde e-mail

comms.phone Telefonie & CTI

comms.chat Interne chat & realtime

comms.visio Soevereine videoconferentie

## ERP — Beheer & financiën

erp.billing Facturatie

erp.einvoicing E-facturatie

erp.payments Online betalingen

erp.banking Bank & afstemming

erp.accounting Boekhoudkoppeling

erp.catalog Productcatalogus

erp.stock Voorraad & bevoorrading

erp.suppliers Leveranciers & aankopen

erp.logistics Bestellingen, levering & transport

## Documenten

dms.documents Documentbeheer & mediabibliotheek

dms.esign Elektronische handtekening

dms.compliance Verificatie & conformiteit

## Sturing & productiviteit

ops.projects Projecten & productie

ops.dashboard Dashboards & zoeken

ops.feedback Interne feedback & support

ops.analytics Soevereine webanalytics

## Automatisering & integraties

auto.workflows Automatiseringen

auto.api API & connectoren

auto.ai Geïntegreerde AI

auto.web Gekoppelde website

## Basis

core.platform Veilige, aanpasbare basis

**Laten we uw tool bouwen**

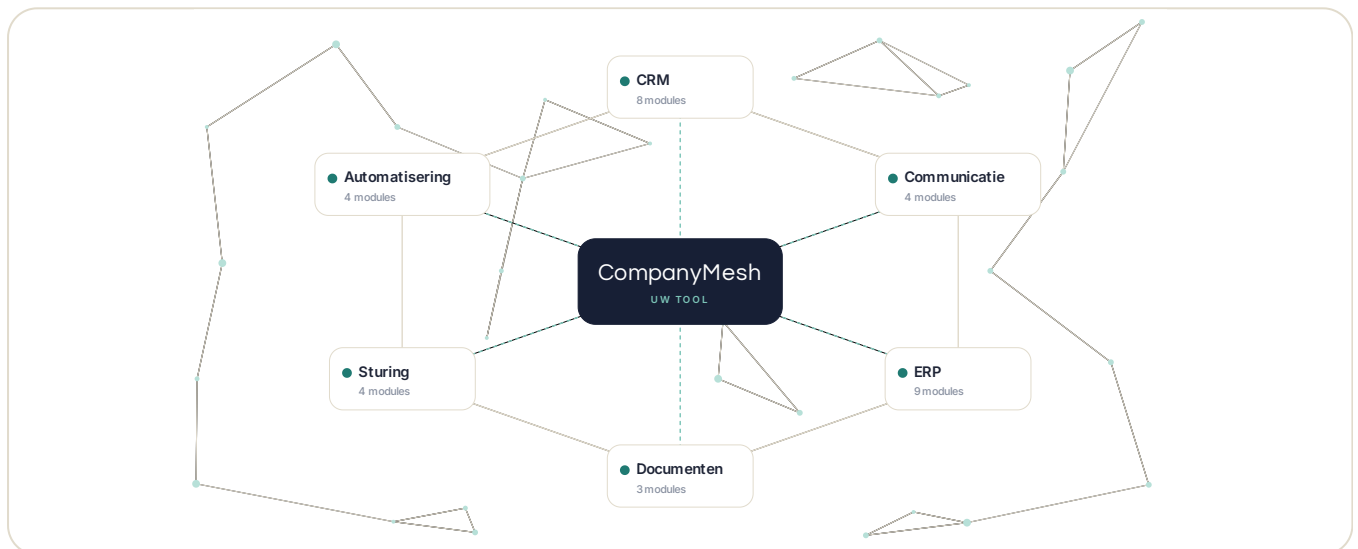
**Waarop u kunt rekenen**

# Uw beheertool, gebouwd rond uw bedrijf

Bedrijven stapelen software op: een CRM voor de verkoop, een spreadsheet voor de prijzen, een app voor de facturatie, nog een andere voor de documenten... Elke tool heeft zijn eigen logica, zijn dubbele invoer en zijn blinde vlekken.

**CompanyMesh** kiest de omgekeerde weg. Het is een modulaire suite voor bedrijfsbeheer (CRM, ERP, documenten, communicatie, automatisering), ontworpen en beheerd door **Devlooper**. U kiest de modules die u nodig hebt. Wij koppelen ze aan elkaar, aan uw bestaande tools en aan uw gegevens, tot **één samenhangende tool: de uwe**.

Onze overtuiging: een goede tool valt niet op. Hij past bij uw manier van werken, spreekt uw taal en laat u elke dag tijd winnen. Uw teams werken efficiënter en rustiger, en werken er graag mee.



## Drie principes

### Modulair

De modules die u nodig hebt, niet meer en niet minder. De andere voegt u toe wanneer u ze nodig hebt.

### Gekoppeld

Uw gegevens stromen van de ene module naar de andere en naar uw bestaande tools, zonder dubbele invoer.

### Op maat

De tool past zich aan uw vak, uw teams en elke gebruiker aan, niet omgekeerd.

# CRM, ERP, Documenten: waarover gaat het?

Deze catalogus is opgebouwd uit **bouwstenen** (grote domeinen), die op hun beurt bestaan uit **modules** (samenhangende groepen functies). Dit zijn de belangrijkste begrippen.

## De bouwstenen

### CRM — Klantrelaties

Een CRM (*Customer Relationship Management*) bundelt alles over uw klanten en prospects: contacten, verkoopkansen, offertes, afspraken, marketing, klantenportaal.

### Communicatie

E-mail, telefonie, teamchat en videogesprekken, gekoppeld aan uw dossiers.

### ERP — Beheer & financiën

Een ERP (*Enterprise Resource Planning*) stuurt uw activiteiten: facturatie, betalingen, bank, boekhouding, catalogus, voorraad, aankopen en logistiek.

### Documenten

Een DMS (*Document Management System*, of elektronisch documentbeheer) klasseert, deelt, beveiligt en laat uw documenten ondertekenen, op dezelfde plek als uw dossiers.

### Sturing & productiviteit

Projecten, dashboards, interne feedback en statistieken.

### Automatisering & integraties

Automatische regels, connectoren, API's, artificiële intelligentie en een website die aan de tool gekoppeld is.

### Basis

Beveiliging, toegangsrechten en personalisatie, inbegrepen in elk project.

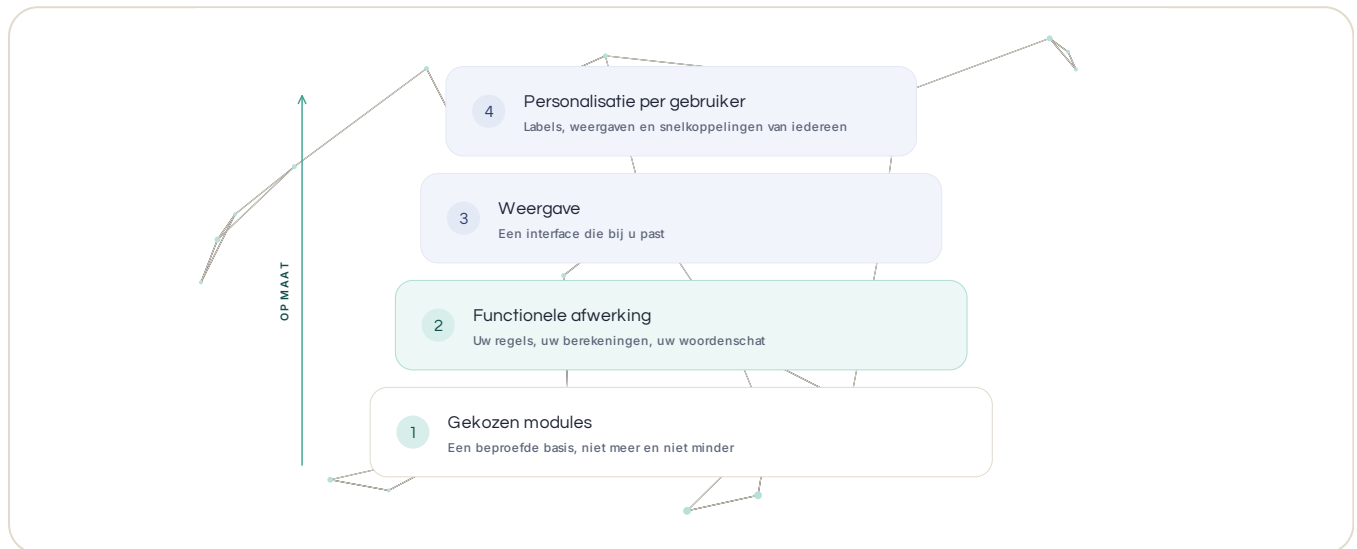
## Hoe leest u een modulefiche?

Elke module beschrijft de behoefte die ze invult, wat u ermee wint, haar geïllustreerde functies, de **beschikbare integraties** met tools op de markt en de modules waarmee ze samenwerkt.

De illustraties zijn **voorstellingen**: ze tonen de geest van de tool, geen vast scherm. Uw versie gebruikt uw woordenschat, uw fasen en de weergave die u verkiest.

# Kant-en-klare modules, een resultaat op maat

Wij verkopen geen standaardsoftware die u zelf moet instellen. We vertrekken van een beproefde basis van modules en werken die samen met u uit, laag per laag.



## De lagen van maatwerk

Alles is mogelijk, tot een vleugje **gamification** toe om uw teams te motiveren wanneer dat zinvol is.

### 1 De keuze van de modules

Samen kiezen we de modules die uw activiteit nodig heeft. Staat een behoefte niet in de catalogus? Dan ontwikkelen we ze: als functie, nieuwe module of specifieke ontwikkeling.

### 2 De functionele afwerking

We stemmen de modules af op uw bedrijfsregels: fasen, berekeningen, documenten, wettelijke verplichtingen en woordenschat. Spreken uw verkopers van een 'voorstel' in plaats van een 'offerte'? Dan doet de tool dat ook.

### 3 De weergave

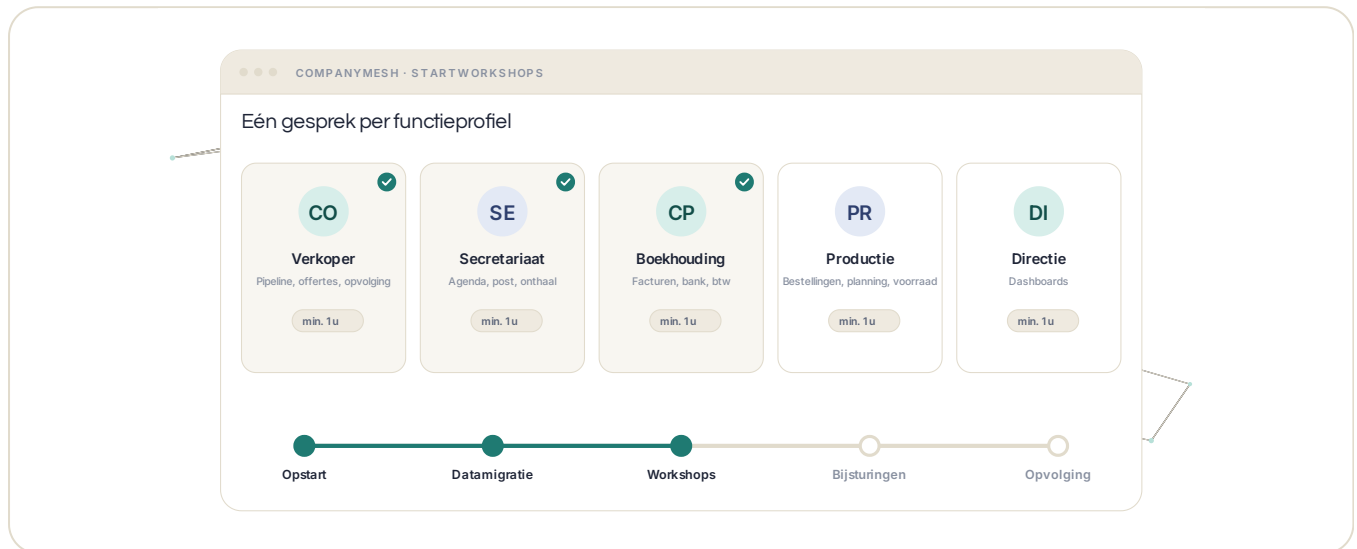
De interface is geïnspireerd op de tools die uw teams al kennen en waarderen. Kleuren, indeling, informatiedichtheid: ze lijkt op u.

### 4 Personalisatie per gebruiker

Iedereen werkt op zijn manier. Sorteert Monique van de boekhouding haar dossiers graag met kleurlabels? Dan krijgt ze kleurlabels. Uw cijfers, facturatie en conformiteit blijven ongewijzigd: elke gebruiker wordt gewoon efficiënter.

# We blijven aan uw zijde, van de lancering tot het dagelijkse gebruik

Een geslaagde tool is een tool die gebruikt wordt. Onze begeleiding maakt integraal deel uit van het project.



## Hoe we werken

### Opstart

Installatie, configuratie van de gekozen modules en koppeling van uw tools.

### Overname van uw gegevens

Klanten, producten, historiek, documenten: u start met een tool die al gevuld is.

### Workshops per functieprofiel

Voor elk profiel (verkoop, secretariaat, boekhouding, productie...) minstens één gesprek van een uur met een vertegenwoordiger, om ieders dag precies te begrijpen.

### Bijsturingen

Gesprekken en eerste ervaringen leiden tot concrete aanpassingen: een veld meer, een stap minder, een automatisme.

### Opvolging op lange termijn

De tool groeit mee met uw bedrijf, module na module.

## Eerst zien, dan beslissen

Op afspraak tonen we **geanonimiseerde versies** van tools die bij onze klanten in productie draaien. Geanonimiseerde schermafbeeldingen zijn ook op aanvraag beschikbaar.

BOUWSTEEN · 8 MODULE(S)

# CRM — Klantrelaties

Alles over uw klanten en prospects: van de eerste aanvraag tot de ondertekening, en daarna.

`crm.contacts`

## Klanten & contacten

Alles wat u over uw klanten weet, op één plek.

`crm.leads`

## Prospectie & leadcaptatie

Elke aanvraag opgevangen, gekwalificeerd en meteen opgevolgd.

`crm.pipeline`

## Pipeline & verkoopkansen

Elk dossier op zijn plaats, elke fase onder controle.

`crm.quotes`

## Offertes & commerciële voorstellen

Verzorgde voorstellen, in enkele minuten verzonden.

`crm.pricing`

## Prijszetting & marges

De juiste prijs, de juiste marge, op elke offerte.

`crm.agenda`

## Agenda & afspraken

Afspraken die zichzelf inplannen.

`crm.marketing`

## Marketing & campagnes

De juiste boodschap, aan de juiste klanten, op het juiste moment.

`crm.portal`

## Klantenportaal

Uw klanten volgen hun dossier helemaal zelfstandig.

# Klanten & contacten

Alles wat u over uw klanten weet, op één plek.

The screenshot displays the 'COMPANYMESH · KLANTEN' interface for a customer named 'Atelier Nérévance', marked as an 'Actieve klant'. The interface is divided into two main sections: 'IN HET KORT' (Summary) and 'HISTORIEK' (History).

**IN HET KORT**

|                   |          |
|-------------------|----------|
| Cumulatieve omzet | € 48.200 |
| Openstaand saldo  | € 1.850  |
| Verkoper          | Julie M. |
| Klant sinds       | 2021     |
| Contacten         | 3        |

Below the summary table, there are three placeholder bars for additional information.

**HISTORIEK**

- Factuur F-2026-104 betaald**  
Overschrijving ontvangen · gisteren
- Uitgaande oproep · 8 min**  
Julie M. · stand van de levering
- Offerte D-2026-221 ondertekend**  
Elektronische handtekening
- Opvolging gepland**  
Donderdag 10:00
- Afspraak in de showroom**  
Opmeting gebeurd

**Actieve onderneming**

✓ **Fiche aangevuld**  
Ondernemingsregister  
BE0123.456.789  
Actieve onderneming

# Alles wat u over uw klanten weet, op één plek.

Klantgegevens zitten vaak verspreid: een adresboek hier, e-mails daar, facturen ergens anders. De module Klanten & contacten brengt alles samen in één levende fiche. Elk teamlid weet meteen met wie hij praat, wat er gezegd is en wat er nog moet gebeuren.

## Een 360°-zicht

Contactgegevens, gesprekken, offertes, bestellingen, facturen en documenten op één fiche.

## Betrouwbare gegevens

Dubbels opgespoord, bedrijfsgegevens geverifieerd, volledige historiek.

## Gedeelde opvolging

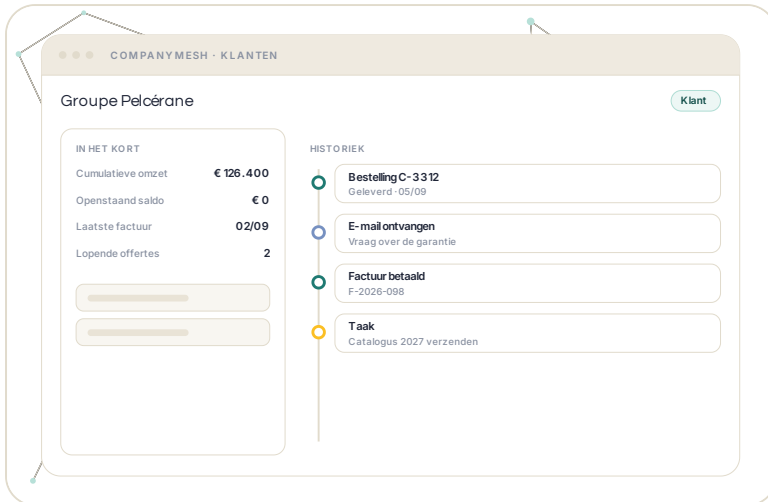
Elke collega neemt een klant over zonder informatieverlies.

## Commerciële sturing

Omzet, saldo en activiteit in één oogopslag.

## In deze module

- 1 Een 360°-klantenfiche
- 2 Bedrijven en particulieren
- 3 Propere, geverifieerde gegevens
- 4 Vaste verkopers en teams
- 5 Zoeken en segmenten
- 6 Overname van uw bestaande gegevens



## 1 Een 360°-klantenfiche

### De hele relatie, op één pagina.

Concreet bundelt de fiche de contactgegevens, contactpersonen, adressen, offertes, bestellingen, facturen, documenten en de tijdlijn van alle contactmomenten. De kernindicatoren (cumulatieve omzet, openstaand saldo, laatste factuur) worden automatisch berekend.

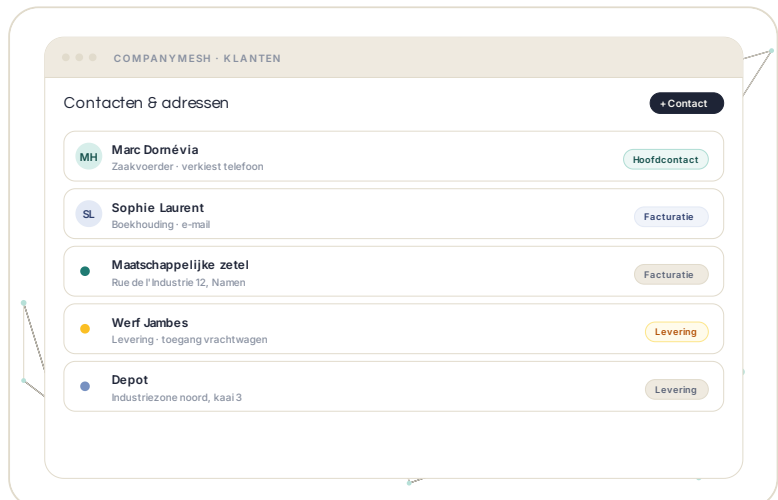
#### Wat het mogelijk maakt

- Tijdlijn van e-mails, gesprekken, afspraken en notities
- Cumulatieve omzet en klantsaldo
- Snelle acties: offerte maken, bestellingen bekijken, facturen bekijken
- Documenten per klant geklasseerd

## 2 Bedrijven en particulieren

### Elk type klant, op maat behandeld.

Een fiche kan een bedrijf met zijn verschillende contactpersonen voorstellen, of een particulier. De velden passen zich aan: ondernemings- en btw-nummer aan de ene kant, persoonlijke gegevens aan de andere. Facturatie-, leverings- en werfadressen worden apart beheerd.



#### Wat het mogelijk maakt

- Meerdere contacten per bedrijf, met rol en voorkeurskanaal
- Meerdere adressen met label (zetel, werf, depot...)
- Meerdere e-mailadressen en telefoonnummers per contact
- Een hoofdcontact per klant

### 3 Propere, geverifieerde gegevens

#### Minder fouten, meer vertrouwen.

Dubbels worden bij de invoer opgemerkt en in één klik samengevoegd, met behoud van de historiek. Een ondernemingsnummer volstaat om de fiche aan te vullen vanuit de officiële registers, en het btw-nummer kan automatisch gecontroleerd worden.

#### Wat het mogelijk maakt

- Opsporen en samenvoegen van dubbels
- Automatisch aanvullen vanuit ondernemingsregisters
- Controle van intracommunautaire btw-nummers
- Alternatieve ID's om een oude klant terug te vinden

4

### Vaste verkopers en teams

#### Ieder zijn klanten, allemaal in hetzelfde team.

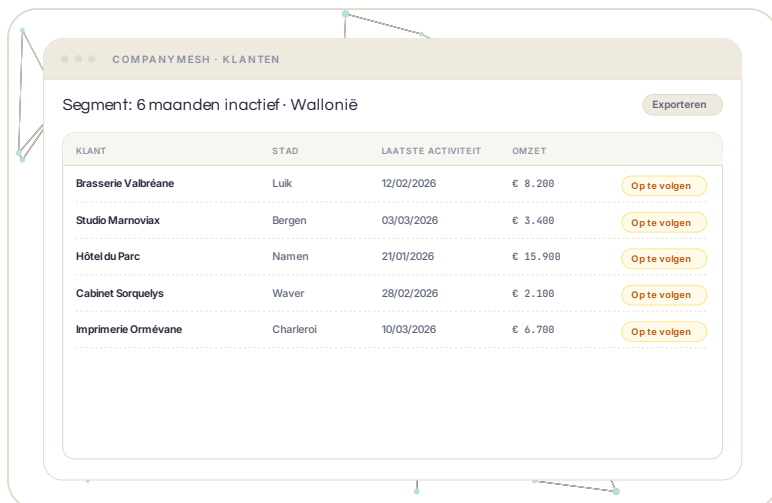
Elke klant heeft een vaste verkoper, en meerdere vertegenwoordigers kunnen dezelfde account delen.

Zichtbaarheidsregels bepalen wie wat ziet: eigen portefeuille, team of het hele bedrijf. De historiek blijft gedeeld of afgeschermd, naargelang uw behoeften.

| VERKOPER           | KLANTEN | OMZET 12 MAANDEN | ACTIEF | ZICHTBAARHEID |
|--------------------|---------|------------------|--------|---------------|
| Julie M.           | 42      | € 312.000        | ●      | Portefeuille  |
| Marc D.            | 37      | € 268.500        | ●      | Portefeuille  |
| Team grote klanten | 12      | € 540.000        | ●      | Team          |
| Directie           | —       | —                | ●      | Alle s        |

#### Wat het mogelijk maakt

- Vaste verkoper en herkomst van de klant
- Meerdere vertegenwoordigers op dezelfde account
- Zichtbaarheid per rol of per portefeuille
- Een portefeuille in enkele klikken herverdelen



## 5 Zoeken en segmenten

### De juiste klant in een seconde gevonden.

De directe zoekfunctie doorzoekt namen, contacten, nummers, adressen en referenties. Met bewaarde filters en segmenten vindt u bijvoorbeeld alle klanten die al zes maanden inactief zijn in een bepaalde regio, en exporteert u ze of start u een campagne.

#### Wat het mogelijk maakt

- Volledige-tekstzoekopdracht die tikfouten verdraagt
- Filters op status, activiteit, regio, verkoper, omzet
- Bewaarde en gedeelde segmenten
- Export naar Excel / CSV

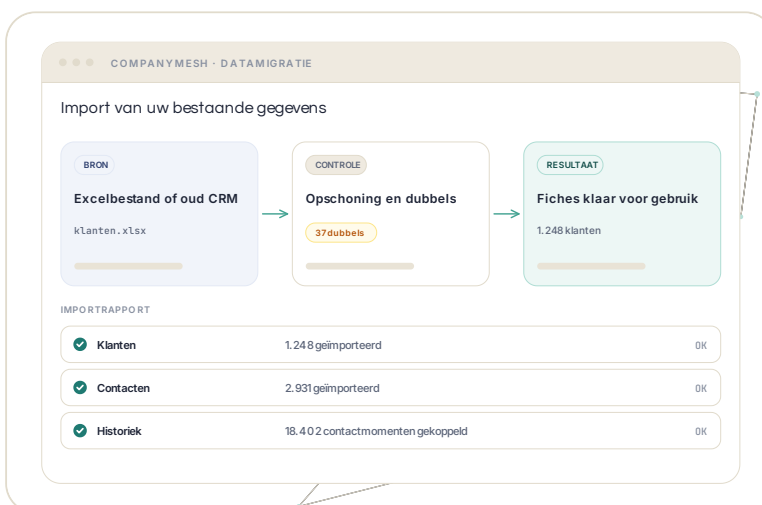
**Voorbeeld** — Een klant terugvinden met enkel een telefoonnummer, tijdens een gesprek.

## 6

### Overname van uw bestaande gegevens

#### Start met een tool die al gevuld is.

We importeren uw klanten, contacten en historiek uit uw bestanden of uw oude software. De gegevens worden opgeschoond, ontdebeld en aan elkaar gekoppeld vóór de ingebruikname.



#### Wat het mogelijk maakt

- Import uit Excel, CSV of een vorig CRM
- Begeleide opschoning en ontdebelding
- Behoud van de oude ID's
- Aanvullende import op elk moment

# Afgestemd op uw vak

Werkt u met particulieren, bedrijven, architecten, werven of franchisenemers? De klantenfiche gebruikt **uw** categorieën, **uw** velden en **uw** regels. Meerdere leveringsadressen, meerdere contactpersonen, één vaste verkoper of een heel team: we bouwen de fiche zoals uw vak denkt.

---

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Mail & agenda

Microsoft 365

Outlook / Exchange

Gmail

Google Contacts

### Ondernemingsregisters

KBO / BCE

Frans ondernemingsregister

VIES

### Import & migratie

HubSpot

Salesforce

Pipedrive

Excel / CSV

WordPress / WooCommerce

### Telefonie

3CX

Ringover

Aircall

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`crm.leads` Prospectie & leadcaptatie

`crm.pipeline` Pipeline & verkoopkansen

`crm.quotes` Offertes & commerciële voorstellen

`comms.mail` Geïntegreerde e-mail

`dms.documents` Documentbeheer & mediabibliotheek

`dms.compliance` Verificatie & conformiteit

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

# Prospectie & leadcaptatie

Elke aanvraag opgevangen, gekwalificeerd en meteen opgevolgd.

COMPANYMESH · NIEUWE AANVRAGEN

Aanvragen van vandaag 6 nieuw

|    |                                                                         |                 |               |
|----|-------------------------------------------------------------------------|-----------------|---------------|
| NR | <b>Comptoir Nerquais</b><br>Websiteformulier · inrichting winkel 120 m² | Score 86        | 4 min geleden |
| HP | <b>Hôtel du Parc</b><br>Inkomende oproep · renovatie 14 kamers          | Score 74        | 09:12         |
| SK | <b>Studio Mamoviaux</b><br>Vakbeurs · kantoor 40 m²                     | Score 52        | 08:47         |
| BL | <b>Brasserie Valbréane</b><br>Aanbeveling · Terras                      | Te kwalificeren | gisteren      |
| CM | <b>Cabinet Sorquelys</b><br>E-mail · Terugbelverzoek                    | Te kwalificeren | gisteren      |

✓ **Aanvraag toegewezen**  
Comptoir Nerquais → Julie M.  
Regio Namen · Retail  
Verwittigd

# Elke aanvraag opgevangen, gekwaliceerd en meteen opgevolgd.

Websiteformulier, telefoontje, beurs, aanbeveling: aanvragen komen van overal en sommige raken zoek. De module Prospectie centraliseert elk nieuw contact, verrijkt en kwalificeert het, en geeft het aan de juiste persoon. U antwoordt sneller en u weet waar uw beste klanten vandaan komen.

## Geen enkele aanvraag verloren

Alle bronnen komen in dezelfde wachtrij terecht.

## Een snel antwoord

Automatische toewijzing en een onmiddellijke melding aan de juiste verkoper.

## Gemeten bronnen

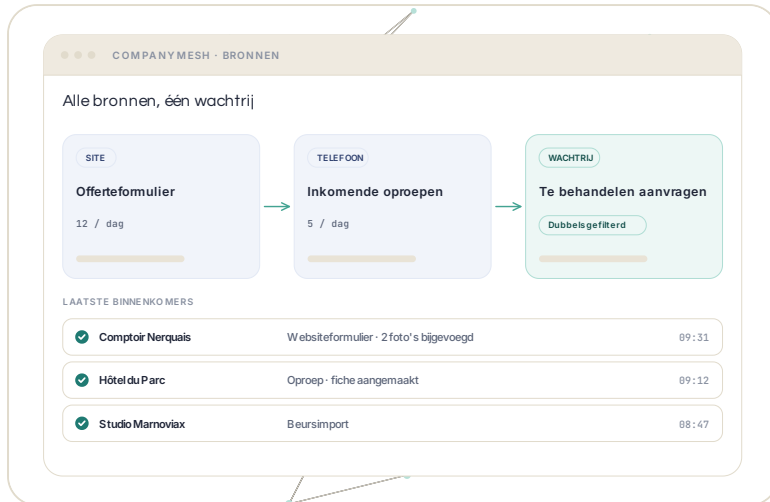
U weet welke kanalen echt renderen.

## Een verzorgd eerste contact

Gepersonaliseerde pagina's en links voor elke prospect.

### In deze module

- 1 Eén wachtrij voor alle aanvragen
- 2 Formulieren die kwalificeren
- 3 Kwalificatie en score
- 4 Automatische toewijzing
- 5 Gepersonaliseerde links en pagina's
- 6 Meten van de bronnen



1

## Eén wachtrij voor alle aanvragen

**Website, telefoon, beurs: alles komt hier binnen.**

Elke inkomende aanvraag maakt automatisch een prospectfiche aan, ongeacht de bron: websiteformulier, e-mail, oproep, beursimport, API van een partner. Dubbels worden herkend en de bron wordt bewaard om uw kanalen te meten.

### Wat het mogelijk maakt

- Instroom via website, e-mail, API of import
- Automatische ontdebelling van aanvragen
- Bron en campagne van herkomst bewaard
- Bijlagen van de prospect gekoppeld (plannen, foto's...)

2

## Formulieren die kwalificeren

**De juiste vragen, vanaf de eerste klik.**

Formulieren worden in stappen opgebouwd, met voorwaardelijke vragen: het vervolg hangt af van de vorige antwoorden. De antwoorden vullen rechtstreeks de fiche en de score van de prospect aan.

COMPANYMESH · FORMULIER

Offerteaanvraag · stap 2 / 3

Type project  
Volledige renovatie

Geschatte oppervlakte  
120 m²

Gewenste termijn  
Vóór maart 2027

☒ Budgetvraag tonen

☒ Foto's vragen

LOGICA

- Als renovatie → vraag over huidige staat
- Als oppervlakte > 100 m² → score +15
- Als termijn < 1 maand → hoge prioriteit

### Wat het mogelijk maakt

- Formulieren in meerdere stappen, met voorwaarden
- Velden afgestemd op uw vak
- Bescherming tegen spam
- Te integreren op elke website

COMPANY MESH - KWALIFICATIE

Te kwalificeren prospects

| PROSPECT            | BUDGET   | TERMIJN   | SCORE | STATUS           |
|---------------------|----------|-----------|-------|------------------|
| Comptoir Nerquais   | € 48-68k | 3 maanden | 86    | Gekwalificeerd   |
| Hôtel du Parc       | > € 188k | 6 maanden | 74    | Gekwalificeerd   |
| Studio Marnovix     | € 18-28k | 2 maanden | 52    | Lopend           |
| Brasserie Valbréane | —        | —         | —     | Te kwalificeren  |
| Particulier Dubois  | < € 5k   | Dringend  | 31    | Buiten doelgroep |

### 3 Kwalificatie en score

#### Focus op de meest veelbelovende aanvragen.

Elke prospect krijgt een kwalificatiestatus en een score op basis van criteria die u kiest: budget, termijn, regio, omvang van het project, betrokkenheid. Klare prospects worden in één klik een verkoopkans.

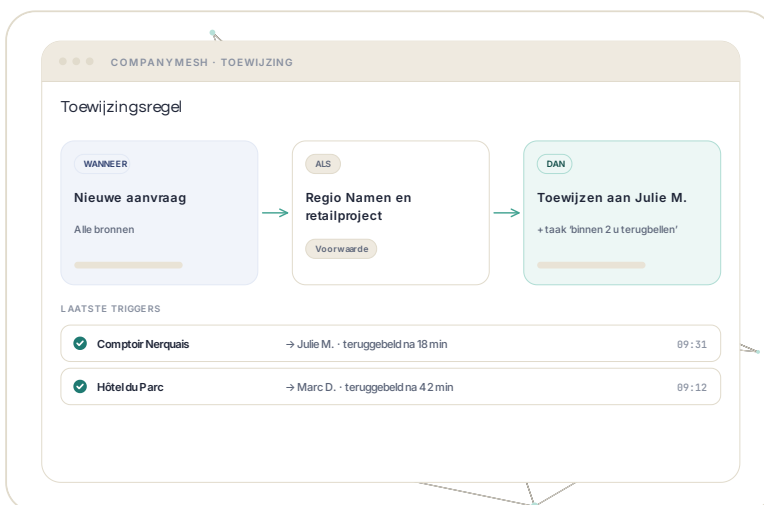
#### Wat het mogelijk maakt

- Eigen kwalificatiecriteria
- Automatische score en prioritering
- Omzetting naar verkoopkans met overname van de gegevens
- Weigeringsredenen om uw verliezen te analyseren

### 4 Automatische toewijzing

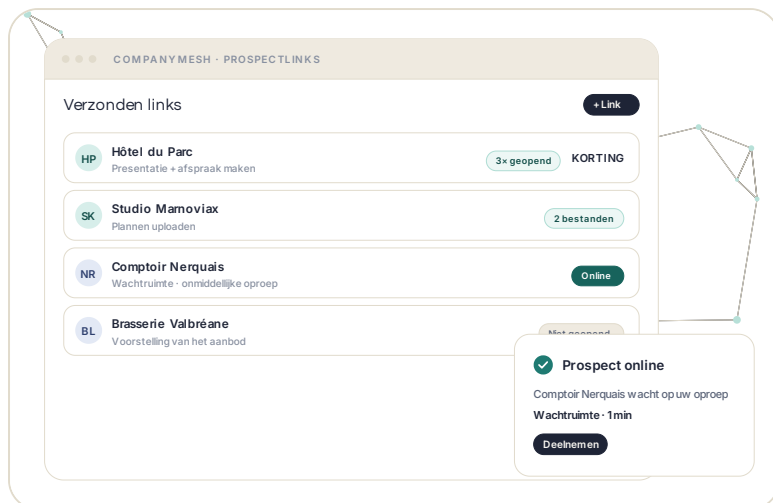
#### De juiste verkoper, meteen verwittigd.

Regels verdelen nieuwe aanvragen volgens regio, product, taal of de werklust van elke verkoper. De aangeduide persoon krijgt een melding en een taak voor het eerste contact.



#### Wat het mogelijk maakt

- Regels per regio, product, taal of beurtrol
- Onmiddellijke melding
- Opvolging van de tijd tot het eerste contact
- Nieuwe toewijzing als een aanvraag onbeantwoord blijft



## 5 Gepersonaliseerde links en pagina's

### Een eerste indruk op maat.

Stuur een prospect een persoonlijke link: voorstelling van het aanbod, afspraak maken, documenten uploaden of een wachtruimte voor een onmiddellijk gesprek. U ziet wanneer hij de link opent.

#### Wat het mogelijk maakt

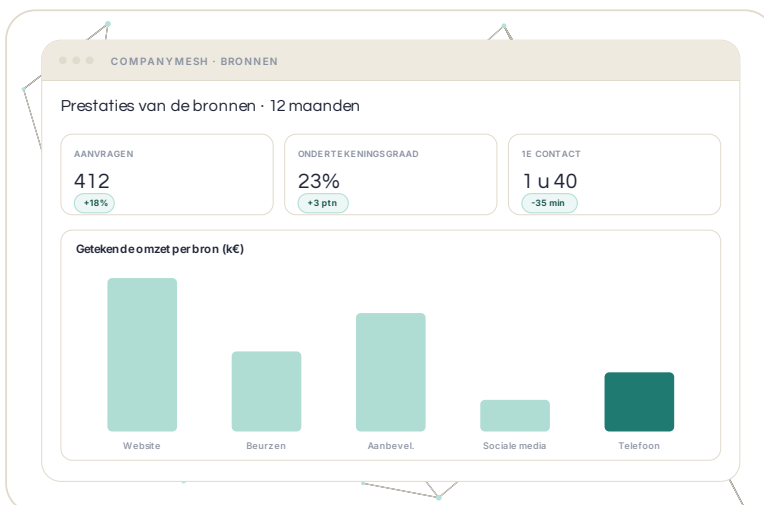
- Gepersonaliseerde prospectpagina's met aanbod
- Ingebouwde afsprakenplanner
- Veilig bestanden uploaden
- Opvolging van openingen en acties

**Voorbeeld** — Na een beurs krijgt elke bezoeker een link om een gesprek van 15 minuten in te plannen.

## 6 Meten van de bronnen

### Investeer waar het rendeeft.

Een dashboard koppelt elke bron aan haar resultaten: aantal aanvragen, conversieratio, getekende omzet. Eindelijk weet u wat uw website, beurzen en advertenties echt opleveren.



#### Wat het mogelijk maakt

- Aanvragen en conversies per bron
- Omzet per kanaal
- Gemiddelde antwoordtijd
- Vergelijking per periode

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Het formulier op uw website stelt de vragen die tellen voor **uw** vak: oppervlakte, budget, termijn, type project... De kwalificatiecriteria en toewijzingsregels (per regio, per product, per beschikbare verkoper) leggen we samen met u vast tijdens de workshops.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Websites & formulieren

WordPress

WooCommerce

Shopify

PrestaShop

Webflow

### Advertenties & sociale media

Meta (Facebook / Instagram)

LinkedIn

Google Ads

### Automatisering

Zapier

Make

n8n

Webhooks

### Berichten

Microsoft 365

Gmail

WhatsApp Business

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.contacts Klanten & contacten

crm.pipeline Pipeline & verkoopkansen

crm.agenda Agenda & afspraken

crm.marketing Marketing & campagnes

auto.web Gekoppelde website

auto.api API & connectoren

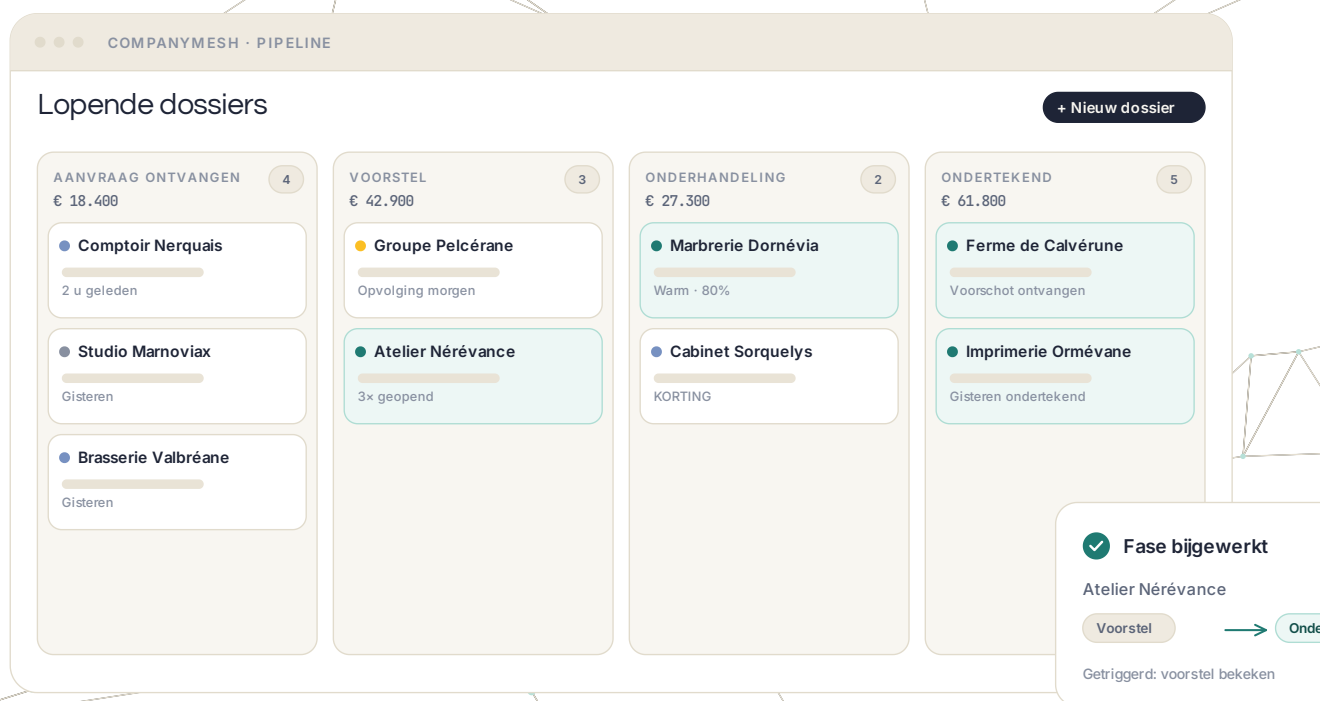
## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Pipeline & verkoopkansen

Elk dossier op zijn plaats, elke fase onder controle.



# Elk dossier op zijn plaats, elke fase onder controle.

Vandaag zitten uw verkoopkansen verspreid over een spreadsheet, een mailbox en het geheugen van uw verkopers. De module Pipeline zet elk dossier op één duidelijk bord, van het eerste contact tot de ondertekening en verder. In één oogopslag ziet u wat vooruitgaat, wat vastzit en wat vandaag uw aandacht verdient.

## Direct overzicht

Uw verkoopactiviteit en de verwachte omzet, in één oogopslag.

## Geen vergeten dossiers

Opvolgingen, prioriteiten en historiek worden voor u bijgehouden.

## Minder invoer

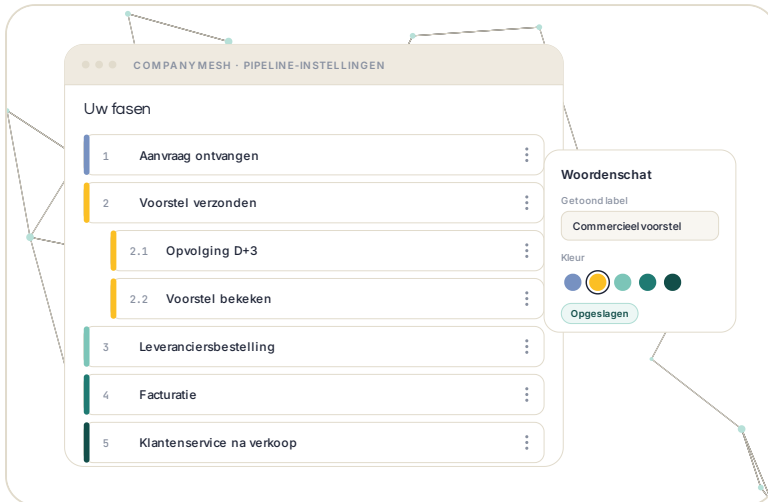
Dossiers schuiven vanzelf door zodra een actie plaatsvindt.

## Een tool die bij u past

Uw fasen, uw woorden, uw kleuren.

## In deze module

- 1 Fasen die uw proces volgen
- 2 Een overzicht als bord of als lijst
- 3 Elke ochtend duidelijke prioriteiten
- 4 Dossiers die vanzelf doorschuiven
- 5 Een dossierfiche die alles vertelt
- 6 Opzijzetten, archiveren, herstellen
- 7 Opvolgingen die niet meer vergeten worden



## 1 Fasen die uw proces volgen

**Uw verkoopcyclus, zoals u hem beleeft.**

Concreet bepaalt u de fasen van uw pipeline, hun volgorde, kleur en naam. Een fase kan subfasen bevatten om een langere periode te detailleren (prijsaanvraag bij leverancier, opvolging, interne goedkeuring...). De kernfasen van uw vak kunnen vergrendeld worden voor een uniforme opvolging in het hele team.

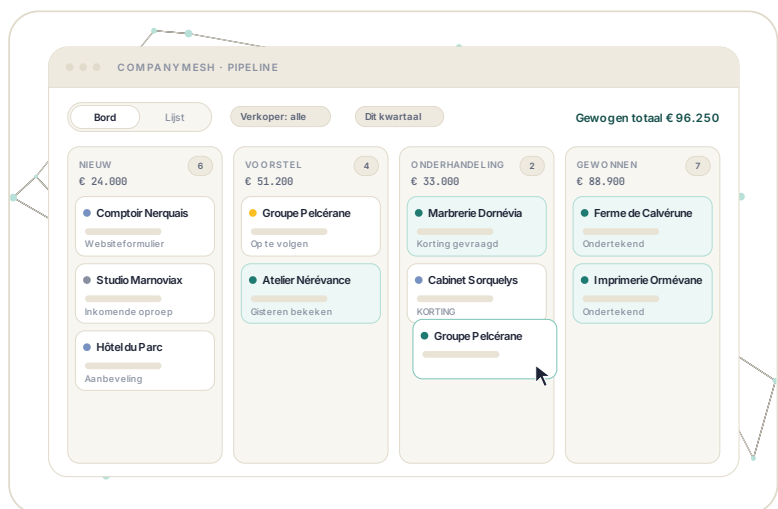
### Wat het mogelijk maakt

- Onbeperkt fasen en subfasen, op elk moment te herschikken
- Eigen kleuren om een fase in een oogopslag te herkennen
- Aangepaste woordenschat ('dossier', 'aanbod', 'werf!...')
- Beschermde systeemfasen om uw processen te beveiligen

## 2 Een overzicht als bord of als lijst

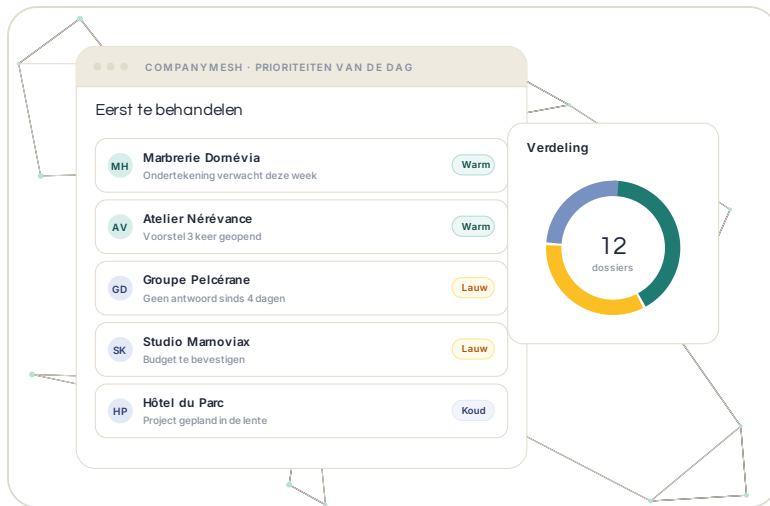
**Slepen, filteren, beslissen.**

Het bord toont uw dossiers in kolommen per fase. Met slepen en neerzetten schuift een dossier door. Elke kolom toont het aantal dossiers en het verwachte bedrag. In de lijstweergave sorteert en filtert u nauwkeurig om een verkoopvergadering of teamoverleg voor te bereiden.



### Wat het mogelijk maakt

- Bordweergave (kanban) en lijstweergave, naar keuze van elke gebruiker
- Filters op verkoper, periode, bron, bedrag of prioriteit
- Totalen per fase en gewogen omzet
- Automatische nummering van dossiers (eigen prefix en formaat)



### 3 Elke ochtend duidelijke prioriteiten

**Koud, lauw, warm: u weet waar u moet ingrijpen.**

Elk dossier heeft een temperatuur en een kans op afsluiting. Samen met de laatste activiteit en de signalen van de klant (voorstel bekeken, antwoord ontvangen...) vormen ze een lijst van dossiers die eerst behandeld moeten worden. Uw verkopers beginnen hun dag op de juiste plek.

#### Wat het mogelijk maakt

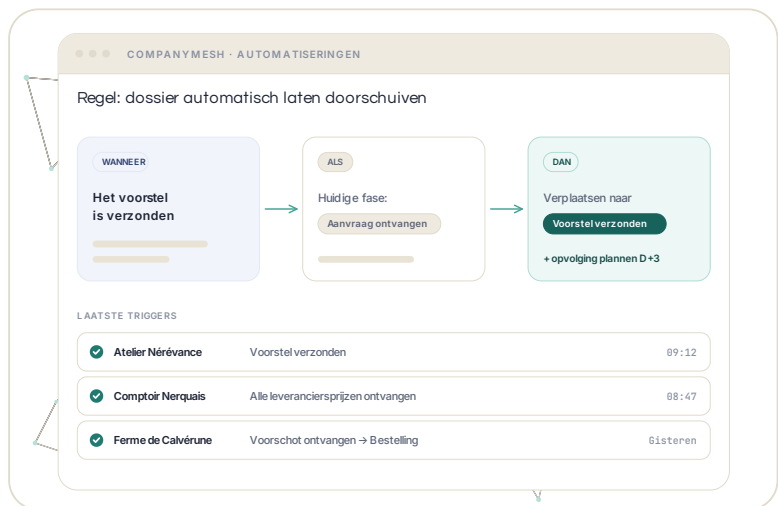
- Niveaus koud / lauw / warm en kans op ondertekening
- Meldingen voor dossiers die te lang stilliggen
- Lijst 'eerst behandelen' per verkoper
- Visuele verdeling van de portefeuille

**Voorbeeld** — Een voorstel wordt drie keer geopend in twee dagen: het dossier komt bovenaan de lijst te staan met de status 'warm'.

### 4 Dossiers die vanzelf doorschuiven

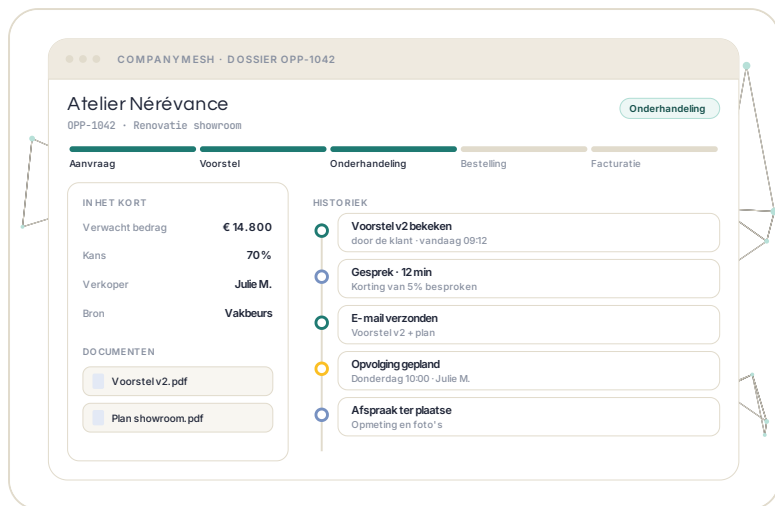
**Als er iets gebeurt, volgt de pipeline.**

U legt eenvoudige regels vast: **wanneer** er een actie gebeurt, **als** het dossier in een bepaalde fase zit, **dan** gaat het naar de volgende fase. Een voorstel gegenereerd, een e-mail verzonden, alle leveranciersprijzen ontvangen, een voorschot betaald: de pipeline werkt zichzelf bij zonder dubbele invoer, en elke trigger wordt gelogd.



#### Wat het mogelijk maakt

- Regels 'wanneer / als / dan' zonder ontwikkeling in te stellen
- Gekoppelde acties: fasewijziging, geplande opvolging, teammelding
- Triggers: voorstel gegenereerd of verzonden, antwoord leverancier, betaling, ondertekening...
- Log van alle uitgevoerde automatiseringen



## 5 Een dossierfiche die alles vertelt

**De volledige historie, op één plek.**

Elke verkoopkans heeft haar fiche: verwacht bedrag, kans, verantwoordelijke verkoper, herkomst van het contact, documenten, opeenvolgende voorstellen en de historie van de contactmomenten (e-mails, gesprekken, afspraken, notities). Een collega neemt een dossier in twee minuten over, zonder iemand iets te moeten vragen.

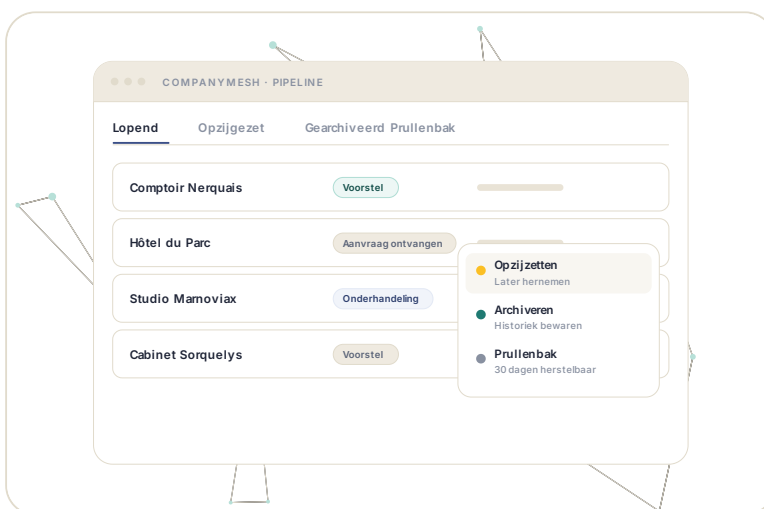
### Wat het mogelijk maakt

- Voortgangsbalk van de fasen
- Tijdslijn van e-mails, gesprekken, afspraken en notities
- Gekoppelde voorstellen en documenten, versies bewaard
- Herkomst van het contact en vaste verkoper

## 6 Opzijzetten, archiveren, herstellen

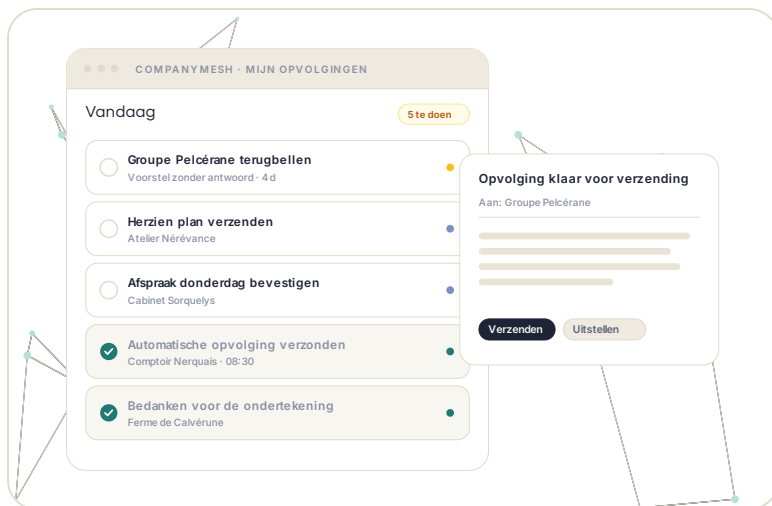
**Een propere pipeline, zonder iets te verliezen.**

Een project uitgesteld tot de lente? Zet het opzij: het verdwijnt van het bord zonder verloren te gaan. Een afgerond dossier? Archiveer het met zijn volledige historie. Een invoerfout? Via de prullenbak herstelt u het. Uw bord blijft gericht op wat nu telt.



### Wat het mogelijk maakt

- Statussen 'opzijgezet', 'gearchiveerd' en 'prullenbak'
- Herstel in één klik
- Historiek bewaard voor uw analyses en klantenopvolging
- Definitief verwijderen voorbehouden aan bevoegde profielen



## 7 Opvolgingen die niet meer vergeten worden

### De juiste opvolging, op het juiste moment.

Opvolgingen worden gepland vanuit het dossier of automatisch na een fase. Elke verkoper vindt zijn lijst van de dag terug, met berichten op basis van uw sjablonen. Hij verzendt, stelt uit of personaliseert in één klik, en de actie komt in de historiek van het dossier.

#### Wat het mogelijk maakt

- Gedateerde taken en herinneringen, toegewezen aan een teamlid
- Automatische opvolging na een periode zonder antwoord
- Aanpasbare e-mailsjablonen
- Synchronisatie met ieders agenda

# Afgestemd op uw vak

Spreekt u van een 'dossier', een 'aanbod' of een 'commercieel voorstel' in plaats van een 'verkoopkans'? Telt uw cyclus drie fasen, of twaalf, met subfasen bij uw leveranciers? De pipeline volgt **uw** proces en **uw** woordenschat. We bouwen hem samen met uw teams tijdens de startworkshops en sturen bij op basis van het gebruik.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Mail & agenda

Microsoft 365

Outlook / Exchange

Gmail

Google Agenda

### Telefonie

3CX

Ringover

Aircall

### Handtekening & betaling

SignWell

Yousign

DocuSign

Stripe

PayPal

Mollie

### Import & samenwerking

HubSpot

Salesforce

Pipedrive

Excel / CSV

Slack

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`crm.contacts` Klanten & contacten

`crm.leads` Prospectie & leadcaptatie

`crm.quotes` Offertes & commerciële voorstellen

`crm.pricing` Prijszetting & marges

`auto.workflows` Automatiseringen

`ops.dashboard` Dashboards & zoeken

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

# Offertes & commerciële voorstellen

Verzorgde voorstellen, in enkele minuten verzonden.

COMPANYMESH · COMMERCEIEL VOORSTEL

VOORSTEL

D-2026-221 · v2

Bekeken

|                        |   |           |
|------------------------|---|-----------|
| Inrichting toog        | 1 | 4.800,00  |
| Meubilair op maat      | 6 | 7.200,00  |
| Plaatsing en afwerking | 1 | 1.950,00  |
| Getrouwheidskorting    |   | -600,00   |
| Totaal excl. btw       |   | 13.350,00 |
| Btw 21%                |   | 2.803,50  |
| Totaal incl. btw       |   | 16.153,50 |

Geldig tot 17/10/2026

KLANTTRAJECT

✓ Verzonden  
12/09 · 09:04

✓ 3x bekeken  
Laatste: 14/09

● Handtekening  
In afwachting

● Voorschot 30%  
Bij ondertekening

✓ Voorstel geopend  
Atelier Nérévance  
Zonet · 3e keer gelezen

Opvolgen

# Verzorgde voorstellen, in enkele minuten verzonden.

Een offerte kost vaak te veel tijd: prijzen kopiëren, herberekenen, opmaken, verzenden, opvolgen. De module Offertes & voorstellen maakt professionele documenten op basis van uw catalogus, volgt op wanneer de klant ze leest en gaat meteen over naar ondertekening en betaling.

## Meer tijd om te verkopen

Regels, kortingen en totalen automatisch berekend.

## Een professioneel imago

Documenten in uw huisstijl, met bijlagen en voorwaarden.

## Nauwkeurige opvolging

U weet wanneer de klant uw voorstel opent.

## Snel afsluiten

Elektronische handtekening en online voorschot meteen erna.

### In deze module

- 1 Snel opmaken vanuit de catalogus
- 2 Documenten in uw stijl
- 3 Versies, geldigheid en contracten
- 4 Verzending en leesopvolging
- 5 Online ondertekening en voorschot
- 6 Intern goedkeuringscircuit

COMPANYMESH · OFFERTE D-2026-221

Offerteregels +Product

| OMSCHRIJVING          | AANT. | EENHEIDSPR. | KORTING | TOTAAL    |
|-----------------------|-------|-------------|---------|-----------|
| Inrichting toog       | 1     | 4.800,00    | —       | 4.800,00  |
| Meubilair op maat     | 6     | 1.250,00    | -4%     | 7.200,00  |
| Plaatsingen afwerking | 1     | 1.950,00    | —       | 1.950,00  |
| Optie: ledverlichting | 1     | 890,00      | Optie — | —         |
| Totaal excl. btw      |       |             |         | 13.350,00 |

## 1 Snel opmaken vanuit de catalogus

### Voeg een product toe, de rest volgt.

De regels worden ingevuld vanuit uw catalogus: omschrijving, eenheid, prijs, btw. Kortingen per regel of globaal, optionele regels, notities en bijlagen voegt u in één klik toe. De totalen worden live herberekend.

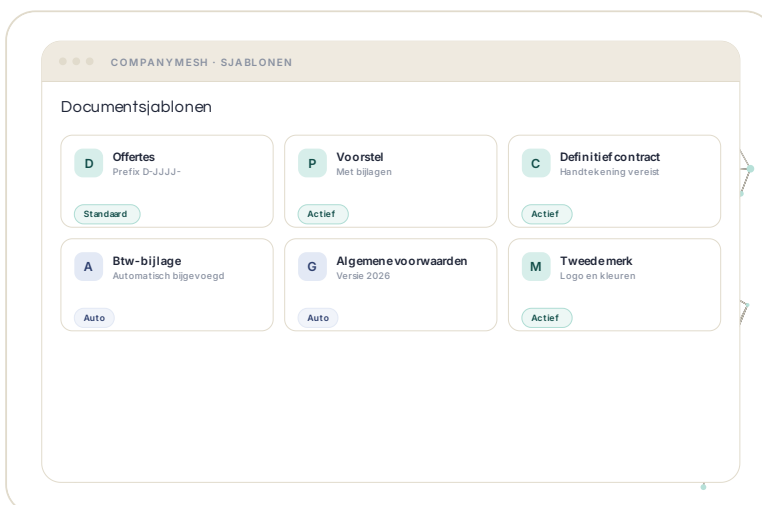
#### Wat het mogelijk maakt

- Direct zoeken naar producten
- Kortingen per regel en een globale korting met label
- Regels al dan niet opgenomen in het voorstel
- Notities, bijlagen en bijzondere voorwaarden

## 2 Documenten in uw stijl

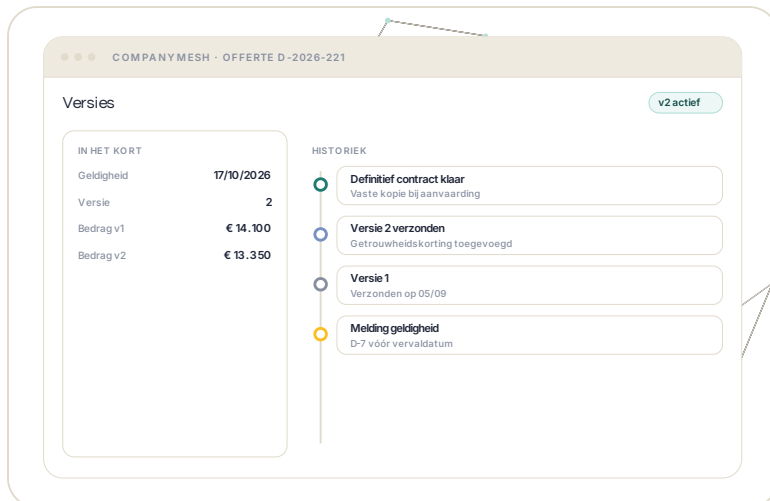
### Uw opmaak, uw wettelijke vermeldingen.

Elk document gebruikt uw logo, kleuren, algemene voorwaarden en verplichte vermeldingen. Meerdere bedrijven of merken kunnen naast elkaar bestaan, elk met hun eigen sjablonen.



#### Wat het mogelijk maakt

- Eigen documentsjablonen
- Instelbare nummering (prefix, formaat)
- Algemene voorwaarden en bijlagen automatisch toegevoegd
- Meerdere bedrijven en merken



### 3 Versies, geldigheid en contracten

**Van voorlopig naar definitief, zonder verwarring.**

Elke wijziging maakt een nieuwe versie aan; de historie blijft raadpleegbaar. Een geldigheidsduur staat op het document. Bij aanvaarding wordt een vaste kopie bewaard die het definitieve contract kan worden.

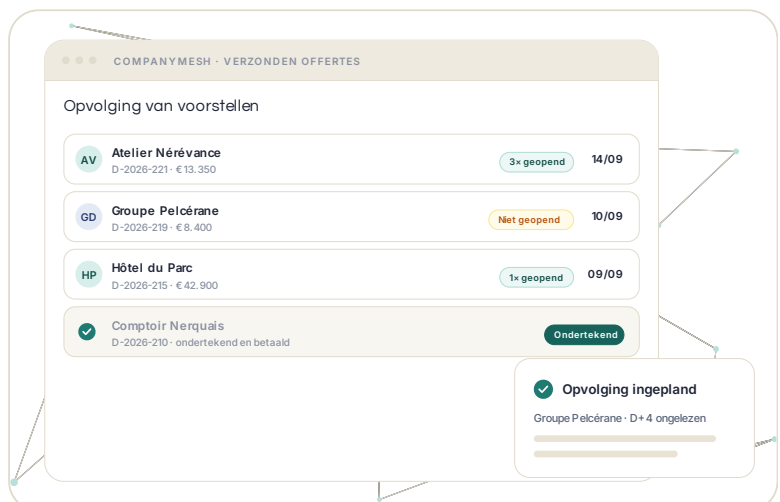
#### Wat het mogelijk maakt

- Openvolgende versies en vergelijking
- Vaste kopie bij aanvaarding
- Geldigheidsdatum en meldingen bij vervaldatum
- Van voorlopige offerte naar definitief contract

### 4 Verzending en leesopvolging

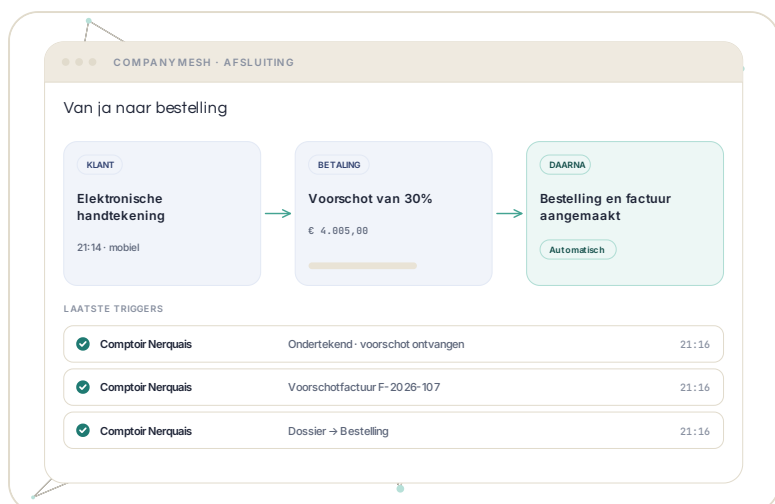
**U weet wanneer u moet opvolgen.**

De offerte vertrekt per e-mail vanuit de tool, met een passend berichtsjabloon. De klant bekijkt ze online via een beveiligde link: elke opening wordt geregistreerd en kan het dossier automatisch laten doorschuiven.



#### Wat het mogelijk maakt

- Verzending per e-mail met sjablonen
- Historiek van de openingen
- Online raadpleging door de klant
- Automatische opvolging zonder antwoord



## 5 Online ondertekening en voorschot

**De klant zegt ja, alles volgt vanzelf.**

De klant ondertekent elektronisch en betaalt zijn voorschot via dezelfde link. De status van de offerte, de fase van het dossier en de voorschotfactuur worden zonder tussenkomst bijgewerkt.

### Wat het mogelijk maakt

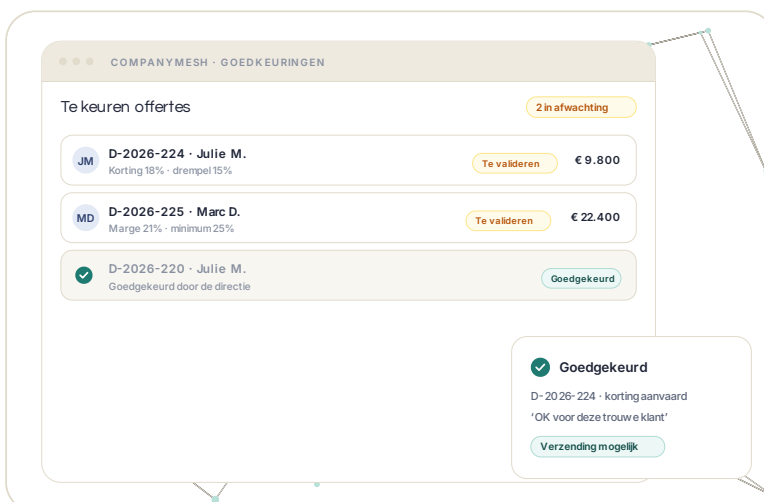
- Rechtsgeldige elektronische handtekening
- Voorschot betalen met kaart of overschrijving
- Status automatisch bijgewerkt
- Bestelling en voorschotfactuur aangemaakt

**Voorbeeld** — Om 21u ondertekend op een smartphone: de volgende ochtend staat de leveranciersbestelling klaar.

## 6 Intern goedkeuringscircuit

### De juiste marges, vóór de verzending.

Boven een kortingsdrempel of onder een minimale marge wordt de offerte ter goedkeuring voorgelegd. De verantwoordelijke keurt goed of geeft commentaar in één klik.



### Wat het mogelijk maakt

- Drempels voor korting en marge
- Goedgekeuring in één klik
- Interne opmerkingen, onzichtbaar voor de klant
- Historiek van de goedkeuringen

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Offerte, aanbod, commercieel voorstel, voorlopig en dan definitief contract: we nemen **uw** documenten, **uw** vermeldingen, **uw** bijlagen (btw-tarieven, gebruiksrechten, verkoopsvoorwaarden) en **uw** goedkeuringscircuit over. Het sjabloon volgt uw opmaak getrouw.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### E-handtekening

SignWell

Yousign

DocuSign

### Online betaling

Stripe

PayPal

Mollie

Alma

### Mail

Microsoft 365

Outlook / Exchange

Gmail

### Documenten

PDF

Word

Google Drive

OneDrive / SharePoint

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.pipeline Pipeline & verkoopkansen

crm.pricing Prijszetting & marges

erp.catalog Productcatalogus

dms.esign Elektronische handtekening

erp.payments Online betalingen

erp.billing Facturatie

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)

[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)

+32 490 46 81 17

# Prijszetting & marges

De juiste prijs, de juiste marge, op elke offerte.

COMPANYMESH · OFFERTE D-2026-221 · INTERNE WEERGAVE

## Rendabiliteit van de offerte

Marge 31%

| REGEL        | KOST   | VERKOOP | MARGE | INDICATOR    |
|--------------|--------|---------|-------|--------------|
| Toog         | 3.120  | 4.800   | 35%   | Optimaal     |
| Meubilair x6 | 5.040  | 7.200   | 30%   | Optimaal     |
| Plaatsing    | 1.560  | 1.950   | 20%   | Aanvaardbaar |
| Transport    | 420    | 390     | -8%   | Risicovol    |
| Totaal       | 10.140 | 14.340  | 29%   | Optimaal     |

### Negatieve transportmarge

Werkelijke kost € 420 · gefactureerd  
Suggestie: € 460

Toepassen

# De juiste prijs, de juiste marge, op elke offerte.

Een juiste prijs bepalen vraagt kennis van uw werkelijke kost, uw leveringskosten en uw doelmarge. De module Prijszetting bundelt die informatie en begeleidt uw verkopers: aanbevolen prijs, mogelijke kortingen, meldingen wanneer een offerte onder de rendabiliteitsdrempel zakt.

## Rendabiliteit onder controle

Marges per regel en over de hele offerte berekend.

## Begeleide verkopers

Optimale, aanvaardbare of risicovolle prijs, live getoond.

## Consequente kortingen

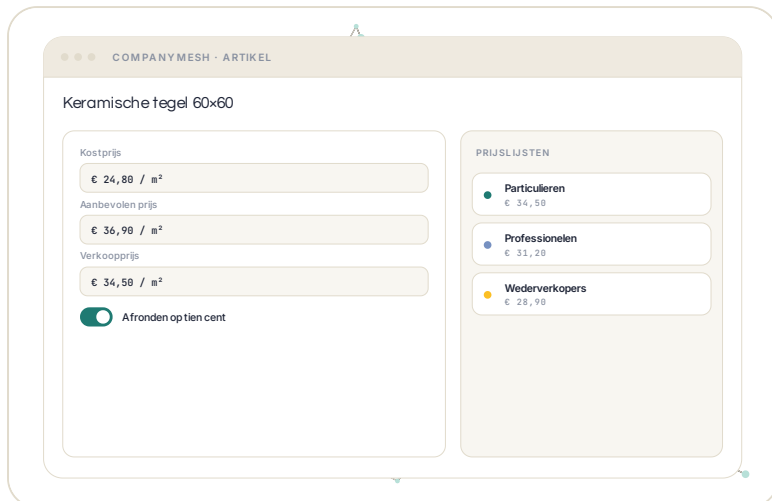
Staffels en prijslijsten per type klant.

## Altijd actuele prijzen

Historiek, geplande stijgingen en leveranciersprijzen opgevolgd.

## In deze module

- 1 Meerdere prijzen per product
- 2 Live margeberekening
- 3 Staffelprijzen per hoeveelheid
- 4 Commerciële beslissingshulp
- 5 Historiek en geplande stijgingen
- 6 Commissies en erelonen



## 1 Meerdere prijzen per product

**Kostprijs, aanbevolen, verkocht: alles is duidelijk.**

Elk artikel heeft zijn aankoopprijs, aanbevolen prijs en werkelijke verkoopprijs. Aparte prijslijsten kunnen gelden volgens type klant, merk of verkoopkanaal.

### Wat het mogelijk maakt

- Kostprijs, aanbevolen prijs en verkoopprijs
- Prijslijsten per klantsegment
- Meerdere leveranciersprijzen per artikel
- Automatische commerciële afronding

## 2 Live margeberekening

**Zie de rendabiliteit vóór u verzendt.**

In de offerte verschijnt de marge op elke regel, op het transport en op het totaal in realtime, enkel intern zichtbaar. Elke wijziging van prijs of korting werkt alles meteen bij.



### Wat het mogelijk maakt

- Productmarge, leveringsmarge en globale marge
- Weergave voorbehouden aan bevoegde profielen
- Bijwerking van bestaande offertes
- Export van marges per periode

COMPANY MESH - STAFFELPRIJZEN

Tegellijm C2 - zak 25 kg

| AANTAL           | EENHEIDSPRIJS | KORTING | WEERGAVE KLANT |
|------------------|---------------|---------|----------------|
| 1 tot 9 zakken   | € 18,98       | —       | Zichtbaar      |
| 10 tot 49 zakken | € 17,48       | -8%     | Zichtbaar      |
| 50 tot 99 zakken | € 16,18       | -15%    | Zichtbaar      |
| 1 pallet (48)    | € 15,58       | -18%    | Verborgen      |

### 3 Staffelprijzen per hoeveelheid

**Beloon volume, automatisch.**

Leg hoeveelheidsschijven vast met hun prijs of korting. De juiste schijf wordt vanzelf toegepast in offertes en bestellingen, en kan aan de klant getoond worden.

#### Wat het mogelijk maakt

- Prijsroosters per hoeveelheidsschijf
- Automatische toepassing in offertes en bestellingen
- Optionele weergave voor de klant
- Compatibel met de margeberekening

### 4 Commerciële beslissingshulp

#### Optimale, aanvaardbare of risicovolle prijs.

Margedoelen geven elke prijs een kleur: groen, oranje of rood. Een melding waarschuwt de verkoper vóór hij een offerte onder de drempel verzendt, en een overzicht toont ieders praktijken.

COMPANY MESH - BESLISSINGSHULP

Offertes onder de drempel Doel 28%

|    |                                                  |              |          |
|----|--------------------------------------------------|--------------|----------|
| JM | D-2026-224 · Julie M.<br>Marge 19% · korting 18% | Risicovol    | € 9.800  |
| MD | D-2026-225 · Marc D.<br>Marge 23%                | Aanvaardbaar | € 22.400 |
| JM | D-2026-226 · Julie M.<br>Marge 34%               | Optimaal     | € 4.150  |
| MD | D-2026-227 · Marc D.<br>Marge 30%                | Optimaal     | € 12.700 |

**Melding vóór verzending**

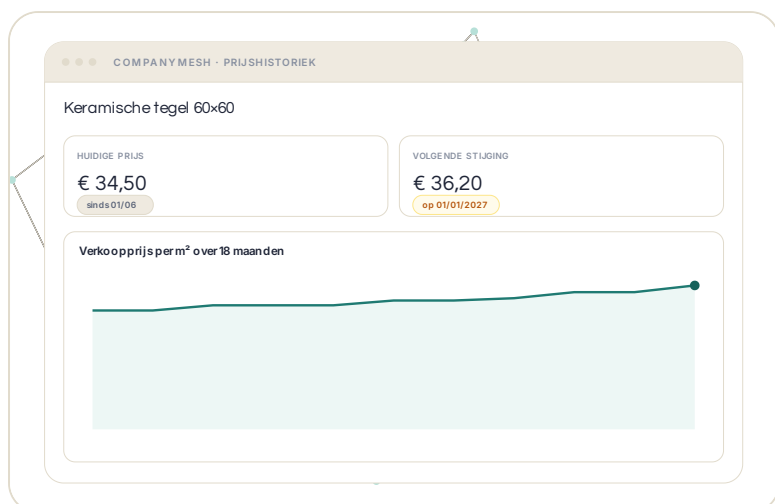
Marge 19% < doel 28%

Aanbevolen prijs: € 10.900

Aanpassen Goedkeuring vragen

#### Wat het mogelijk maakt

- Margedoelen per familie of klant
- Visuele indicatoren op elke regel
- Melding onder de aanbevolen drempel
- Overzicht per verkoper



## 5 Historiek en geplande stijgingen

### Anticipeer op tariefwijzigingen.

Elke prijswijziging wordt met haar context bijgehouden. Een stijging kan op een precieze datum gepland worden: ze wordt automatisch toegepast, zonder nieuwe invoer.

#### Wat het mogelijk maakt

- Volledige prijshistoriek
- Prijzen gepland op datum
- Bijwerking na antwoord van de leverancier
- Excel-import / -export voor de jaarlijkse onderhandelingen

## 6 Commissies en erelonen

### Uw vergoeding, foutloos berekend.

Voor makelaars- of bemiddelingsactiviteiten komt er een procentuele commissie bovenop goederen en transport. Het percentage stelt u per dossier in, binnen de grenzen die u bepaalt.

| VOORSTEL                  |                 | Commissie 6% |
|---------------------------|-----------------|--------------|
| Dossier: 2026-418         |                 |              |
| Tegels 60x60 · 42 m²      | 1.449,88        |              |
| Trekking (0,6t x € 83)    | 49,88           |              |
| Levering dep. 83 · 6 pal. | 652,08          |              |
| Mandaatcommissie 6%       | 129,05          |              |
| <b>Totaal excl. btw</b>   | <b>2.279,85</b> |              |

| INSTELLINGEN      |                      |
|-------------------|----------------------|
| <b>Percentage</b> | 6% (van 0,1 tot 30%) |
| <b>Basis</b>      | Goederen + trekking  |
| <b>Weergave</b>   | Aparte regel         |

#### Wat het mogelijk maakt

- Instelbare procentuele commissie
- Keuze van de berekeningsbasis (goederen, transport...)
- Minimum- en maximumgrenzen
- Detail al dan niet zichtbaar op het klantdocument

**Voorbeeld** — Commissie op een zoekmandaat, berekend op goederen en trekking, van 0,1% tot 30%.

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Prijs per m<sup>2</sup>, per pallet, per ton of per uur, mandaatcommissie, transport al dan niet inbegrepen: we modelleren **uw** manier van prijsberekening, inclusief afrondingen en uitzonderingen. U bepaalt de margedoelen, per productfamilie of per klant.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Import van prijslijsten

Excel / CSV

API's van leveranciers

EDI

### Boekhouding

Inqom

Exact Online

Pennylane

Odoo

### E-commerce

WooCommerce

Shopify

PrestaShop

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.quotes Offertes & commerciële voorstellen

erp.catalog Productcatalogus

erp.suppliers Leveranciers & aankopen

erp.logistics Bestellingen, levering & transport

ops.dashboard Dashboards & zoeken

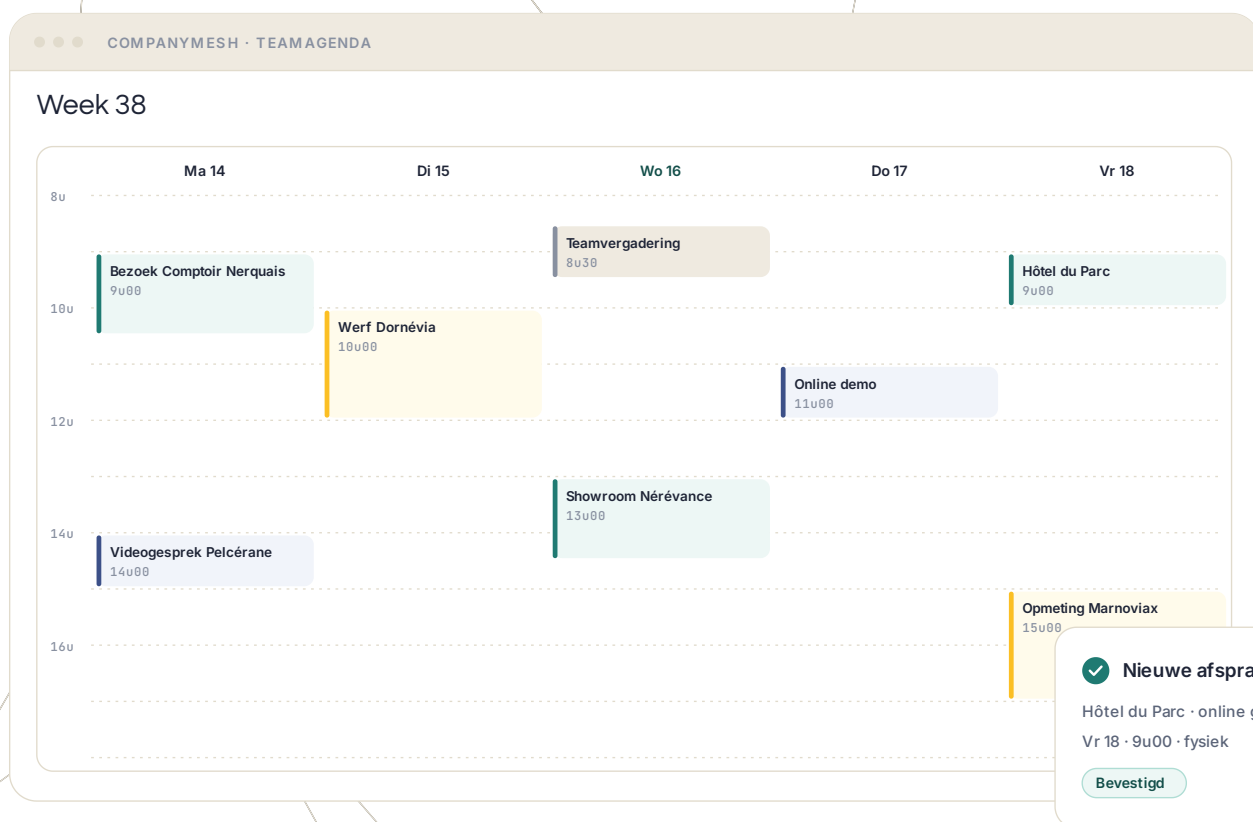
## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Agenda & afspraken

Afspraken die zichzelf inplannen.



# Afspraken die zichzelf inplannen.

Heen en weer mailen om een afspraak vast te leggen kost iedereen tijd. De module Agenda publiceert uw beschikbaarheid, laat klanten online boeken en organiseert de planning van het hele team, fysiek, via video of ter plaatse.

## Minder heen en weer

De klant kiest zelf een vrij tijdslot.

## Een gecoördineerd team

Gedeelde agenda's, kleuren per persoon, teamweergaven.

## Afspraken die doorgaan

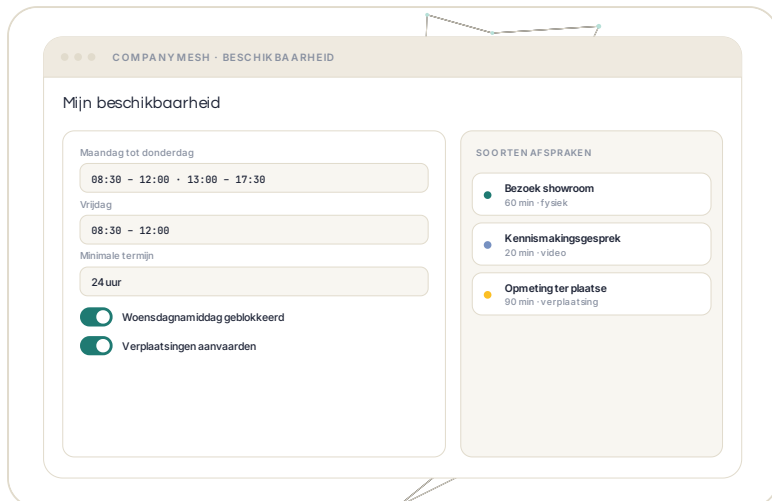
Automatische bevestigingen en herinneringen.

## Alles gekoppeld aan de klant

Elke afspraak komt in de historiek van het dossier.

## In deze module

- 1 Beschikbaarheid onder controle
- 2 Online boeken
- 3 Teamagenda
- 4 Bevestigingen en herinneringen
- 5 Synchronisatie met uw agenda's



## 1 Beschikbaarheid onder controle

**U beslist wanneer men u kan boeken.**

Leg uw open tijdsloten, geblokkeerde dagen, pauzes en de minimale termijn vóór een afspraak vast. Elk teamlid heeft zijn eigen instellingen.

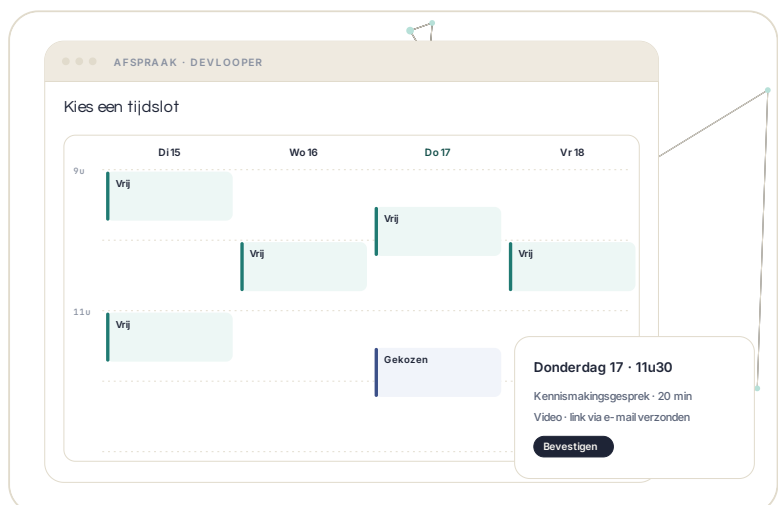
### Wat het mogelijk maakt

- Tijdsloten per dag en per persoon
- Geblokkeerde dagen en onbeschikbare periodes
- Minimale boekingstermijn
- Beschikbaarheid per soort afspraak

## 2 Online boeken

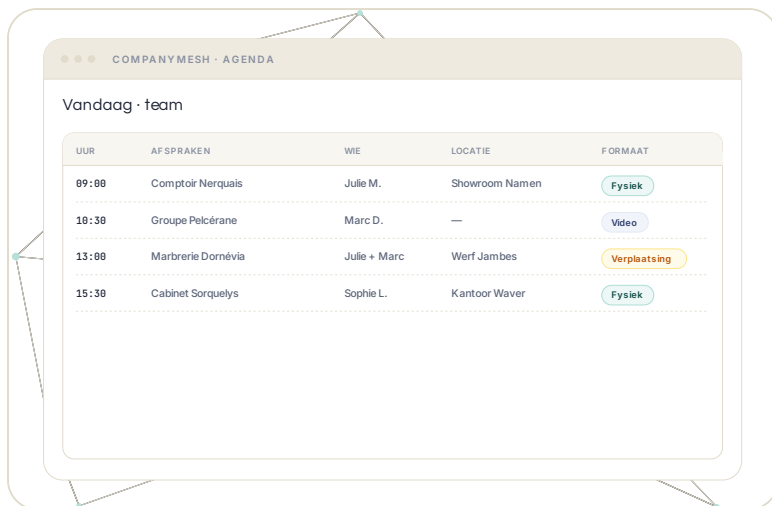
**Uw klant kiest, u bevestigt.**

Een boekingspagina, te integreren in uw website of via een link verstuurd, toont enkel de echt vrije tijdsloten. De klant kiest de vorm: fysiek, video of verplaatsing.



### Wat het mogelijk maakt

- Boekingspagina in uw huisstijl
- Keuze van de vorm van afspraak
- Eigen vragen vooraf
- Onmiddellijke bevestiging per e-mail



### 3 Teamagenda

#### Wie doet wat, en waar.

Een week- of maandweergave brengt de agenda's van het team samen, elk met een eigen kleur. Afspraken kunnen meerdere medewerkers en een kantoor- of werfadres omvatten.

#### Wat het mogelijk maakt

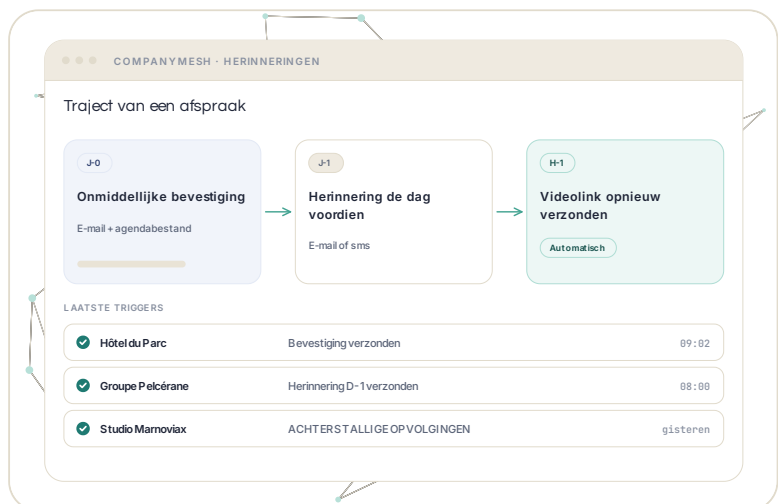
- Dag-, week- en maandweergave
- Kleuren per medewerker
- Afspraken met meerdere deelnemers
- Kantooradressen en afspraaklocaties

### 4

## Bevestigingen en herinneringen

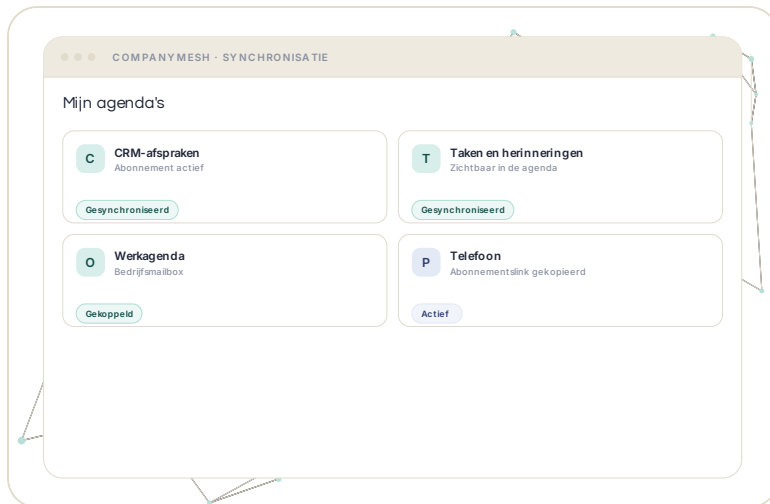
#### Minder vergeten, minder gemiste afspraken.

Elke boeking stuurt een bevestiging en daarna herinneringen vóór de afspraak. De klant kan zelf verplaatsen of annuleren, binnen de grenzen die u bepaalt.



#### Wat het mogelijk maakt

- E-mails ter bevestiging en herinnering
- Optionele sms-herinneringen
- Zelf verplaatsen en annuleren
- Videolink automatisch toegevoegd



## 5 Synchronisatie met uw agenda's

### Eén agenda, waar u ook bent.

Afspraken verschijnen in de agenda van uw smartphone of mailprogramma via een agenda-abonnement. Ook de taken en herinneringen uit het CRM staan erin.

#### Wat het mogelijk maakt

- Agenda-abonnement (ICS)
- Taken en herinneringen zichtbaar in de agenda
- Werkt op smartphone en computer
- Optionele tweerichtingssynchronisatie

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Duur, soorten afspraken, opzegtermijnen, verplaatsingszones, geblokkeerde dagen, zalen en kantooradressen: de agenda volgt **uw** organisatie. De boekingspagina gebruikt uw huisstijl.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Agenda's

Google Agenda

Outlook / Microsoft 365

Apple Calendar (ICS)

### Video

Geïntegreerde CompanyMesh-video

Microsoft Teams

Google Meet

Zoom

### Meldingen

E-mail

Sms (Twilio, Vonage)

WhatsApp Business

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`crm.leads` Prospectie & leadcaptatie

`crm.contacts` Klanten & contacten

`comms.visio` Soevereine videoconferentie

`crm.portal` Klantenportaal

`ops.projects` Projecten & productie

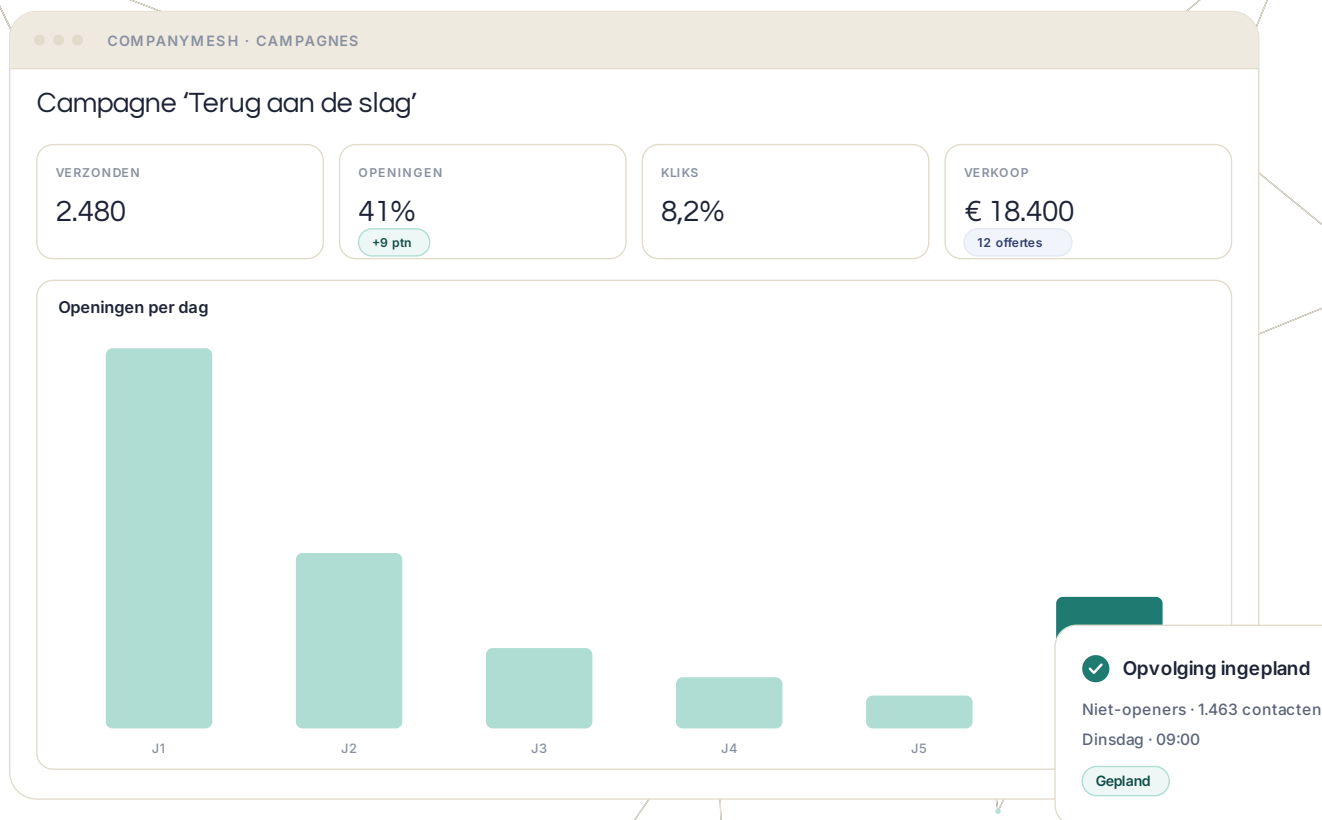
## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

# Marketing & campagnes

De juiste boodschap, aan de juiste klanten, op het juiste moment.



# De juiste boodschap, aan de juiste klanten, op het juiste moment.

Uw klantgegevens zijn goud waard voor uw marketing. De module Marketing & campagnes zet uw segmenten om in verzendlijsten, verstuurt e-mailings, beheert uw promoties en publiceert op sociale media, en meet de resultaten tot aan de verkoop.

## Gerichte campagnes

Lijsten opgebouwd uit echte klantgegevens.

## Promoties onder controle

Codes, periodes en voorwaarden op één plek beheerd.

## Een vaste aanwezigheid

Ingeplande berichten op uw sociale netwerken.

## Meetbare resultaten

Openingen, kliks en verkopen gekoppeld aan elke campagne.

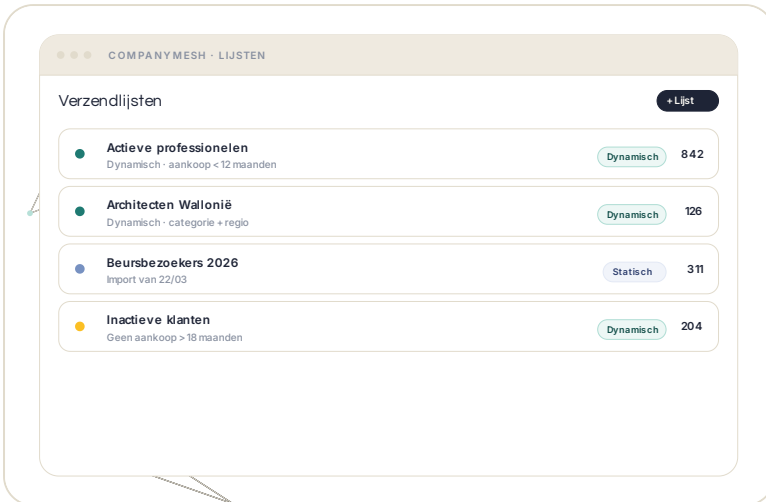
### In deze module

- 1 Lijsten en segmenten
- 2 E-mailings en nieuwsbrieven
- 3 Promoties en aanbiedingen
- 4 Sociale media
- 5 Campagneresultaten

## 1 Lijsten en segmenten

**Uw doelgroepen, altijd up-to-date.**

Stel statische of dynamische lijsten samen op basis van eender welk klantcriterium. Dynamische lijsten werken zichzelf bij zodra een klant in of uit het segment valt.



### Wat het mogelijk maakt

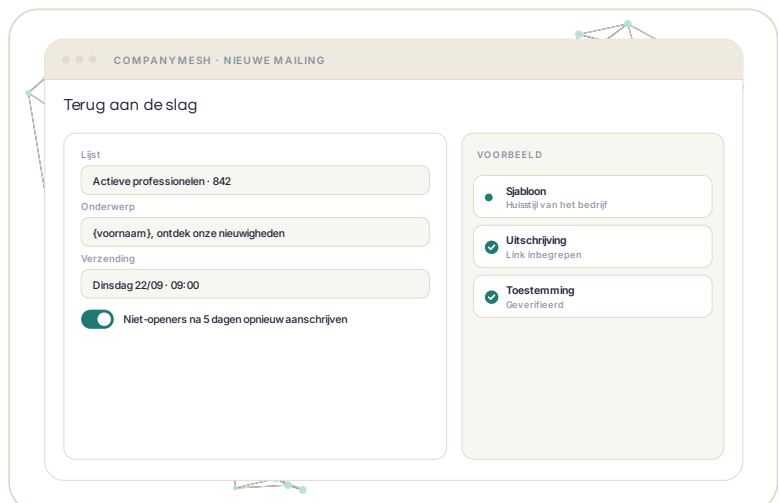
- Statische en dynamische lijsten
- Combineerbare criteria (sector, aankopen, regio...)
- Beheer van toestemmingen en uitschrijvingen
- Import van marketingcontacten

## 2

## E-mailings en nieuwsbrieven

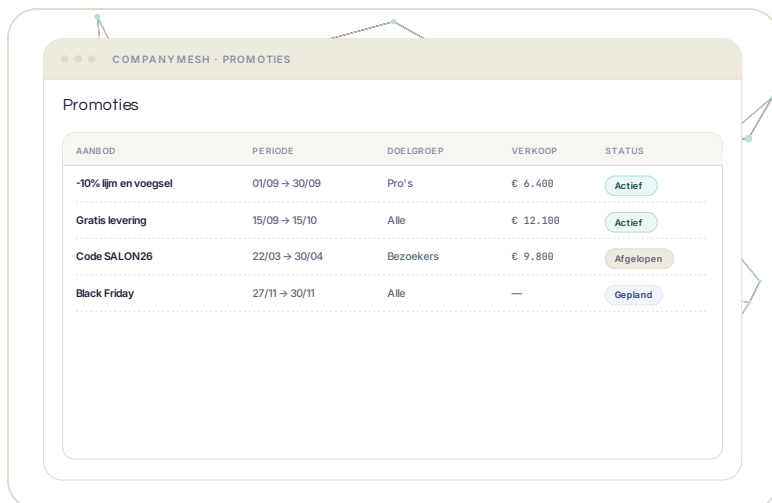
**Professionele verzendingen, zonder extra tool.**

Stel uw berichten op vanuit sjablonen in uw huisstijl, gepersonaliseerd met de gegevens van de klant. Plan de verzending in en volg openingen en kliks op.



### Wat het mogelijk maakt

- Sjablonen in uw huisstijl
- Personalisatie per klantveld
- Ingeplande verzending
- Statistieken van openingen en kliks



### 3 Promoties en aanbiedingen

**Kortingen die afgebakend en meetbaar zijn.**

Maak promoties aan met een periode, voorwaarden en de betrokken producten. Ze gelden in offertes, bestellingen en uw gekoppelde webshop.

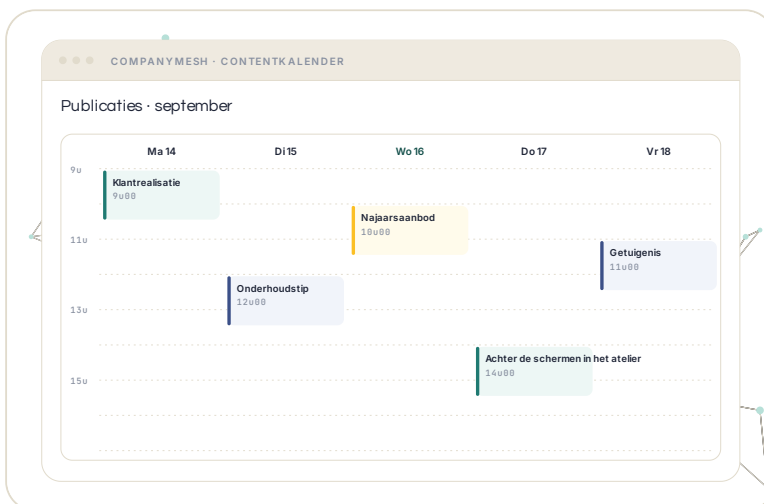
#### Wat het mogelijk maakt

- Promocodes en automatische aanbiedingen
- Geldigheidsperiode en voorwaarden
- Gerichte producten en klanten
- Opvolging van de gegenereerde verkoop

### 4 Sociale media

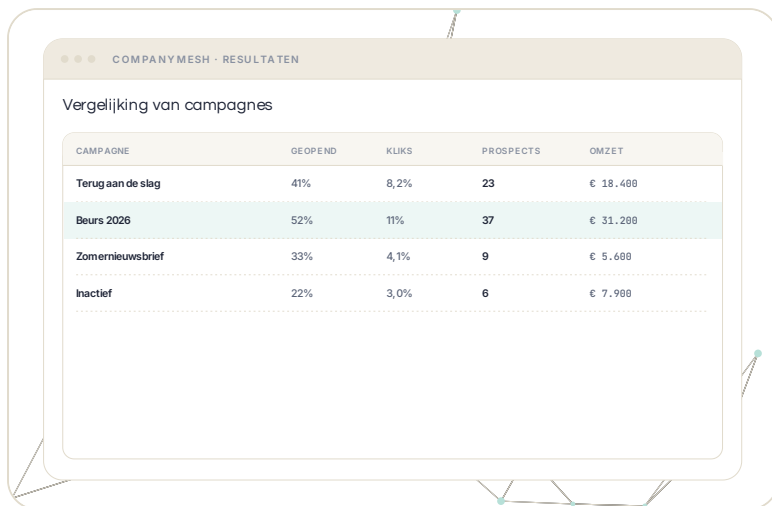
**Publiceer en plan rechtstreeks vanuit de tool.**

Bereid uw berichten voor, plan ze in op meerdere netwerken en vind alle reacties op één plek terug. Aanvragen die via een bericht binnenkomen, worden prospects.



#### Wat het mogelijk maakt

- Contentkalender
- Publicatie op meerdere netwerken
- Opvolging van interacties
- Inkomende berichten omgezet in prospects



COMPANYMESH · RESULTATEN

Vergelijking van campagnes

| CAMPAGNE          | GEOPEND | KLIKS | PROSPECTS | OMZET    |
|-------------------|---------|-------|-----------|----------|
| Terug aan de slag | 41%     | 8,2%  | 23        | € 18.400 |
| Beurs 2026        | 52%     | 11%   | 37        | € 31.200 |
| Zomernieuwsbrief  | 33%     | 4,1%  | 9         | € 5.600  |
| Inactief          | 22%     | 3,0%  | 6         | € 7.900  |

## 5 Campagneresultaten

### Van klik tot verkoop.

Elke campagne toont haar verzendingen, openingen, kliks, gegenereerde prospects en de bijbehorende omzet. U vergelijkt uw acties en stuurt uw budget bij.

#### Wat het mogelijk maakt

- Dashboard per campagne
- Toewijzing van verkopen
- Vergelijking tussen campagnes
- Export van de resultaten

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Maandelijks nieuwsbrief, seizoensgebonden opvolging, uitnodiging voor een beurs, een aanbod enkel voor professionals: we werken samen met u **uw** sjablonen en **uw** scenario's uit, met respect voor de AVG en uw regels rond toestemming.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### E-mailing

Brevo

Mailchimp

Microsoft 365

SMTP

### Sociale media

Meta (Facebook / Instagram)

LinkedIn

X

TikTok

### Berichten

WhatsApp Business

SMS (Twilio, Vonage)

### Analyse

Analytics CompanyMesh

Google Analytics

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.contacts Klanten & contacten

crm.leads Prospectie & leadcaptatie

ops.analytics Soevereine webanalytics

auto.workflows Automatiseringen

auto.web Gekoppelde website

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)

[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)

+32 490 46 81 17

# Klantenportaal

Uw klanten volgen hun dossier helemaal zelfstandig.

KLANTENPORTAAL · MARBRERIE DORNÉVIA

Hallo Marc

2 te valideren

Project · Showroom Jambes

Fase 3 / 5 · Productie bezig

Lopend

Oplevering · Plannen v2

Gisteren geüpload door het team

Te valideren

Factuur F-2026-104

Vervaldag 30/09

Online betalen

€ 2.855

Factuur F-2026-098

Betaald op 02/09

Betaald

Bericht van Julie

'Levering bevestigd donderdag'

Nieuw

✓ Levering goedgekeurd

Plannen v2 · goedgekeurd door M

14/09 · 10:42

Volgende fase

# Uw klanten volgen hun dossier helemaal zelfstandig.

‘Hoe staat het met mijn bestelling?’, ‘Kunt u mij de factuur opnieuw sturen?’: zulke vragen houden uw teams bezig. Het klantenportaal geeft elke klant beveiligde toegang tot zijn projecten, documenten, facturen en gesprekken. Uw klanten zijn gerustgesteld, uw teams hebben de handen vrij.

## Geruststelde klanten

Voortgang, documenten en facturen op elk moment beschikbaar.

## Minder vragen

Antwoorden vinden ze zelf.

## Gecentraliseerde communicatie

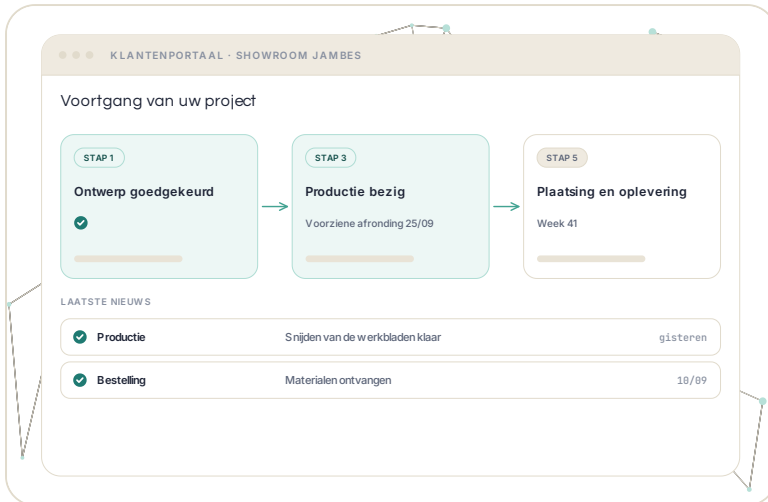
Berichten en bestanden gekoppeld aan het juiste dossier.

## Een modern imago

Een portaal op uw naam, eenvoudig en beveiligd.

### In deze module

- 1 Projectopvolging in real time
- 2 Documenten en gedeelde drive
- 3 Berichten en support
- 4 Goedkeuringen en leveringen
- 5 Beveiligde toegang voor meerdere gebruikers



## 1 Projectopvolging in real time

### Elke fase zichtbaar voor uw klant.

De klant ziet de voortgang van zijn projecten of bestellingen, met de fasen die u zichtbaar wilt maken. Interne taken blijven intern.

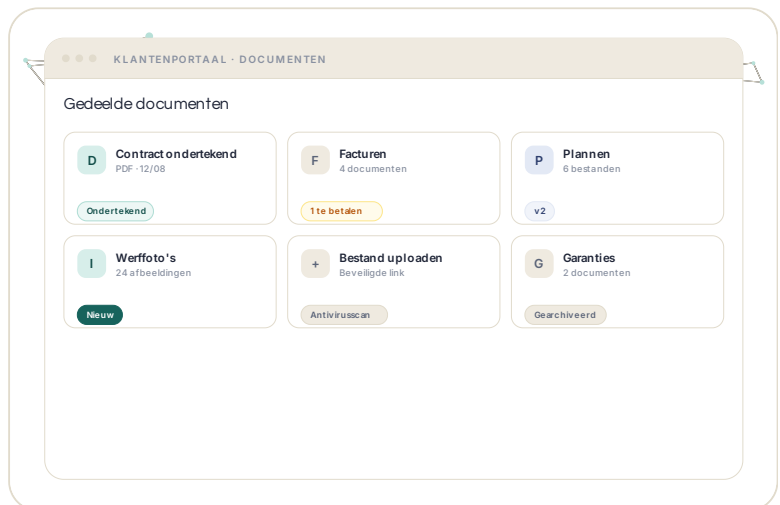
#### Wat het mogelijk maakt

- Zichtbare status en fasen
- Zichtbaarheid instelbaar per project
- Melding bij elke stap vooruit
- Meerdere projecten per klant

## 2 Documenten en gedeelde drive

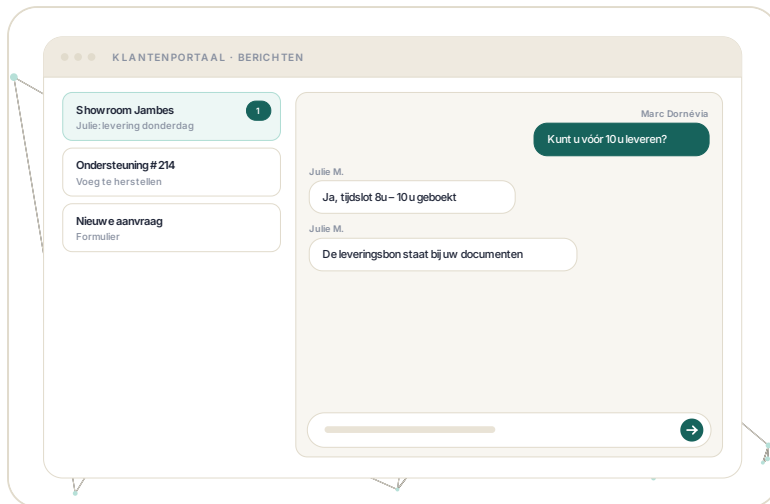
### Alles wat hij nodig heeft, netjes geordend.

Offertes, contracten, facturen, plannen, foto's: gedeelde documenten zijn geordend en klaar om te downloaden. De klant kan ook zelf bestanden uploaden via een beveiligde link, met quotum en viruscontrole.



#### Wat het mogelijk maakt

- Gedeelde drive per klant
- Beveiligde uploadlinks
- Traceerbaar delen (wie opende wat)
- Online facturen en betalingen



### 3 Berichten en support

**Eén helder kanaal, gekoppeld aan het dossier.**

De klant communiceert met uw team vanuit zijn portaal, dossier per dossier. Supportaanvragen worden tickets die opgevolgd worden tot ze opgelost zijn.

#### Wat het mogelijk maakt

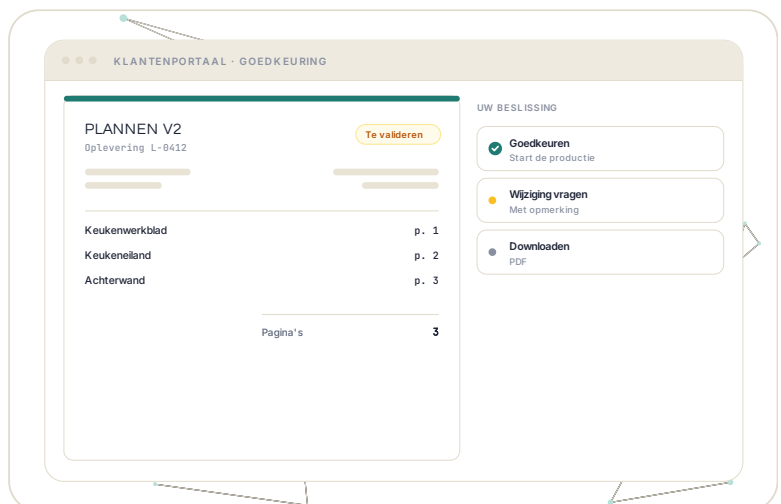
- Berichten per project
- Supportaanvragen en tickets
- Aanvraagformulieren op maat
- Volledige historie

4

### Goedkeuringen en leveringen

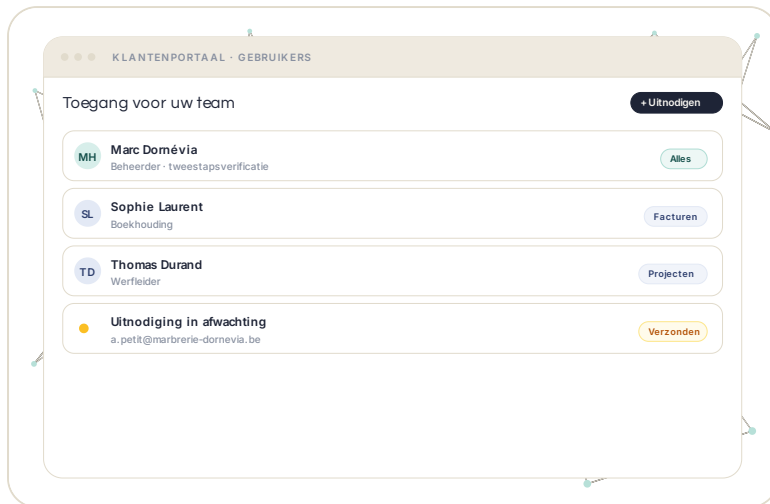
**De klant keurt goed met één klik.**

Ontwerpen, deliverables, leveringsbonnen: de klant keurt goed of geeft rechtstreeks commentaar. De goedkeuring brengt het dossier verder en krijgt een tijdstempel.



#### Wat het mogelijk maakt

- Goedkeuring van deliverables
- Opmerkingen en wijzigingsverzoeken
- Tijdstempel op elke aanvaarding
- Automatische start van de volgende fase



5

## Beveiligde toegang voor meerdere gebruikers

**Elke medewerker van de klant, zijn eigen toegang.**

Een klant kan meerdere collega's uitnodigen met verschillende rechten. Aanmelden met wachtwoord, tijdelijke link of Google- / Microsoft-account, met tweestapsverificatie.

### Wat het mogelijk maakt

- Meerdere gebruikers per klant
- Rechten per gebruiker
- Eenvoudige aanmelding en tweestapsverificatie
- Gedeelde kluis voor geheimen (toegangen, inloggegevens)

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

U bepaalt wat uw klanten zien en wat ze kunnen doen: zichtbare fasen, gedeelde documenten, goedkeuring van leveringen, supportaanvragen, specifieke formulieren. Het portaal draagt uw kleuren en uw eigen domeinnaam.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Aanmelding

Google

Microsoft

Apple

Tweestapsverificatie

### Betaling

Stripe

PayPal

Mollie

### Opslag

Google Drive

OneDrive / SharePoint

Dropbox

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.contacts Klanten & contacten

dms.documents Documentbeheer & mediabibliotheek

erp.billing Facturatie

comms.chat Interne chat & realtime

comms.visio Soevereine videoconferentie

ops.feedback Interne feedback & support

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

BOUWSTEEN · 4 MODULE(S)

# Communicatie

E-mail, telefoon, teamchat en videogesprekken, gekoppeld aan uw dossiers.

`comms.mail`

Geïntegreerde e-mail

Uw e-mails, eindelijk in het juiste dossier.

`comms.phone`

Telefonie & CTI

De telefoon rinkelt, de klantenfiche gaat open.

`comms.chat`

Interne & realtime chat

Uw team overlegt, midden in de dossiers.

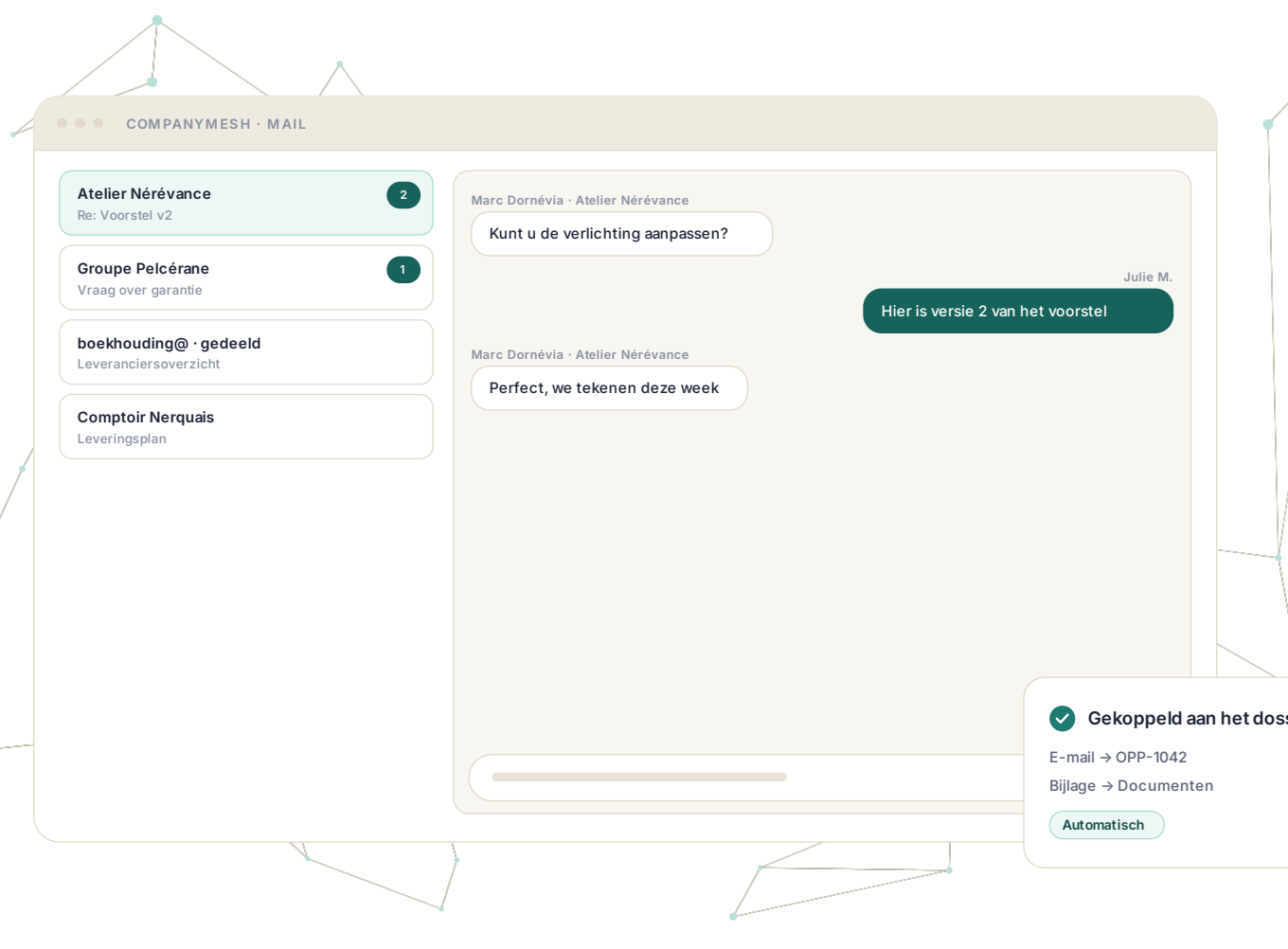
`comms.visio`

Soevereine videoconferentie

Uw onlinevergaderingen, op uw eigen infrastructuur.

# Geïntegreerde e-mail

Uw e-mails, eindelijk in het juiste dossier.



# Uw e-mails, eindelijk in het juiste dossier.

De communicatie met uw klanten zit verspreid over ieders mailbox en verdwijnt zodra een collega afwezig is. De geïntegreerde e-mail koppelt uw bestaande mailboxen aan de tool: elke verzonden of ontvangen e-mail wordt automatisch opgeslagen bij de juiste klant, offerte of bestelling.

## Een gedeelde historiek

Alle communicatie zichtbaar voor wie daartoe gemachtigd is.

## Minder knip- en plakwerk

Offertes en facturen rechtstreeks vanuit de tool versturen.

## Consistente berichten

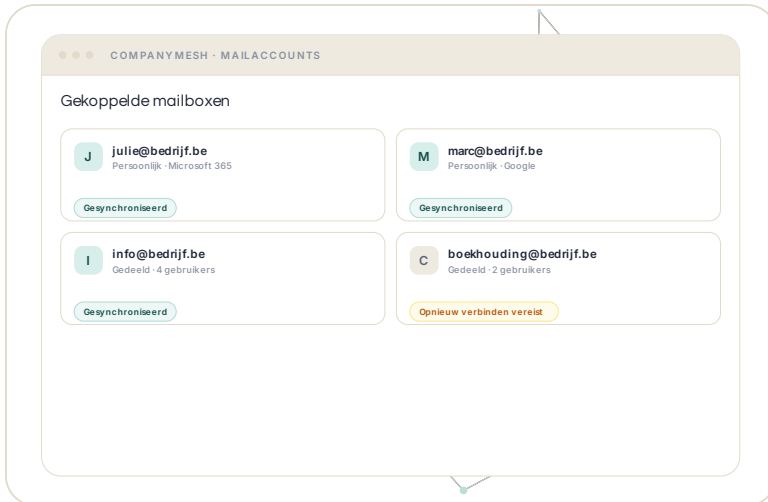
Sjablonen en handtekeningen gedeeld door het hele team.

## Uw mailboxen blijven

U behoudt uw huidige e-mail, volledig gesynchroniseerd.

### In deze module

- 1 Uw mailboxen gekoppeld
- 2 Automatische koppeling
- 3 Sjablonen en handtekeningen
- 4 Betrouwbare en opgevolgde verzending
- 5 Eén centrale inbox



## 1 Uw mailboxen gekoppeld

**Aan uw gewoonten verandert niets.**

Koppel uw Microsoft 365- of Gmail-accounts, of eender welke IMAP-mailbox. E-mails worden in beide richtingen gesynchroniseerd: wat u vanuit de tool verstuurt, verschijnt in uw verzonden items.

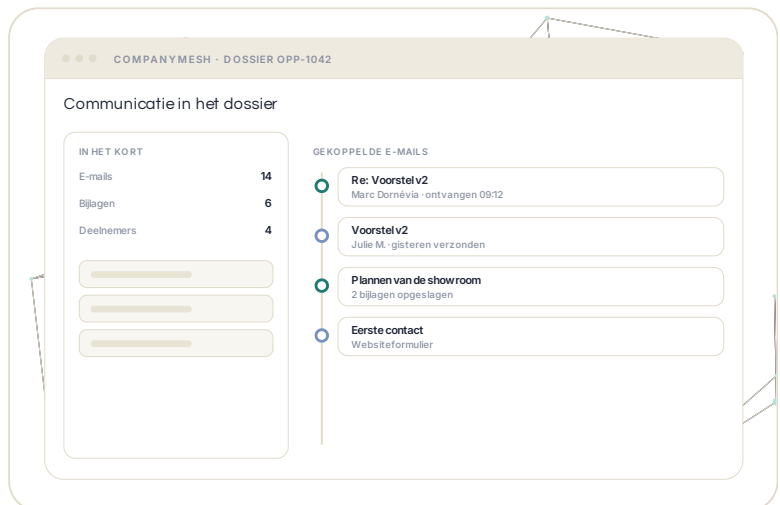
### Wat het mogelijk maakt

- Beveiligde koppeling (OAuth) of IMAP / SMTP
- Toegangsrechten per mailbox en per gebruiker
- Persoonlijke en gedeelde mailboxen
- Automatische synchronisatie van mappen

## 2 Automatische koppeling

**Elke e-mail op zijn plaats.**

E-mails worden gekoppeld aan de juiste klant, het juiste dossier, de juiste offerte of bestelling, op basis van het adres van de afzender en de herkende referenties. Conversaties worden als één draad samengebracht.



### Wat het mogelijk maakt

- Koppeling per contact en per referentie
- Bijlagen bewaard bij de documenten
- Gegroepeerde conversaties
- Handmatig koppelen met één klik

### 3 Sjablonen en handtekeningen

#### Eén gedeelde toon, snelle berichten.

Maak sjablonen voor elke situatie (offerte versturen, voorschot bevestigen, herinnering) waarin de velden van het dossier automatisch ingevuld worden. Elke gebruiker heeft zijn eigen handtekening.

#### Wat het mogelijk maakt

- Sjablonen met dynamische velden
- Vaste of gegenereerde bijlagen
- Vooraf ingestelde cc en bcc
- Handtekeningen per gebruiker

### 4 Betrouwbare en opgevolgde verzending

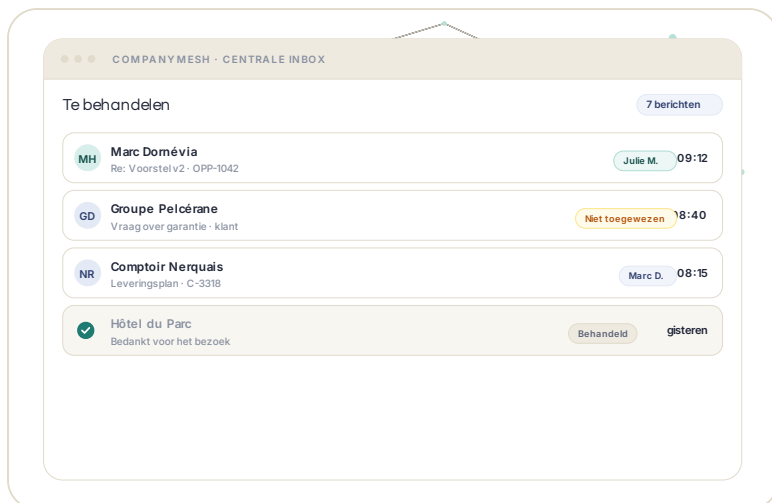
#### U weet wat vertrokken is, en wat gelezen is.

Verzendingen lopen via een wachtrij die de limieten van providers en nieuwe pogingen beheert. Optionele leesbevestiging laat zien wanneer het bericht gelezen is.

| UUR   | ONTVANGER         | ONDERWERP            | STATUS        |
|-------|-------------------|----------------------|---------------|
| 09:04 | Atelier Nérévance | Voorstel D-2026-221  | Gelezen       |
| 09:10 | Groupe Pelcéreane | Opvolging offerte    | Verzonden     |
| 09:15 | Comptoir Nerquais | Factuur F-2026-107   | Gelezen       |
| 09:20 | Hôtel du Parc     | Bevestiging afspraak | Nieuwe poging |
| 09:22 | Studio Marnovix   | Leveringsbon         | Verzonden     |

#### Wat het mogelijk maakt

- Verzendwachtrij met nieuwe pogingen
- Optionele opvolging van openingen
- Verzendlogboek
- Gecontroleerde bulkverzending



## 5 Eén centrale inbox

### Het hele team, één overzicht.

Eén overzicht bundelt de onbehandelde berichten uit alle mailboxen waartoe u toegang hebt. Zoek op klant, dossier of trefwoord, met de volledige historiek in de fiche.

#### Wat het mogelijk maakt

- Centraal overzicht over meerdere accounts
- Status gelezen / behandeld
- Zoeken op klant of referentie
- Een bericht toewijzen aan een collega

# Afgestemd op uw vak

Gedeelde mailboxen (info@, boekhouding@), persoonlijke mailboxen, koppelregels, berichtjablonen voor elke fase van **uw** proces: we richten de e-mail in volgens uw organisatie en ieders toegangsrechten.

---

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### E-mailproviders

Microsoft 365

Outlook / Exchange

Gmail / Google Workspace

IMAP / SMTP

### Transactionele verzending

Brevo

Eigen SMTP

### Documenten

PDF

OneDrive / SharePoint

Google Drive

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`crm.contacts` Klanten & contacten

`crm.quotes` Offertes & commerciële voorstellen

`erp.billing` Facturatie

`comms.chat` Interne chat & realtime

`auto.workflows` Automatiseringen

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

COMMUNICATIE

# Telefonie & CTI

De telefoon rinkelt, de klantenfiche gaat open.

COMPANYMESH · INKOMENDE OPROEP

Groupe Pelcérane · Pierre Pelcérane

Gesprek bezig 02:14

IN HET KORT

Nummer

+32 81 00 00 00

Verkoper

Marc D.

Open dossiers

2

Saldo

€ 0

HISTORIEK

Offerte D-2026-219 ongelezen

4 dagen geleden verzonden

Laatste gesprek · 6 min

12/09 · vraag over garantie

Bestelling C-3312 geleverd

05/09

E-mail ontvangen

Catalogusaanvraag

✓ Fiche geopend

Oproep herkend in 0,3 s

Transcriptie ingeschakeld

Notitie nemen

# De telefoon rinkelt, de klantenfiche gaat open.

Aan de telefoon telt elke seconde. De module Telefonie koppelt uw telefooncentrale aan de tool: bij een inkomende oproep verschijnt de fiche van de klant met zijn laatste contacten. Oproepen worden bijgehouden en kunnen opgenomen en uitgeschreven worden, zodat u niets vergeet.

## Een persoonlijk onthaal

U weet wie belt nog voor u opneemt.

## Een volledige historiek

Elke oproep komt op de fiche van de klant.

## Bellen vanaf uw scherm

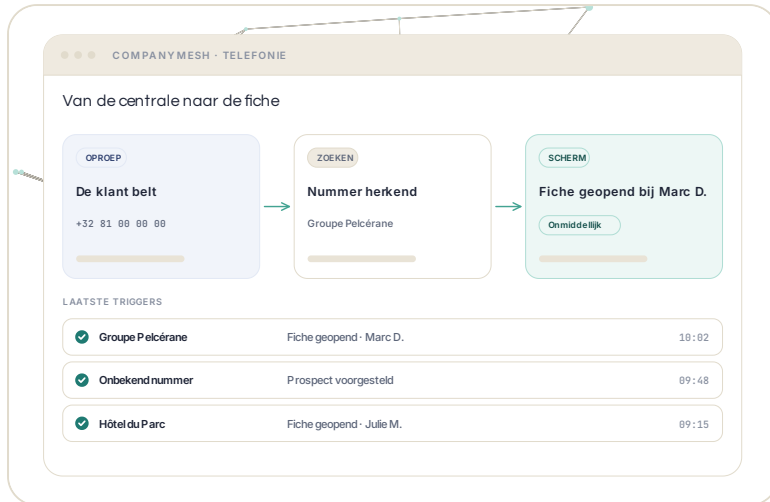
Klik om te bellen, zonder nummer te vormen.

## Automatische gespreksverslagen

Opname en transcriptie beschikbaar.

### In deze module

- 1 Fiche verschijnt bij de oproep
- 2 Bellen vanuit de tool
- 3 Oproephistoriek
- 4 Opname en transcriptie
- 5 Routing en beschikbaarheid



1

## Fiche verschijnt bij de oproep

### Wie belt er, en waarom.

Bij elke inkomende oproep wordt het nummer opgezocht in uw contacten. De fiche opent op het toestel van de medewerker, met de lopende dossiers en de laatste contacten. Bij een onbekend nummer stelt de tool voor om een prospect aan te maken.

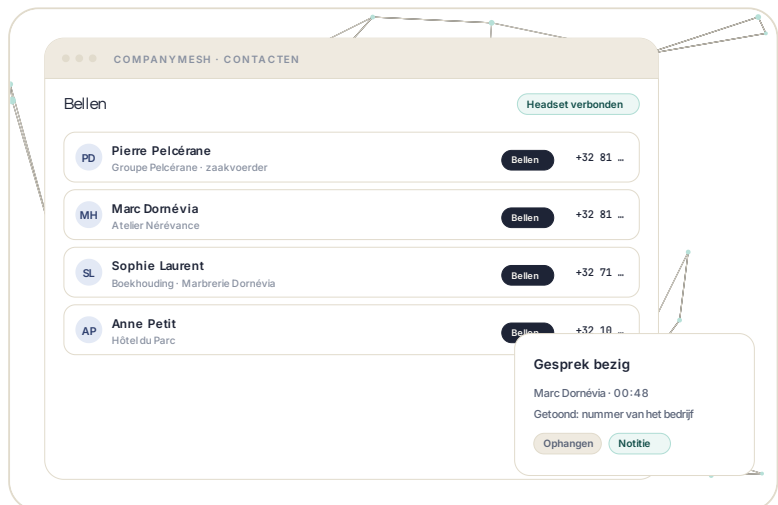
#### Wat het mogelijk maakt

- Onmiddellijke opzoeking op nummer
- Snel aanmaken bij een onbekend nummer
- Fiche opent automatisch
- Melding aan de betrokken collega's

## 2 Bellen vanuit de tool

### Eén klik op het nummer volstaat.

Uitgaande oproepen start u vanuit eender welke fiche, via uw centrale of rechtstreeks in de browser. Uw gewone nummer blijft zichtbaar voor wie u belt.



#### Wat het mogelijk maakt

- Klik om te bellen
- Bedrijfsnummer getoond
- Bellen in de browser (headset)
- Meerdere nummers per medewerker

| UUR   | CONTACT           | TYPE     | DUUR  | VERVOLG            |
|-------|-------------------|----------|-------|--------------------|
| 18:02 | Groupe Pelcéane   | Inkomend | 06:12 | Notitie toegevoegd |
| 09:48 | +32.470...        | Gemist   | —     | Terugbeltaak       |
| 09:30 | Atelier Nérévance | Uitgaand | 03:40 | Offerte verzonden  |
| 09:15 | Hôtel du Parc     | Inkomend | 11:05 | AFSPRAAK           |

### 3 Oproephistoriek

#### Elke oproep telt.

Inkomende, uitgaande en gemiste oproepen worden gelogd met hun duur en gekoppeld aan de klant. Gemiste oproepen maken automatisch een terugbeltaak aan.

#### Wat het mogelijk maakt

- Volledig logboek per klant en per medewerker
- Gespreksnotities
- Gemiste oproepen omgezet in taken
- Oproepstatistieken

### 4 Opname en transcriptie

#### Het gespreksverslag schrijft zichzelf.

Oproepen kunnen opgenomen worden, met respect voor uw informatieplicht, en daarna automatisch uitgeschreven. De tekst is raadpleegbaar en doorzoekbaar vanuit de fiche.

**Gesprek Groupe Pelcéane**  
06:12 - vandaag

**Gesprek Hôtel du Parc**  
11:05 - vandaag

Pierre Pelcéane - 00:12

We willen de levering vervroegen

Marc D. - 00:20

**Ik controleer de voorraad en kom bij u terug**

Pierre Pelcéane - 01:05

Liefst vóór 30 september

✓ **Samenvatting**

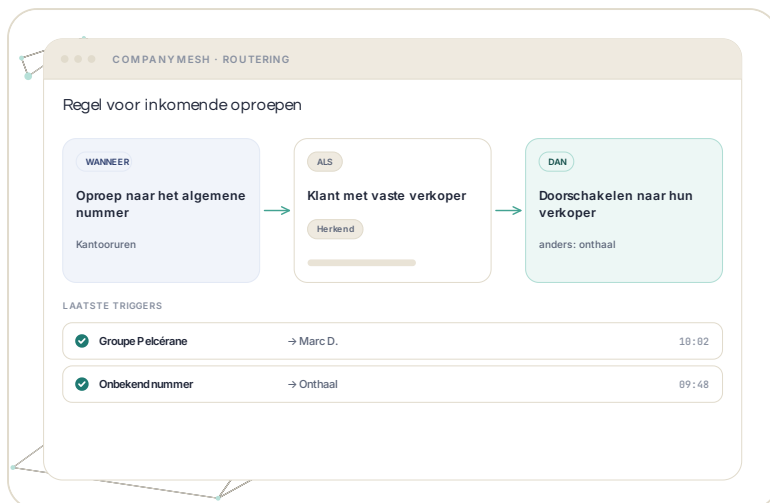
Levering gewenst vóór 30/09

Taak: voorraad controleren

**Toegevoegd aan het dossier**

#### Wat het mogelijk maakt

- Opname activeerbaar per lijn
- Zoeken in transcripties
- Automatische transcriptie
- Instelbare bewaartermijnen



## 5 Routing en beschikbaarheid

**De juiste gesprekspartner, op het juiste moment.**

Bepaal wie de oproepen ontvangt volgens openingsuren, teams of de klant die belt. Verkopers krijgen hun eigen klanten aan de lijn, ook via het algemene nummer.

### Wat het mogelijk maakt

- Routing per team en openingsuren
- Klant doorverbonden met zijn verkoper
- Doorschakeling bij afwezigheid
- Beschikbaarheidsoverzicht van het team

# Afgestemd op uw vak

Een bestaande centrale, doorgeschakelde persoonlijke nummers, routing per team of volgens de openingsuren: we koppelen uw telefonie zoals ze is, en bepalen samen met u wat opgenomen, uitgeschreven of gemeld moet worden.

---

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Centrales & operatoren

3CX

Telnyx

Ringover

Aircall

Twilio

Vonage

### Transcriptie

Speechmatics

OpenAI

Mistral

### Berichten

SMS

WhatsApp Business

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`crm.contacts` Klanten & contacten

`crm.pipeline` Pipeline & verkoopkansen

`comms.chat` Interne chat & realtime

`auto.ai` Geïntegreerde AI

`ops.dashboard` Dashboards & zoeken

## Laten we praten over uw toekomstige tool

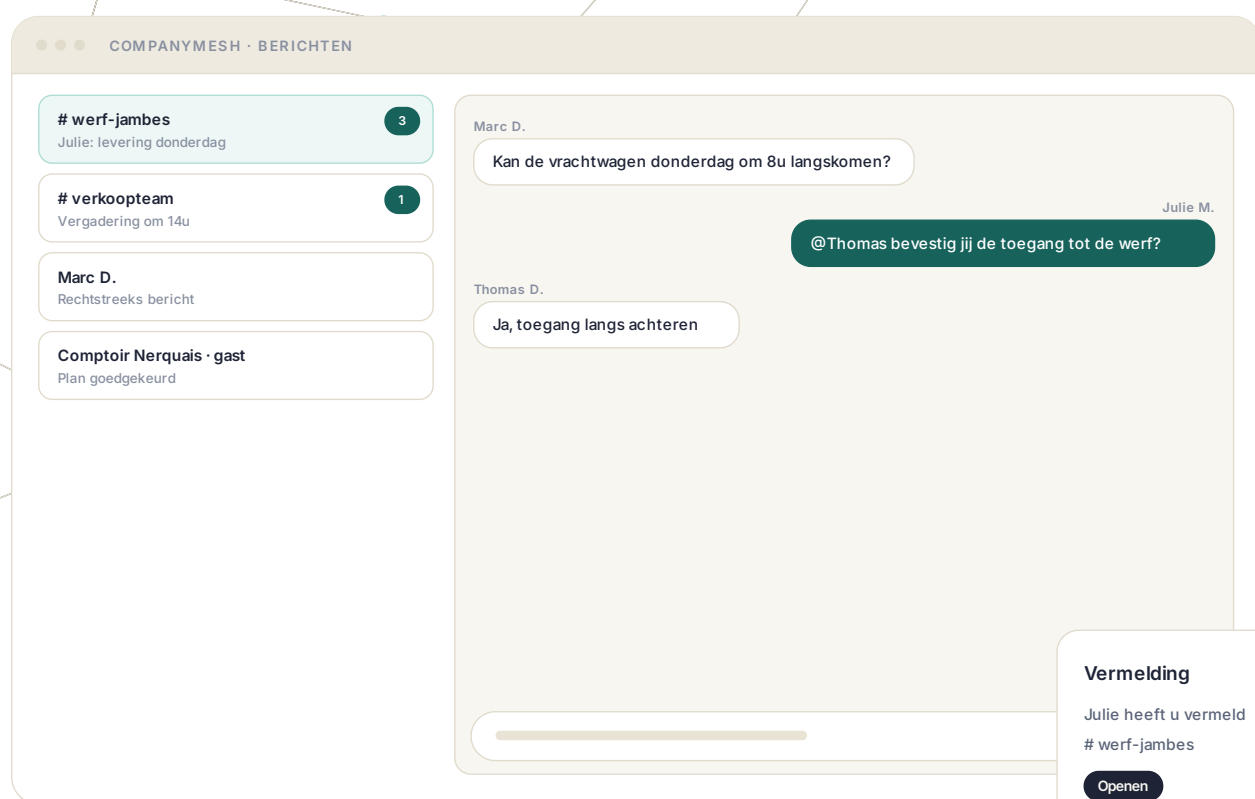
Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

COMMUNICATIE

# Interne & realtime chat

Uw team overlegt, midden in de dossiers.



# Uw team overlegt, midden in de dossiers.

Interne gesprekken, verspreid over persoonlijke berichtenapps, laten geen enkel spoor na in de dossiers. Met de geïntegreerde chat overlegt uw team dossier per dossier, met realtime meldingen, en haalt u er waar nodig een klant of partner bij.

## Gesprekken in context

Elke discussie gekoppeld aan de klant of het project.

## Live informatie

Meldingen en vermeldingen in real time.

## Gasten onder controle

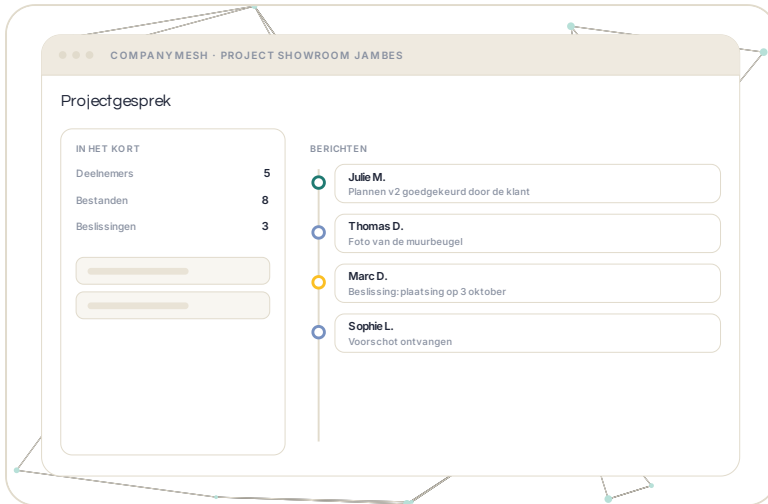
Klanten en partners uitgenodigd zonder account aan te maken.

## Een blijvend spoor

Beslissingen blijven in de historiek.

### In deze module

- 1 Gesprekken per dossier
- 2 Teamkanalen en directe berichten
- 3 Real time en vermeldingen
- 4 Externe gasten
- 5 Externe kanalen



## 1 Gesprekken per dossier

**De context, altijd binnen handbereik.**

Elke klant, elk project of elke bestelling kan een eigen gesprek hebben. Berichten, bestanden en beslissingen blijven gekoppeld aan het dossier, raadpleegbaar voor wie daartoe gemachtigd is.

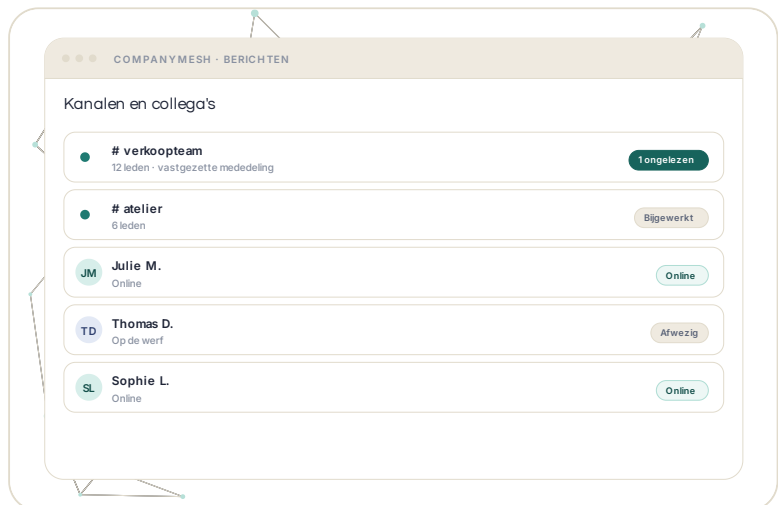
### Wat het mogelijk maakt

- Gespreksdraad per dossier
- Bestanden delen
- Historiek bewaard
- Toegangsrechten overgenomen van het dossier

## 2 Teamkanalen en directe berichten

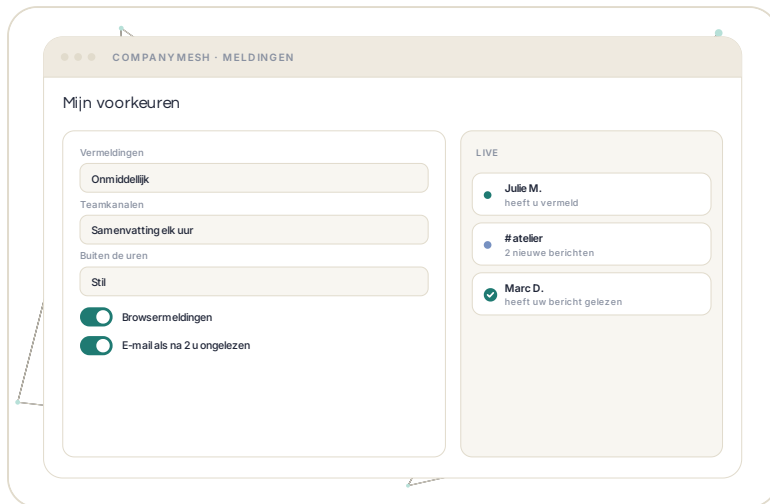
**Snel overleggen, zonder de tool te verlaten.**

Kanalen per afdeling en directe berichten tussen collega's, met aanwezigheidsindicator. Belangrijke aankondigingen kunnen vastgepind worden.



### Wat het mogelijk maakt

- Kanalen per team of afdeling
- Directe berichten
- Online aanwezigheid
- Vastgepinde berichten



### 3 Real time en vermeldingen

#### De juiste persoon, meteen verwittigd.

Berichten komen onmiddellijk binnen. Een vermelding met @naam verwittigt een collega, en elke gebruiker kiest zelf hoe en wanneer hij een melding krijgt.

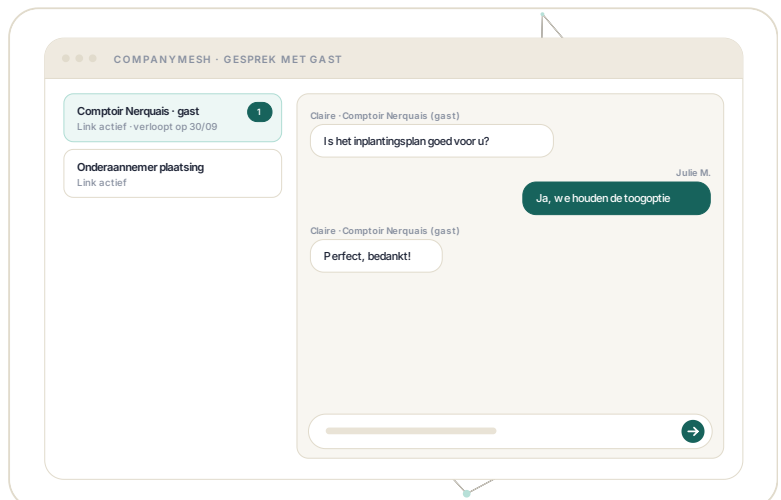
#### Wat het mogelijk maakt

- Directe berichten in real time
- Vermeldingen en meldingen
- Voorkeuren per gebruiker
- Tellers voor ongelezen berichten

### 4 Externe gasten

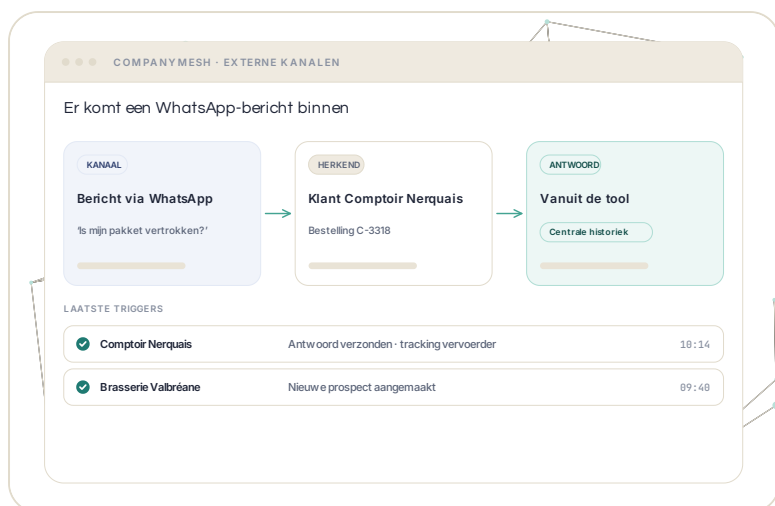
#### Een klant mee in de lus, met één link.

Nodig een klant, onderaannemer of leverancier uit in een gesprek via een toegangslink. Hij ziet enkel wat hem aanbelangt.



#### Wat het mogelijk maakt

- Beveiligde uitnodigingslinks
- Toegang beperkt tot het gesprek
- Identiteit van de gast zichtbaar
- Op elk moment in te trekken



## 5 Externe kanalen

### WhatsApp en Messenger, in dezelfde draad.

Berichten die binnenkomen via uw externe kanalen, komen in de tool en in het dossier van de klant terecht. Uw antwoorden vertrekken vanuit dezelfde interface.

#### Wat het mogelijk maakt

- Centrale ontvangst
- Antwoorden vanuit de tool
- Gekoppeld aan de klant
- Eén historiek

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Kanalen per team, per werf of per klant, meldingsregels, externe gasten, koppelingen met andere berichtenapps: we organiseren de gesprekken zoals **uw** team nu al werkt.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Berichtenapps

WhatsApp Business

Messenger

Slack

Microsoft Teams

### Meldingen

E-mail

Browsermeldingen

Mobiele app

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`comms.mail` Geïntegreerde e-mail

`comms.visio` Soevereine videoconferentie

`crm.portal` Klantenportaal

`ops.projects` Projecten & productie

`ops.feedback` Interne feedback & support

## Laten we praten over uw toekomstige tool

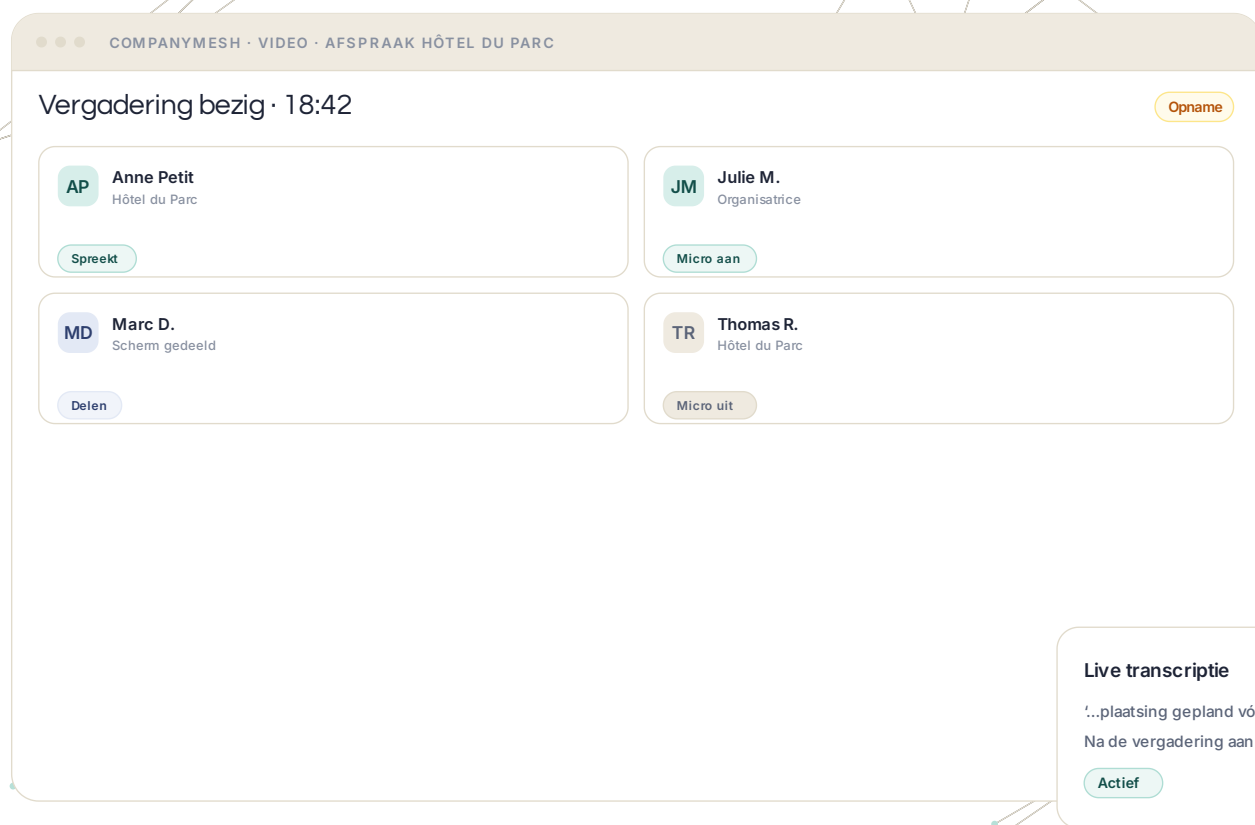
Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

COMMUNICATIE

# Soevereine videoconferentie

Uw onlinevergaderingen, op uw eigen  
infrastructuur.



# Uw onlinevergaderingen, op uw eigen infrastructuur.

Klantafspraken, teamvergaderingen, demo's: videobellen is dagelijkse kost geworden. De module Videoconferentie integreert het rechtstreeks in de tool, op uw eigen server, zonder account bij een derde partij. Vergaderingen zijn gekoppeld aan afspraken en dossiers.

## Geen externe accounts

Uw klanten nemen deel via een eenvoudige link, zonder installatie.

## Gegevens onder controle

Streams en opnames gehost op uw eigen infrastructuur.

## Alles gekoppeld

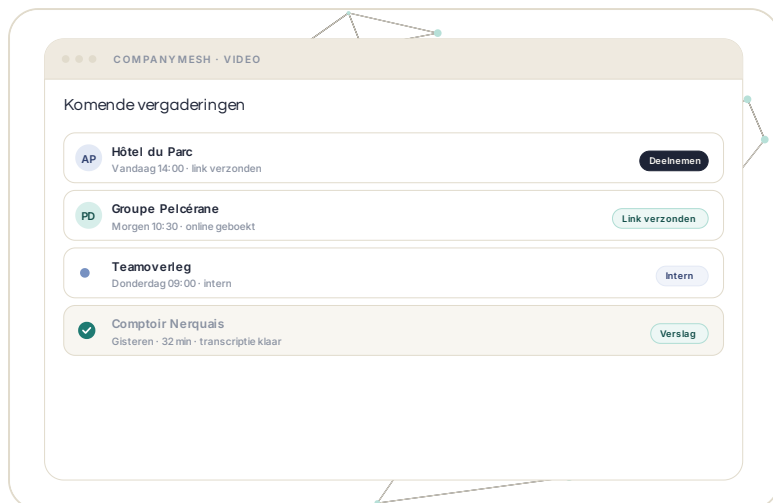
Elke vergadering verbonden aan haar afspraak en haar klant.

## Verslagen

Opname en transcriptie beschikbaar.

## In deze module

- 1 Vergaderingen gekoppeld aan afspraken
- 2 Wachtruimte
- 3 Een volwaardige vergadering
- 4 Opname en transcriptie
- 5 Een eigen infrastructuur



## 1 Vergaderingen gekoppeld aan afspraken

De link staat klaar zodra er geboekt is.

Elke videoafpraak krijgt automatisch een eigen ruimte en link, die meteen naar de klant gaan. Losse vergaderingen maakt u met één klik aan vanuit een fiche of een gesprek.

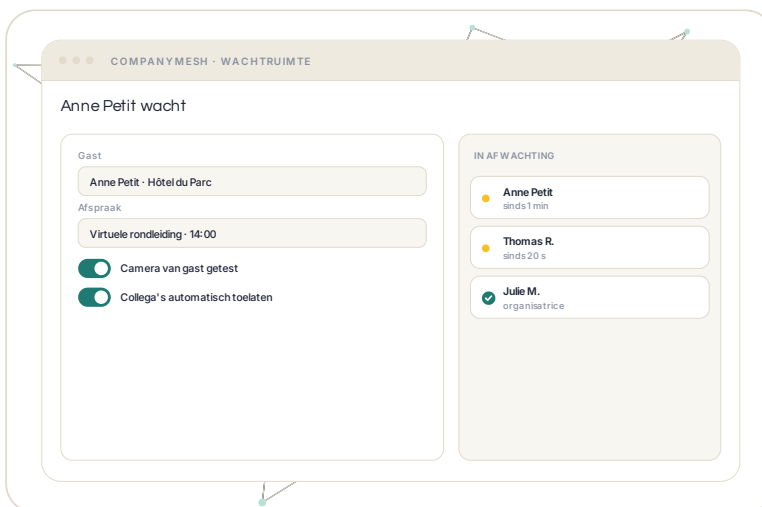
### Wat het mogelijk maakt

- Ruimte aangemaakt bij de boeking
- Link automatisch verstuurd
- Losse vergaderingen met één klik
- Historiek per klant

## 2 Wachtruimte

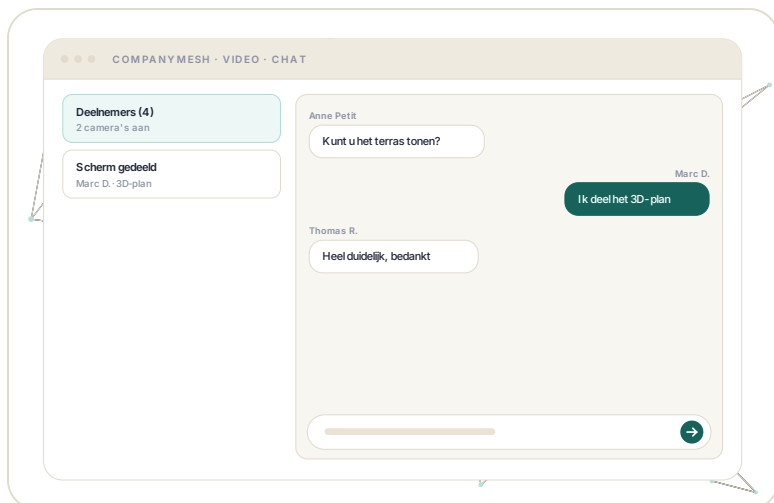
U laat uw gasten binnen.

Deelnemers wachten in een wachtruimte in uw huisstijl tot u hen toelaat. Een prospect kan zelfs wachten op een directe oproep via zijn persoonlijke link.



### Wat het mogelijk maakt

- Gepersonaliseerde wachtruimte
- Toelating door de organisator
- Directe oproep via een prospectlink
- Geen installatie voor gasten



### 3 Een volwaardige vergadering

**Alles wat nodig is, niets overbodigs.**

Video, audio, scherm delen en chat, gewoon in de browser. De vergadering blijft licht en stabiel, ook met meerdere deelnemers.

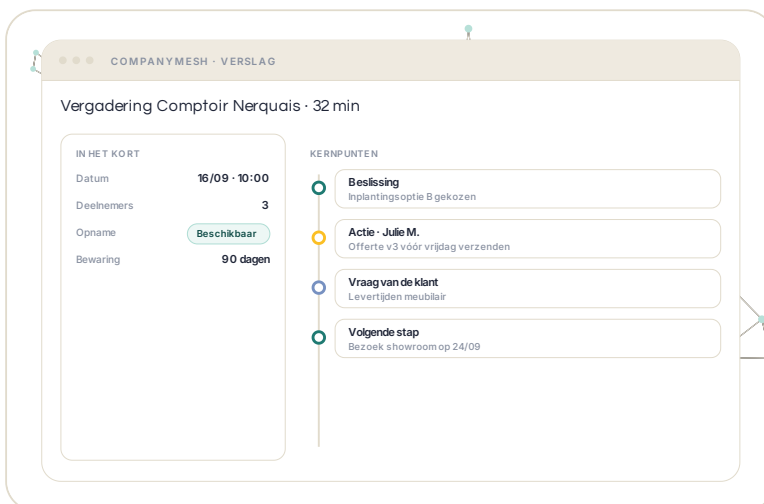
#### Wat het mogelijk maakt

- Scherm delen
- Chat
- Meerdere deelnemers
- Werkt in de browser

### 4 Opname en transcriptie

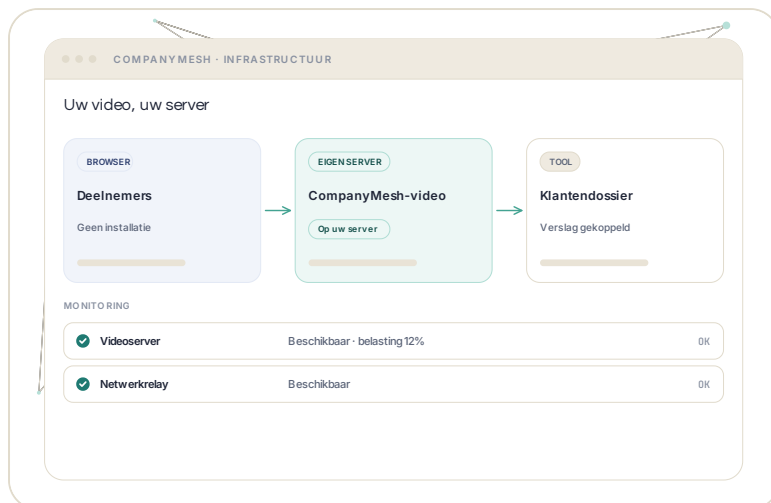
**Terugvinden wat er gezegd is.**

Vergaderingen kunnen met toestemming van de deelnemers worden opgenomen en daarna uitgeschreven. Het verslag wordt gekoppeld aan de afspraak en het dossier.



#### Wat het mogelijk maakt

- Opname op aanvraag
- Automatische transcriptie
- Verslag in het dossier
- Instelbare bewaartermijn



## 5 Een eigen infrastructuur

### Privacy by design.

De videoconferentie draait op uw eigen server, los van de rest van de tool. U hebt geen account nodig bij een videoprovider, en er is geen abonnement per deelnemer.

#### Wat het mogelijk maakt

- Eigen server voor video
- Geen externe accounts
- Versleutelde communicatie
- Monitoring inbegrepen

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Wachtruimte, huisstijl van uw bedrijf, bewaartermijn van opnames, toegelaten deelnemers: de videoconferentie volgt **uw** privacyregels en **uw** manier om klanten te ontvangen.

---

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Agenda

Google Agenda

Outlook / Microsoft 365

ICS

### Transcriptie

Speechmatics

OpenAI

Mistral

### Koppelbare alternatieven

Microsoft Teams

Google Meet

Zoom

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`crm.agenda` Agenda & afspraken

`crm.portal` Klantenportaal

`comms.chat` Interne chat & realtime

`auto.ai` Geïntegreerde AI

`crm.leads` Prospectie & leadcaptatie

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

# ERP — Beheer & financiën

Facturatie, betalingen, bank, boekhouding, catalogus, voorraad, aankopen en logistiek.

`erp.billing`

## Facturatie

Correcte facturen, op tijd verstuurd, sneller betaald.

`erp.einvoicing`

## Elektronische facturatie

Klaar voor Peppol en de Franse hervorming, zonder moeite.

`erp.payments`

## Onlinebetalingen

Uw klanten betalen met één klik, uw rekeningen werken zichzelf bij.

`erp.banking`

## Bank & afstemming

Uw bankrekeningen, automatisch afgestemd.

`erp.accounting`

## Boekhoudkoppeling

Uw boekhouder krijgt alles, zonder dat u eraan hoeft te denken.

`erp.catalog`

## Productcatalogus

Een rijke, nauwkeurige catalogus, overal gedeeld.

`erp.stock`

## Voorraad & bevoorrading

De juiste voorraad, op de juiste plaats, op het juiste moment.

`erp.suppliers`

## Leveranciers & aankopen

Uw leveranciers antwoorden, u vergelijkt, u bestelt.

`erp.logistics`

## Bestellingen, levering & transport

Van bestelling tot levering, elke stap onder controle.

# Facturatie

Correcte facturen, op tijd verstuurd, sneller betaald.

COMPANYMESH · FACTURATIE

FACTUUR

F-2026-104

Betaald

|                              |   |           |
|------------------------------|---|-----------|
| Inrichting showroom (saldo)  | 1 | 9.345,00  |
| Plaatsing en afwerking       | 1 | 1.950,00  |
| Reeds gefactureerd voorschot |   | -4.005,00 |
| Totaal excl. btw             |   | 7.290,00  |
| Btw 21%                      |   | 1.530,90  |
| Te betalen                   |   | 8.820,90  |

Gestructureerde mededeling · vervaldag 30 dagen

CYCLUS

✓ Voorschot F-2026-091

Betaald op 14/08

✓ Saldofactuur verzonden

12/09 · e-mail + link

✓ Betaald

15/09 · Stripe

● Geboekt

Export van vandaag

✓ Betaling ontvangen

F-2026-104 · € 8.820,90

Automatisch afgestemd

Betaald

# Correcte facturen, op tijd verstuurd, sneller betaald.

Bij de facturatie wordt werk omgezet in cash. De module Facturatie maakt uw facturen aan op basis van offertes en bestellingen, beheert voorschotten, saldo's en creditnota's, respecteert uw wettelijke verplichtingen en volgt elke betaling op tot ze ontvangen is.

## Nooit meer overtypen

Facturen aangemaakt vanuit de offerte of de bestelling.

## Gegarandeerd conform

Nummering, wettelijke vermeldingen en historiek van wijzigingen.

## Sneller betaald

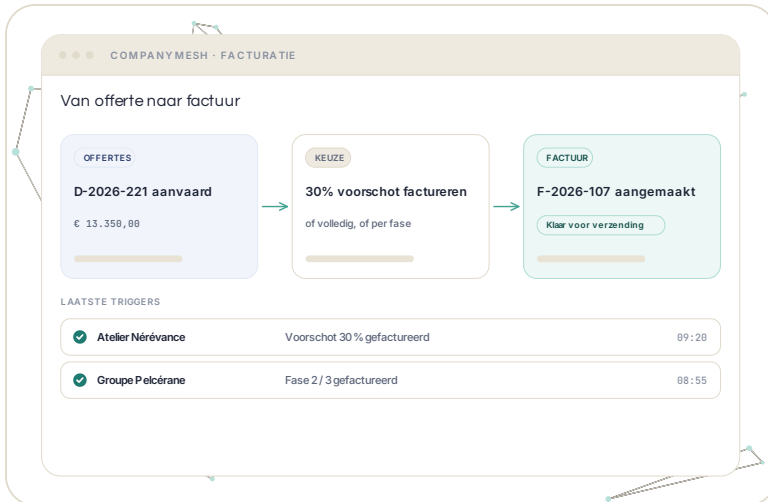
Onmiddellijke verzending, betaallink en herinneringen.

## Een helder overzicht

Openstaande bedragen, achterstallen en omzet in realtime.

### In deze module

- 1 Facturen met één klik
- 2 Voorschotten, saldo's en creditnota's
- 3 Nummering en conformiteit
- 4 Verzending en herinneringen
- 5 Opvolging van openstaande bedragen



## 1 Facturen met één klik

### Van goedgekeurde offerte tot verstuurde factuur.

De factuur neemt de lijnen van de offerte of bestelling over, met kortingen en btw-tarieven. U factureert volledig, gedeeltelijk of per fase.

#### Wat het mogelijk maakt

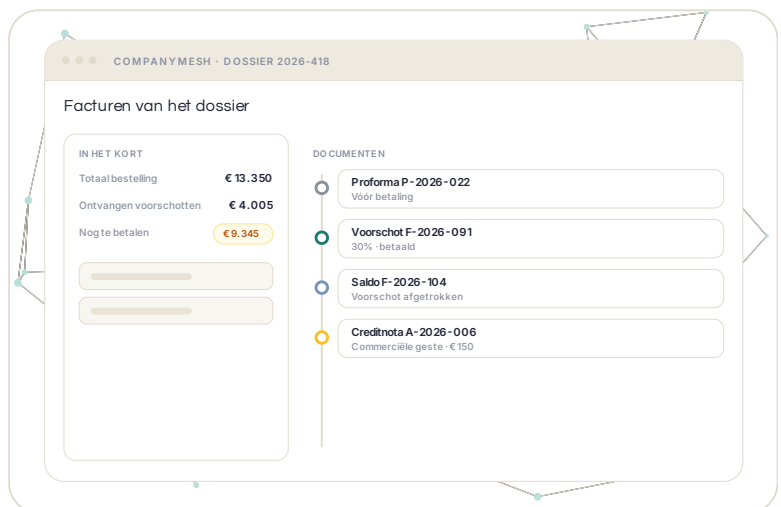
- Aanmaak vanuit offerte of bestelling
- Gedeeltelijke facturatie of per fase
- Meerdere btw-tarieven
- Kortingen en vermeldingen overgenomen

## 2

### Voorschotten, saldo's en creditnota's

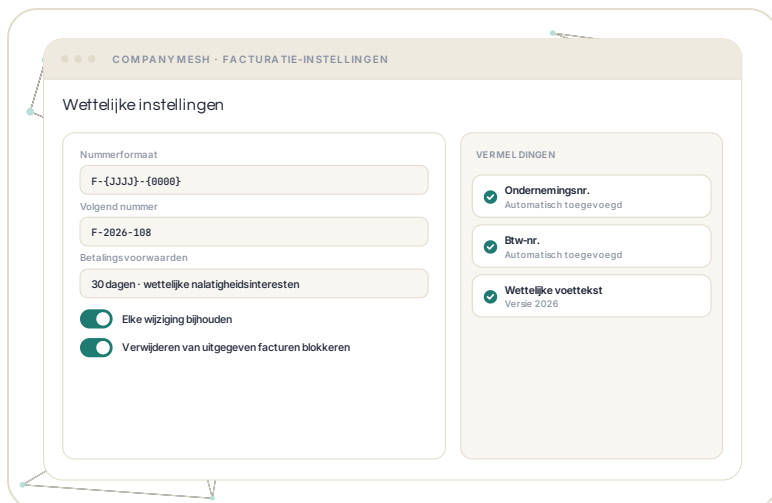
#### Elk scenario, goed geregeld.

Voorschot- en saldofacturen volgen elkaar op, met automatische aftrek van wat al ontvangen is. Creditnota's en vervangfacturen blijven gekoppeld aan de oorspronkelijke factuur.



#### Wat het mogelijk maakt

- Voorschot- en saldofacturen
- Automatische aftrek van voorschotten
- Creditnota's en vervangfacturen
- Proforma's met eigen nummering



### 3 Nummering en conformiteit

#### Onberispelijke documenten.

De nummering is doorlopend en instelbaar. Wettelijke vermeldingen, ondernemingsgegevens en betalingsvoorwaarden worden automatisch toegevoegd, en elke wijziging wordt bijgehouden.

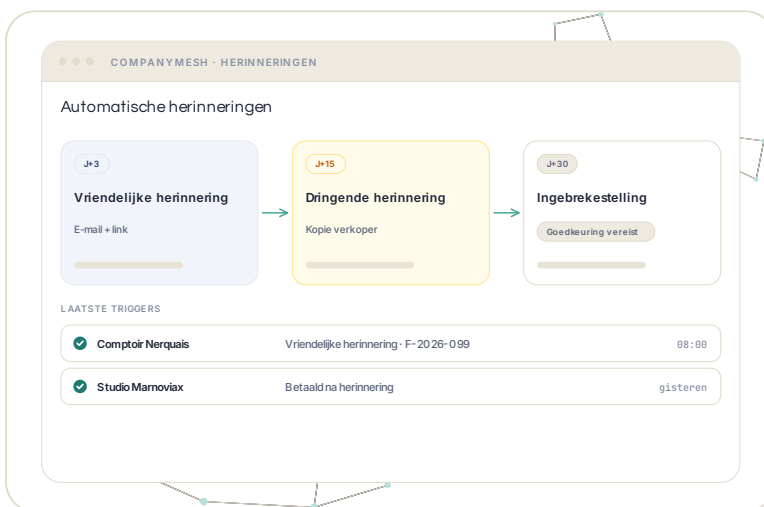
#### Wat het mogelijk maakt

- Instelbare doorlopende nummering
- Wettelijke vermeldingen en gegevens van de uitgever
- Historiek van wijzigingen
- Voorwaarden en nalatighedsinteressen

### 4 Verzending en herinneringen

#### Minder onbetaalde facturen, zonder erbij stil te staan.

Facturen vertrekken per e-mail met een betaallink. Getrapte herinneringen starten automatisch op basis van de vervalddag, met aangepaste berichten.



#### Wat het mogelijk maakt

- Verzending per e-mail of via een elektronisch netwerk
- Online betaallink
- Automatische getrapte herinneringen
- Status 'betaald' automatisch bijgewerkt



## 5 Opvolging van openstaande bedragen

**Wie u wat verschuldigd is, in één oogopslag.**

Een dashboard toont de gefactureerde omzet, openstaande facturen, achterstallen en gemiddelde betalingstermijnen, per klant en per periode.

### Wat het mogelijk maakt

- Openstaand en achterstallig per klant
- Gemiddelde betalingstermijnen
- Omzet per periode
- Export voor de boekhouding

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Voorschot- en saldofacturen, proforma's, creditnota's, facturen met meerdere btw-tarieven, vermeldingen eigen aan **uw** sector, e-mailsjablonen: we nemen uw documenten en uw werkwijze over, inclusief uw eigenheden (voorschot bij bestelling, saldo bij levering...).

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Betaling

Stripe

PayPal

Mollie

Qonto

### Elektronische facturatie

Peppol

Super PDP

Billit

Chorus Pro

### Boekhouding

Inqom

Exact Online

Yuki

Pennylane

Odoo

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.quotes Offertes & commerciële voorstellen

erp.payments Online betalingen

erp.einvoicing E-facturatie

erp.banking Bank & afstemming

erp.accounting Boekhoudkoppeling

auto.workflows Automatiseringen

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Elektronische facturatie

Klaar voor Peppol en de Franse hervorming, zonder moeite.

COMPANYMESH · E-FACTURATIE

## Verzendingen

Netwerk actief

| FACTUUR    | KLANT                  | KANAAL          | FORMAAT  | STATUS     |
|------------|------------------------|-----------------|----------|------------|
| F-2026-104 | Atelier Nérévance      | Peppol          | UBL      | Afgeleverd |
| F-2026-105 | Comptoir Nerquais (FR) | Erkend platform | Factur-X | Aanvaard   |
| F-2026-106 | Particulier Dubois     | E-mail          | PDF      | Verzonden  |
| F-2026-107 | Groupe Pelcérane       | Peppol          | UBL      | Lopend     |
| A-2026-006 | Studio Marnoviaux      | Peppol          | UBL      | Afgeleverd |

✓ **Factuur afgeleverd**

F-2026-104 · via Peppol

Ontvangstbevestiging ontvangen

Conform

# Klaar voor Peppol en de Franse hervorming, zonder moeite.

Elektronische facturatie wordt verplicht tussen ondernemingen in België en raakt ook in Frankrijk ingeburgerd. De module Elektronische facturatie verstuurt en ontvangt uw facturen in de officiële formaten, via een erkend platform, rechtstreeks vanuit de tool.

## In regel met de wet

Officiële formaten en netwerken ondersteund.

## Rechtstreeks verzonden

De factuur bereikt de klant zonder afdruk of e-mail.

## Automatische ontvangst

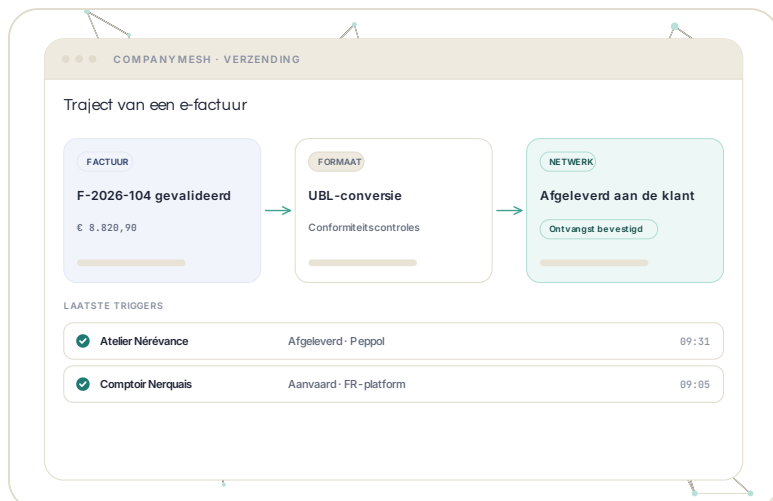
Leveranciersfacturen komen al gestructureerd binnen.

## Minder fouten

Btw-nummers en ontvangers gecontroleerd.

## In deze module

- 1 Elektronische facturen versturen
- 2 Leveranciersfacturen ontvangen
- 3 Register en controles
- 4 Weergave en conversie
- 5 Geleidelijke activering



1

## Elektronische facturen versturen

### Uw facturen, in het officiële formaat.

Elke factuur kan in gestructureerd elektronisch formaat naar klanten die daarvoor klaar zijn worden verstuurd, via het juiste netwerk. De leveringsstatus verschijnt meteen in de tool.

#### Wat het mogelijk maakt

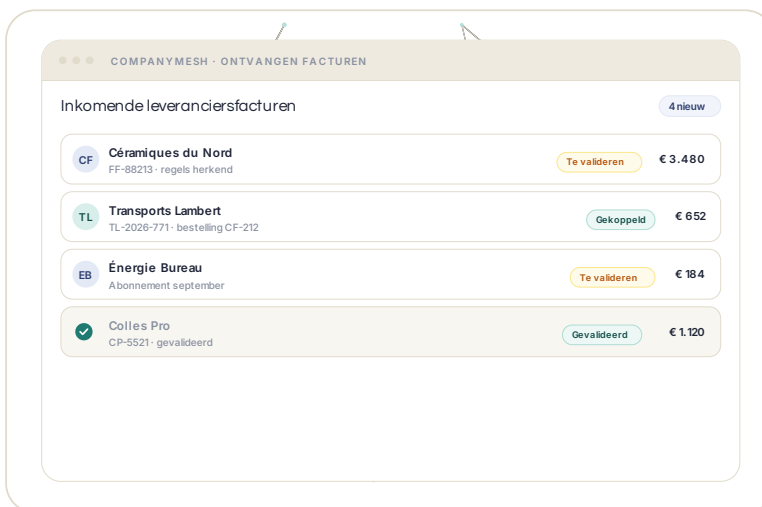
- UBL- en Factur-X-formaten
- Verzending via een erkend platform
- Leverings- en verwerkingsstatussen
- Ook creditnota's

2

## Leveranciersfacturen ontvangen

### Inkomende facturen, meteen leesbaar.

Facturen die via het netwerk binnenkomen, zijn gestructureerd: leverancier, bedragen en lijnen worden herkend en gekoppeld aan de overeenkomstige aankopen.



#### Wat het mogelijk maakt

- Elektronische inbox
- Bruikbare gestructureerde gegevens
- Koppeling aan leveranciersbestellingen
- Goedkeuringsflow

### 3 Register en controles

#### Gegarandeerd de juiste ontvanger.

Voor de verzending controleert de tool of de klant bereikbaar is op het netwerk en of zijn btw-nummer geldig is. Klanten die niet aangesloten zijn, ontvangen de factuur per e-mail.

#### Wat het mogelijk maakt

- Opzoeking in het netwerkregister
- Controle van het intracommunautaire btw-nummer
- Automatisch terugvallen op e-mail
- Btw-regeling per klant

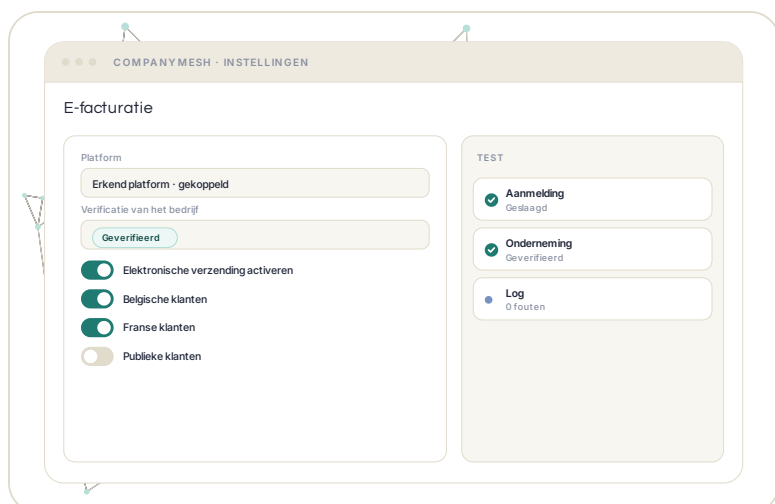
### 4 Weergave en conversie

#### Een UBL-bestand dat u gewoon kunt lezen.

Elk ontvangen elektronisch factuurbestand kan worden bekeken als een gewone pdf, om te archiveren of door te sturen naar een collega.

#### Wat het mogelijk maakt

- Weergave van UBL-bestanden
- Omzetting naar pdf
- Archivering van beide formaten
- Download op aanvraag



## 5 Geleidelijke activering

### U kiest wanneer u overschakelt.

Elektronische facturatie activeert u in de instellingen, zodra uw onderneming geverifieerd is. Er wordt niets verstuurd zolang u daar niet voor kiest.

#### Wat het mogelijk maakt

- Verbindingstest voor activering
- Standaard uitgeschakeld
- Activering per type klant
- Logboek van verzendingen

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Belgische, Franse of Europese klanten, overheidsklanten, particulieren: we stellen de juiste kanalen in voor **uw** klanten, en u schakelt over op uw eigen tempo, zonder uw huidige facturatie te verstoren.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Netwerken & platformen

Peppol

Super PDP

Billit

Chorus Pro

### Formaten

UBL

Factur-X

CII

PDF

### Controles

VIES

Peppol Directory

Ondernemingsregister (FR)

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

erp.billing **Facturatie**

erp.accounting **Boekhoudkoppeling**

erp.suppliers **Leveranciers & aankopen**

dms.compliance **Verificatie & conformiteit**

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Onlinebetalingen

Uw klanten betalen met één klik, uw rekeningen werken zichzelf bij.

The screenshot displays the 'COMPANYMESH · BETALINGEN' interface. It features a section titled 'Betalingen van vandaag' with a total amount of € +12.480. Below this, there is a list of five transactions, each with a status icon, a button, and an amount. A confirmation pop-up is visible in the bottom right corner.

| Code | Naam                | Details                     | Status       | Bedrag  |
|------|---------------------|-----------------------------|--------------|---------|
| NR   | Comptoir Nerquais   | Voorschot 30% - kaart       | Geslaagd     | € 4.005 |
| AV   | Atelier Nérévance   | Factuur F-2026-104 - link   | Geslaagd     | € 8.820 |
| PD   | Particulier Dubois  | Betaling in 3 termijnen     | Aanvaard     | € 1.890 |
| BL   | Brasserie Valbréane | Kaart geweigerd             | Mislukt      | € 640   |
| SK   | Studio Marnovix     | Gedeeltelijke terugbetaling | Terugbetaald | € -120  |

**Voorschot ontvangen**  
Comptoir Nerquais · € 4.005  
Dossier vrijgegeven → bestelling  
Automatisch

# Uw klanten betalen met één klik, uw rekeningen werken zichzelf bij.

Een betaallink in een offerte of factuur zorgt ervoor dat u veel sneller betaald wordt. De module Onlinebetalingen aanvaardt kaarten, overschrijvingen en betalingen in schijven, en werkt de status van uw documenten automatisch bij.

## Sneller geld binnen

Meteen betalen vanuit de offerte of factuur.

## Veel betaalmethoden

Kaart, overschrijving, wallets, betalen in schijven.

## Geen manuele afpunting

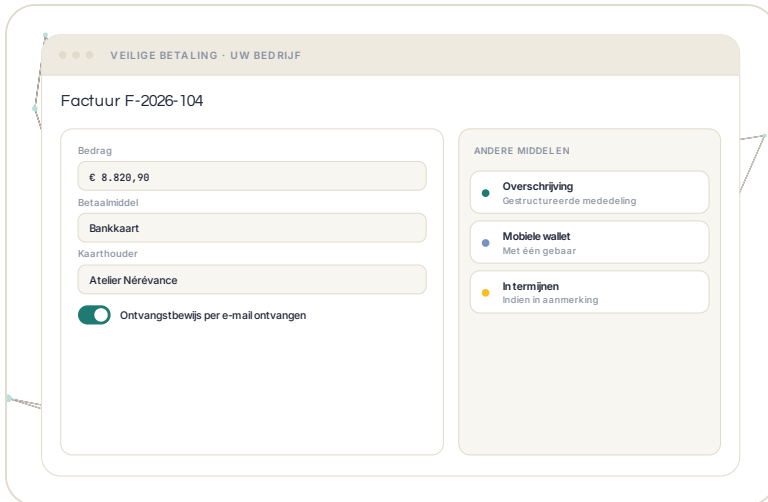
Statussen worden automatisch bijgewerkt.

## Zekere voorschotten

De bestelling start zodra het voorschot binnen is.

### In deze module

- 1 Betaallinks
- 2 Voorschotten en vrijgave
- 3 Betalen in schijven
- 4 Automatische statussen
- 5 Overschrijvingen en domiciliëringen



## 1 Betaallinks

**Betalen was nog nooit zo eenvoudig.**

Elke offerte of factuur kan een beveiligde betaallink bevatten. De klant kiest zijn betaalmethode en betaalt in enkele seconden, vanaf zijn computer of smartphone.

### Wat het mogelijk maakt

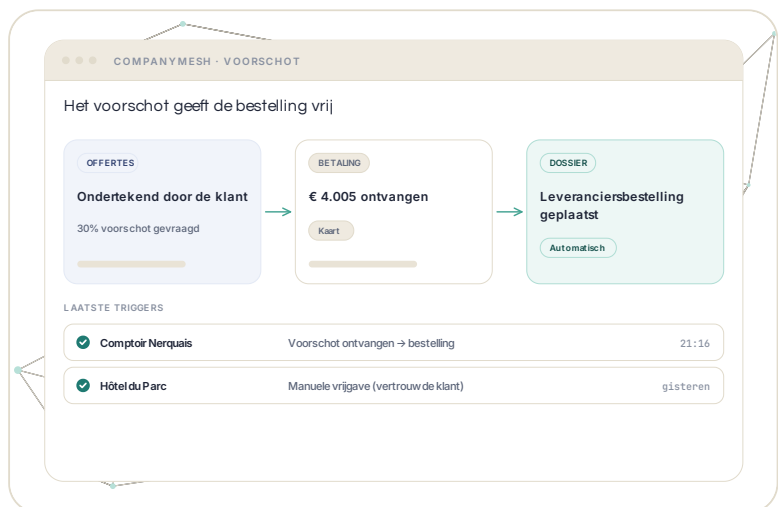
- Link op offerte, factuur en klantenportaal
- Betalen met kaart en wallets
- Betaalpagina in uw huisstijl
- Automatisch verstuurd betalingsbewijs

## 2

## Voorschotten en vrijgave

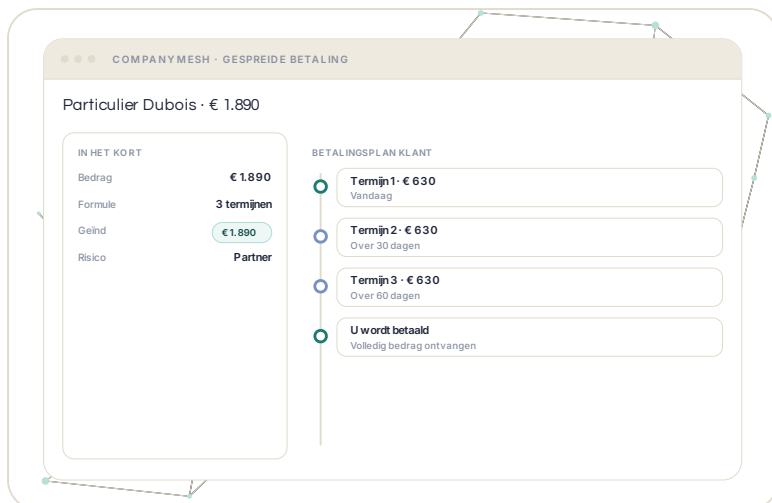
**De betaling zet de volgende stap in gang.**

Een betaald voorschot geeft het vervolg van het dossier automatisch vrij: bevestiging, leveranciersbestelling, planning. Een vertrouwde klant kunt u ook manueel vrijgeven.



### Wat het mogelijk maakt

- Voorschot als percentage of vast bedrag
- Automatische vrijgave van het dossier
- Manuele vrijgave voor vertrouwde klanten
- Eigen betalingsinstructies



### 3 Betalen in schijven

**Extra comfort voor uw particuliere klanten.**

Bied betaling in schijven aan via een gespecialiseerde partner. U wordt betaald, de klant spreidt zijn uitgave.

#### Wat het mogelijk maakt

- Betalen in 2, 3 of 4 schijven
- Geschiktheid gecontroleerd door de partner
- Volledige betaling aan u
- Opvolging van weigeringen en afhakers

### 4

## Automatische statussen

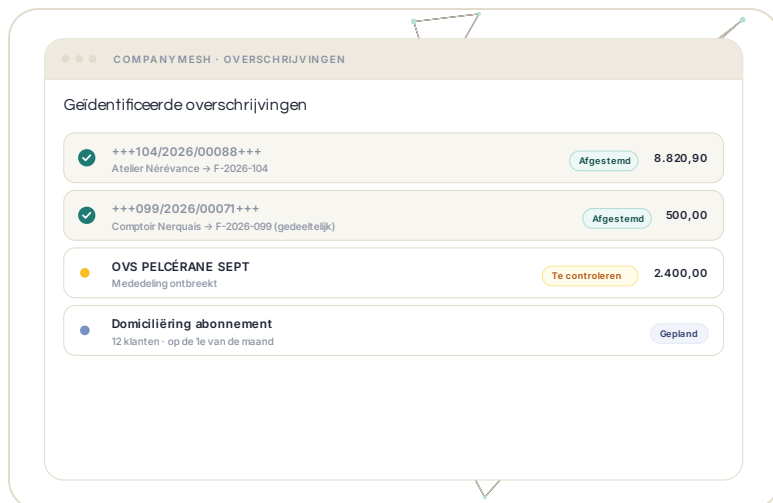
**Nooit meer manueel afpunten.**

Meldingen van de betaalproviders werken offertes, bestellingen en facturen bij: betaald, gedeeltelijk betaald, mislukt, terugbetaald. Elke gebeurtenis wordt gelogd.

| UUR   | DOCUMENT   | GEBEURTENIS          | BEDRAG   |
|-------|------------|----------------------|----------|
| 21:16 | D-2026-210 | Betaald              | 4.005,00 |
| 17:02 | F-2026-099 | Gedeeltelijk betaald | 500,00   |
| 15:40 | F-2026-102 | Mislukt - kaart      | 640,00   |
| 11:15 | F-2026-095 | Terugbetaald         | -120,00  |
| 09:30 | F-2026-104 | Betaald              | 8.820,90 |

#### Wat het mogelijk maakt

- Updates in realtime
- Gedeeltelijke betalingen
- Terugbetalingen
- Logboek van betaalgebeurtenissen



## 5 Overschrijvingen en domiciliëringen

**Voor grote en terugkerende bedragen.**

Overschrijvingen worden herkend dankzij de gestructureerde mededeling en de bankreconciliatie. Abonnementen kunnen automatisch via domiciliëring geïnd worden.

### Wat het mogelijk maakt

- Gestructureerde mededeling
- Afstemming met de bank
- Terugkerende domiciliëringen
- Betalingsoverzicht per klant

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Voorschot bij ondertekening, saldo bij levering, gespreide betaling voor particulieren, overschrijving voor professionals: we stellen betaalmethoden en -regels in op maat van **uw** klanten en **uw** bedragen.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Betaalproviders

Stripe

PayPal

Mollie

Alma

GoCardless

### Bank

Qonto

Ponto

### E-commerce

WooCommerce

Shopify

PrestaShop

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

erp.billing **Facturatie**

crm.quotes **Offertes & commerciële voorstellen**

erp.banking **Bank & afstemming**

crm.portal **Klantenportaal**

auto.workflows **Automatiseringen**

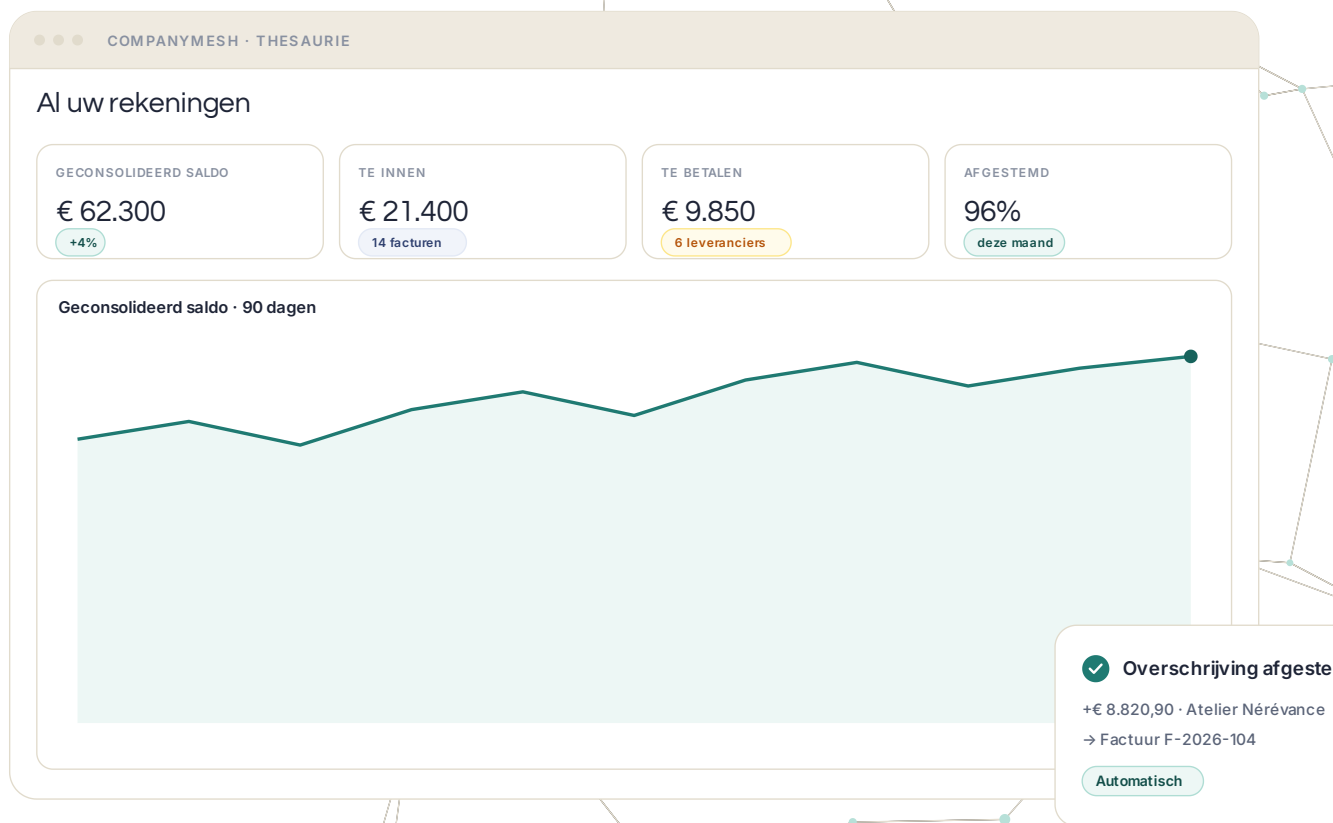
## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Bank & afstemming

Uw bankrekeningen, automatisch afgestemd.



# Uw bankrekeningen, automatisch afgestemd.

Bankafschriften regel per regel afpunten kost uren. De module Bank verbindt uw rekeningen met de tool: de verrichtingen komen vanzelf binnen, worden afgestemd op facturen en uitgaven, en uw thesaurie is in realtime zichtbaar.

## Automatisch afpunten

Betalingen worden aan de juiste facturen gekoppeld.

## Zichtbare thesaurie

Saldi en verrichtingen van al uw rekeningen.

## Veilige overschrijvingen

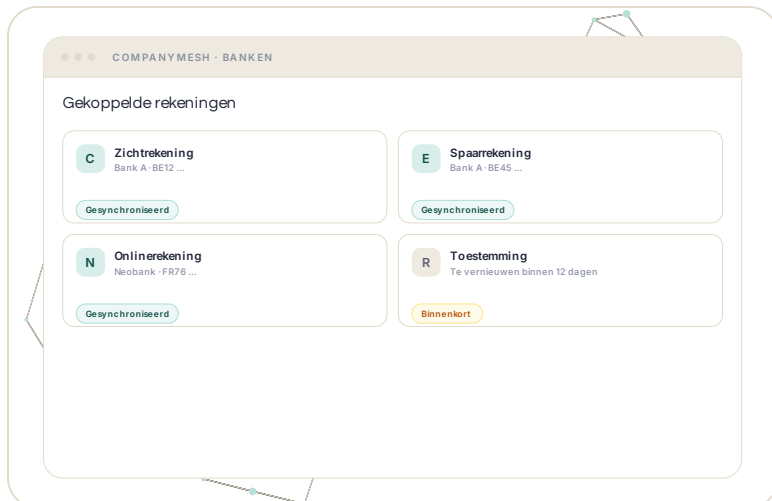
Leveranciersbetalingen voorbereid, goedgekeurd met sterke authenticatie.

## Een lichtere boekhouding

Minder stukken door te geven, minder verschillen.

### In deze module

- 1 Gekoppelde rekeningen
- 2 Automatische afstemming
- 3 Thesaurie in realtime
- 4 Leveranciersbetalingen
- 5 Categorisering van uitgaven



## 1 Gekoppelde rekeningen

### Uw verrichtingen, zonder export.

Uw zakelijke rekeningen zijn gekoppeld via een erkende bankverbinding. De transacties worden automatisch opgehaald, alleen-lezen, met uw hernieuwbare toestemming.

#### Wat het mogelijk maakt

- Erkende bankverbinding (open banking)
- Automatische synchronisatie
- Meerdere banken en rekeningen
- Import van uittreksels als aanvulling

## 2

## Automatische afstemming

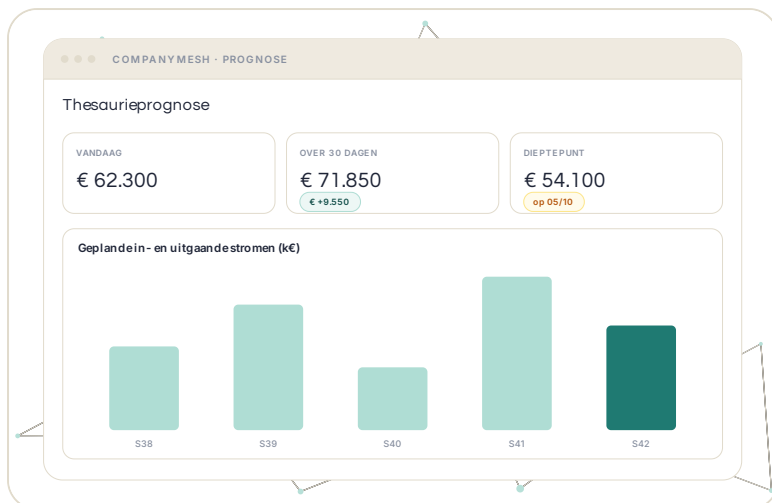
### Elke betaling vindt haar factuur.

Verrichtingen worden aan facturen gekoppeld op basis van bedragen, mededelingen en referenties. Onzekere gevallen worden ter goedkeuring voorgelegd.

| DATUM | OMSCHRIJVING               | BEDRAG    | VOORSTEL         | STATUS        |
|-------|----------------------------|-----------|------------------|---------------|
| 15/09 | +++104/2026/00088+++       | +8.820,90 | F-2026-104       | Afgestemd     |
| 15/09 | COMPTOIRNERQUAIS VOORSCHOT | +4.005,00 | F-2026-107       | Afgestemd     |
| 14/09 | OVS PELCÉRANE SEPT         | +2.400,00 | F-2026-097 + 098 | Te bevestigen |
| 14/09 | TRANSPORTS LAMBERT         | -652,00   | TL-2026-771      | Afgestemd     |
| 13/09 | BANKKOSTEN                 | -12,40    | Categorie kosten | Geklasseerd   |

#### Wat het mogelijk maakt

- Afstemming op referentie en bedrag
- Voorstellen bij twijfelgevallen
- Gedeeltelijke en gegroepede betalingen
- Factuurstatussen bijgewerkt



### 3 Thesaurie in realtime

#### U weet waar u staat.

Een dashboard consolideert de saldi en de evolutie van uw rekeningen, met de verwachte ontvangsten en de geplande uitgaven.

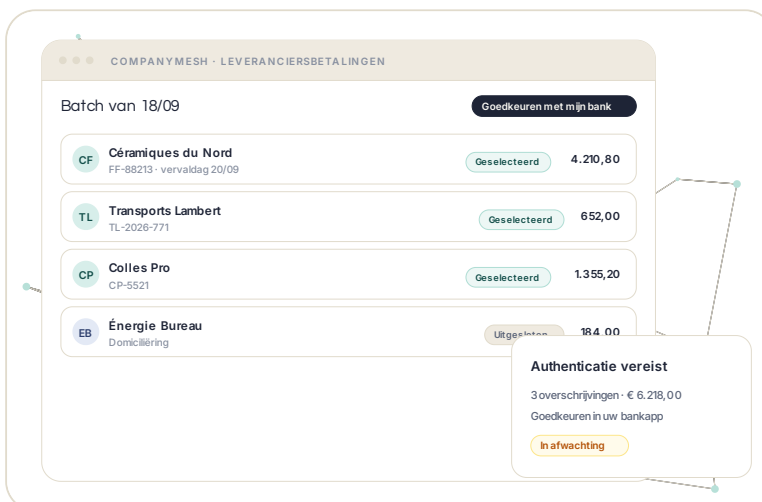
#### Wat het mogelijk maakt

- Geconsolideerde saldi
- Evolutie over de periode
- Verwachte ontvangsten
- Geplande uitgaven

### 4 Leveranciersbetalingen

#### Voorbereid in de tool, goedgekeurd door u.

Te betalen aankoopfacturen worden gebundeld in een batch. De overschrijving wordt vanuit de tool gestart en goedgekeurd met de sterke authenticatie van uw bank. Geen enkele overschrijving vertrekt zonder u.



#### Wat het mogelijk maakt

- Batches van leveranciersbetalingen
- Goedgeuring met sterke authenticatie
- Geen stille overschrijvingen
- Historiek van uitgevoerde betalingen

COMPANYMESH · UITGAVEN

Uitgaven september

| OMSCHRIJVING     | CATEGORIE     | BEDRAG  | BEWIJSSTUK |
|------------------|---------------|---------|------------|
| Tankstation      | Voertuigen    | -86,48  | ✓          |
| Tekensoftware    | Abonnementen  | -49,88  | ✓          |
| Klantenlunch     | Representatie | -72,58  | Ontbreekt  |
| Ateliermateriaal | Aankopen      | -214,98 | ✓          |

## 5 Categorisering van uitgaven

### Uw uitgaven, netjes ingedeeld.

Uitgaven worden gecategoriseerd volgens uw regels en gekoppeld aan de bewijsstukken, klaar om aan uw boekhouder te bezorgen.

#### Wat het mogelijk maakt

- Categoriseringsregels
- Bewijsstukken gekoppeld
- Meldingen bij ontbrekend bewijsstuk
- Boekhoudexport

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Meerdere banken, meerdere vennootschappen, specifieke afstemmingsregels (voorschotten, groepsbetalingen, kosten): we passen de regels aan **uw** geldstromen aan, en u houdt altijd zelf de hand in onduidelijke gevallen.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Banken & aggregatoren

Qonto

Ponto (Isabel Group)

Belfius

BNP Paribas Fortis

ING

KBC

### Formaten

CODA

CAMT.053

CSV

### Boekhouding

Inqom

Exact Online

Yuki

Pennylane

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

erp.payments Online betalingen

erp.billing Facturatie

erp.accounting Boekhoudkoppeling

ops.dashboard Dashboards & zoeken

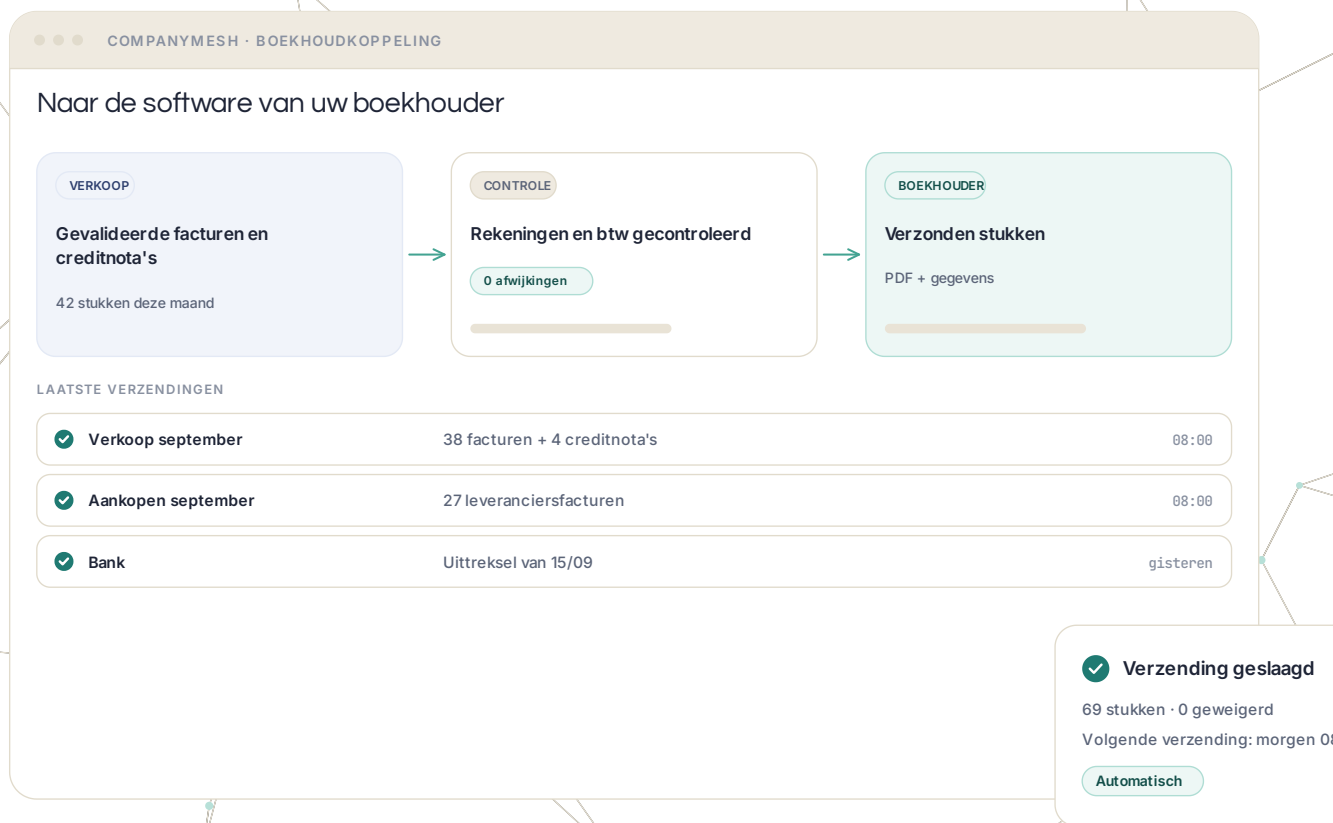
## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Boekhoudkoppeling

Uw boekhouder krijgt alles, zonder dat u eraan hoeft te denken.



# Uw boekhouder krijgt alles, zonder dat u eraan hoeft te denken.

Elke maand facturen, betalingen en bewijsstukken verzamelen voor de boekhouder is een karwei. De module Boekhoudkoppeling bereidt uw boekingen en stukken voor en bezorgt ze automatisch aan de software van uw boekhoudkantoor, met de juiste rekeningen en de juiste btw-codes.

## Geen manuele overdracht meer

Facturen en stukken worden automatisch doorgestuurd.

## Nette boekingen

Rekeningen en btw-codes toegepast vanaf de facturatie.

## Een efficiëntere boekhouder

Minder vragen, minder heen-en-weer.

## Een snellere afsluiting

Volledige en actuele gegevens.

### In deze module

- 1 Automatische overdracht
- 2 Rekeningen en btw-codes
- 3 Leveranciersstukken
- 4 Exports en dagboeken
- 5 Controles vóór verzending

Verzonden stukken

| STUK       | TYPE       | BEDRAG   | VERZONDEN | STATUS              |
|------------|------------|----------|-----------|---------------------|
| F-2026-104 | Verkoop    | 8.820,90 | 16/09     | Ontvangen           |
| A-2026-006 | Creditnota | -150,00  | 16/09     | Ontvangen           |
| FF-88213   | Aankoop    | 4.210,00 | 16/09     | Ontvangen           |
| F-2026-105 | Verkoop    | 1.850,00 | 16/09     | Automatisch opnieuw |

1

## Automatische overdracht

### De stukken vertrekken vanzelf.

Verkoopfacturen, creditnota's en goedgekeurde aankoopfacturen gaan naar de boekhoudsoftware volgens de gekozen frequentie, met hun pdf en gestructureerde gegevens.

#### Wat het mogelijk maakt

- Automatisch of op aanvraag versturen
- Pdf en gestructureerde gegevens
- Opvolging van verstuurde stukken
- Opnieuw versturen bij een fout

2

## Rekeningen en btw-codes

### De juiste boeking, van bij het begin.

Elk artikel, elke categorie of klant heeft een eigen grootboekrekening en btw-code. De boekingen komen al geïmputeerd aan bij uw boekhouder.

Familie 'Tegels'

Verkooprekening

700100 - Verkoop tegels

Aankooprekening

604100 - Aankopen tegels

Btw-code

21% - levering van goederen

☒ Analytische as per vestiging

DAGBOEKEN

☒ VKP Verkoop

☐ AAN Aankopen

☐ BK1 Hoofdbank

#### Wat het mogelijk maakt

- Eigen rekeningstelsel
- Btw-codes per verrichting
- Verkoop- en aankoopdagboeken
- Analytische assen



### 3 Leveranciersstukken

#### Ook de aankopen, zonder moeite.

Ontvangen en goedgekeurde aankoopfacturen volgen dezelfde weg, met hun bewijsstuk en de link naar de bijbehorende bestelling.

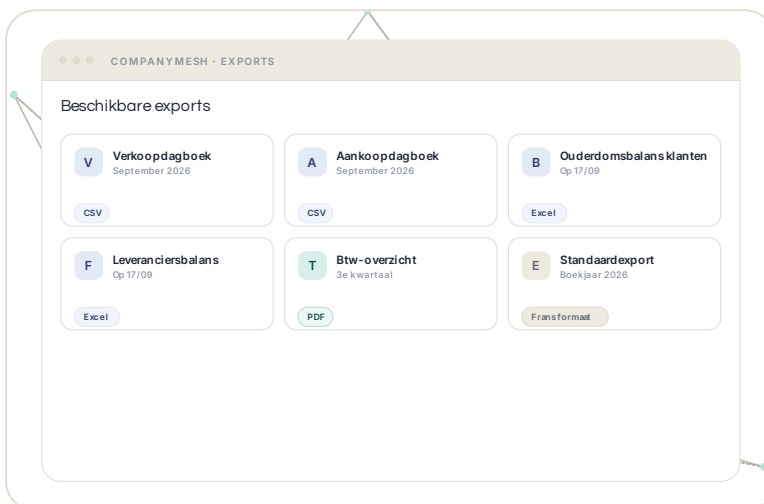
#### Wat het mogelijk maakt

- Overdracht van aankoopfacturen
- Bewijsstukken bijgevoegd
- Link met bestellingen
- Betaalstatus doorgegeven

### 4 Exports en dagboeken

#### Gegevens klaar voor analyse.

Exporteer uw dagboeken, klanten- en leveranciersbalansen of btw-lijsten over eender welke periode, in de formaten die uw boekhoudkantoor verwacht.



#### Wat het mogelijk maakt

- Verkoop- en aankoopdagboeken
- Ouderdomsbalansen
- Btw-overzichten
- Csv- en standaardformaten

COMPANY MESH · CONTROLES

Vóór verzending 2 punten aan te vullen

- ✓ Consistente btw-codes  
69 stukken gecontroleerd OK
- ✓ Derden geïdentificeerd  
Ondernemingsnummers aanwezig OK
- Ontbrekend bewijsstuk  
Klantenlunch · € 72,50 Aan te vullen
- Klant zonder btw  
Particulier Martin · te bevestigen Te controleren

## 5 Controles vóór verzending

### Minder fouten om te corrigeren.

Vóór elke overdracht controleert de tool of de bewijsstukken aanwezig zijn, of de tarieven kloppen en of de gegevens van derden volledig zijn, en meldt wat nog aangevuld moet worden.

#### Wat het mogelijk maakt

- Ontbrekende stukken gemeld
- Consistente btw-tarieven
- Volledige gegevens van derden
- Overdrachtsrapport

# Afgestemd op uw vak

Rekeningstelsel, dagboeken, btw-codes, analytische boekhouding, software van het boekhoudkantoor: we stellen de koppeling in met **uw** boekhouder, volgens zijn werkwijze. De fiscale aangiften blijven zijn bevoegdheid.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Boekhoudsoftware

Inqom

Exact Online

Yuki

Pennylane

Odoo

Accountable

### Formaten

UBL

CSV

FEC-export (Frankrijk)

### Bank

CODA

Qonto

Ponto

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

erp.billing **Facturatie**

erp.banking **Bank & afstemming**

erp.einvoicing **E-facturatie**

erp.suppliers **Leveranciers & aankopen**

ops.dashboard **Dashboards & zoeken**

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

# Productcatalogus

Een rijke, nauwkeurige catalogus, overal gedeeld.

COMPANYMESH · CATALOGUS

## Keramische tegel 'Pietra' 60×60

KENMERKEN

|                       |             |
|-----------------------|-------------|
| Formaat               | 60 x 60 cm  |
| Dikte                 | 10 mm       |
| m <sup>2</sup> / doos | 1,44        |
| Dozen / pallet        | 40          |
| Gebruik               | Binnenvloer |

VARIANTEN

Pietra Zand · mat

Ref. PT-6060-SA · op voorraad

Pietra Grijs · mat

Ref. PT-6060-GR · op voorraad

Pietra Antraciet · gepolijst

Ref. PT-6060-AN · op bestelling

Voorgesteld accessoire

Lijm C2 · grijze voeg

Gepubliceerd

✓ Technische fiche gege

PDF · 2 pagina's

Gesynchroniseerd met de websit

Bijgewerkt

# Een rijke, nauwkeurige catalogus, overal gedeeld.

Onvolledige productfiches, verschillende prijzen naargelang het document, een website die niet bijgewerkt is: een slecht onderhouden catalogus kost veel geld. De module Catalogus centraliseert uw artikelen, hun varianten, technische kenmerken en media, en verspreidt ze naar uw offertes, uw website en uw technische fiches.

## Eén enkele bron

Dezelfde informatie in offertes, op de website en in documenten.

## Volledige fiches

Gestructureerde technische kenmerken en foto's.

## Vlotter verkopen

Kruisverkoop en correct berekende verpakkingen.

## Snelle updates

Massa-imports en synchronisatie met de website.

## In deze module

- 1 Fiches en varianten
- 2 Technische kenmerken
- 3 Eenheden en verpakkingen
- 4 Kruisverkoop en aanvullende producten
- 5 Imports en synchronisatie

| ARTIKEL                  | MERK         | VARIANTEN | CATEGORIE | STATUS       |
|--------------------------|--------------|-----------|-----------|--------------|
| Pietra 60x60             | Reeks Pietra | 3         | Vloeren   | Gepubliceerd |
| Lijn C2 25 kg            | Colles Pro   | 1         | Plaatsing | Gepubliceerd |
| Plint Pietra             | Reeks Pietra | 3         | Afwerking | Gepubliceerd |
| Mozaiek Onda             | Reeks Onda   | 5         | Muren     | Concept      |
| Artikel buiten catalogus | Opaanvraag   | 1         | Speciaal  | Gerefereerd  |

## 1 Fiches en varianten

**Al uw artikelen, goed gestructureerd.**

Elk product bundelt zijn varianten (afmetingen, kleuren, afwerkingen), met hun referenties, prijzen, afbeeldingen en beschikbaarheid. Merken, series en modellen structureren de catalogus.

### Wat het mogelijk maakt

- Varianten en opties
- Merken, series en modellen
- Categorieën en labels
- Afbeeldingen per product en per variant

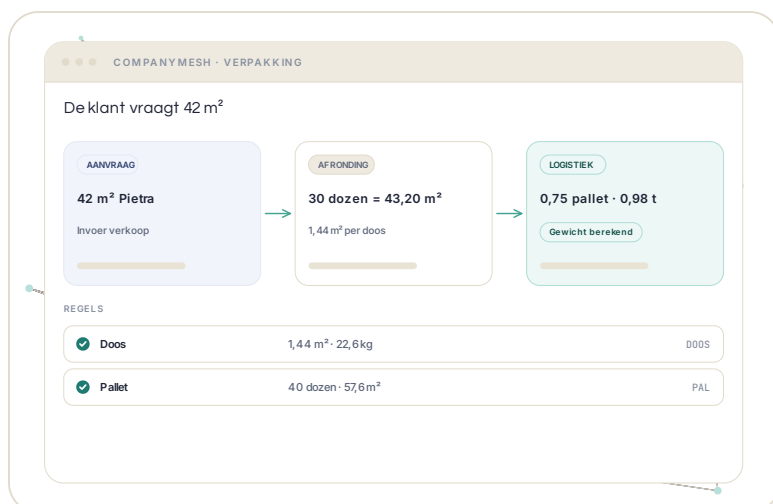
## 2 Technische kenmerken

### Vergelijkbare en herbruikbare gegevens.

Technische kenmerken worden ingevoerd in een gestructureerde tabel, met suggesties op basis van bestaande attributen. Ze voeden offertes, website en technische fiches in pdf.

### Wat het mogelijk maakt

- Dynamische kenmerkentabel
- Genormaliseerde attributen en waarden
- Gemeenschappelijke kenmerken of per variant
- Automatisch gegenereerde technische fiche in pdf



### 3 Eenheden en verpakkingen

**Verkopen per m², per doos of per pallet.**

Bepaal de verkoopeenheid, de inhoud van een doos en het aantal dozen per pallet. Hoeveelheden worden automatisch afgerond op de verpakking, en het gewicht wordt berekend voor het transport.

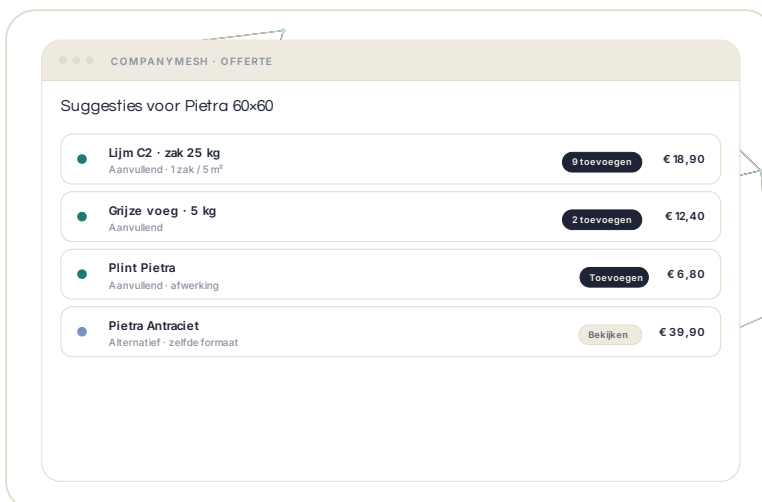
#### Wat het mogelijk maakt

- Eenheden m², stuk, lopende meter, zak...
- Afronding op de verpakking
- Meerdere doos- en palletformaten
- Gewicht en afmetingen voor de logistiek

### 4 Kruisverkoop en aanvullende producten

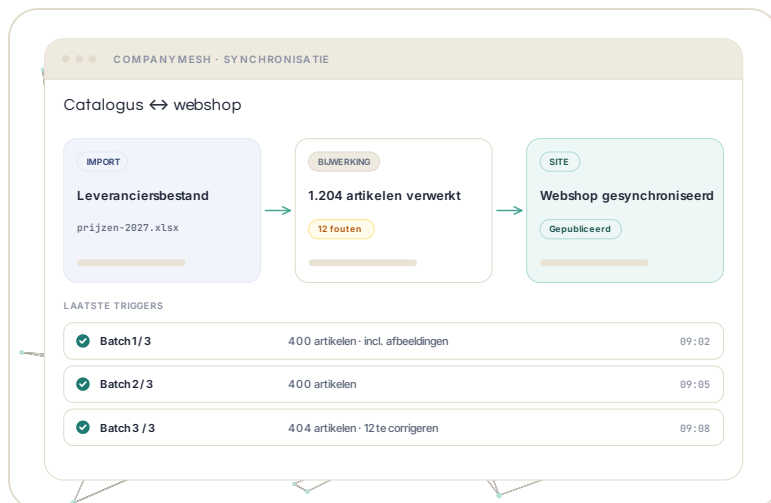
**Denk aan de lijm bij de tegels.**

Koppel aan elk product zijn accessoires en alternatieven. Ze worden voorgesteld in offertes en op de website om het gemiddelde winkelmandje te vergroten.



#### Wat het mogelijk maakt

- Aanvullende producten
- Suggesties in offertes
- Vervangproducten
- Weergave op de website



## 5 Imports en synchronisatie

### Een actuele catalogus, overal.

Importeer of update duizenden artikelen vanuit een bestand of bij een leverancier. De catalogus synchroniseert met uw webshop, indien nodig in beide richtingen.

#### Wat het mogelijk maakt

- Massa-imports met opvolging
- Synchronisatie met de website
- Artikelen buiten de catalogus meteen aangemaakt
- Concepten vóór publicatie

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Tegels verkocht per m<sup>2</sup>, per doos en per pallet, gereedschap met varianten, diensten tegen een forfait, producten buiten de catalogus op aanvraag: we modelleren **uw** verkoopeenheden, **uw** kenmerken en **uw** productfamilies.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### E-commerce

WooCommerce

WordPress

Shopify

PrestaShop

### Import

Excel / CSV

Leveranciers-API's

Productfeeds

### Media

Google Drive

OneDrive / SharePoint

Dropbox

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.quotes Offertes & commerciële voorstellen

crm.pricing Prijszetting & marges

erp.stock Voorraad & bevoorrading

erp.suppliers Leveranciers & aankopen

auto.web Gekoppelde website

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Voorraad & bevoorrading

De juiste voorraad, op de juiste plaats, op het juiste moment.

COMPANYMESH · VOORRAAD

Beschikbaarheid 2 meldingen

| ARTIKEL          | MAGAZIJN           | LEVERANCIER          | EXTERN DEPOT | LEVERTIJD KLANT   |
|------------------|--------------------|----------------------|--------------|-------------------|
| Pietra Zand      | 320 m <sup>2</sup> | 1.800 m <sup>2</sup> | —            | 48 u              |
| Pietra Antraciet | 0                  | 640 m <sup>2</sup>   | —            | 5 dagen           |
| Lijm C2 25 kg    | 12 zakken          | —                    | 200 zakken   | 48 u              |
| Mozaïek Onda     | 4 m <sup>2</sup>   | 0                    | —            | Bijna uitverkocht |
| Plint Pietra     | 210 lm             | 900 lm               | —            | 48 u              |

**Bijbestelling voorgesteld**  
Mozaïek Onda · 60 m<sup>2</sup>  
Snelste leverancier: 4 dagen  
**Bestellen**

# De juiste voorraad, op de juiste plaats, op het juiste moment.

Een topartikel uitverkocht, te veel van een ander, een beloofde levertermijn die niet haalbaar is: voorraadbeheer weegt rechtstreeks op de klanttevredenheid. De module Voorraad brengt uw verschillende bronnen samen (magazijn, leverancier, extern depot) en toont betrouwbare beschikbaarheden.

## Betrouwbare beschikbaarheid

De klant kent de echte levertermijn.

## Meerdere bronnen, één overzicht

Eigen voorraad, dropshipping en externe magazijnen.

## Minder tekorten

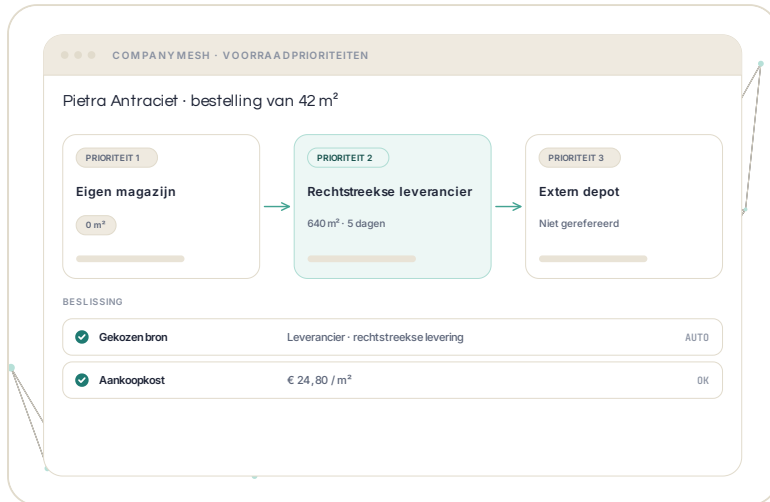
Alarmdrempels en voorgestelde bijbestellingen.

## Minder invoer

Leveranciersvoorraden automatisch gesynchroniseerd.

## In deze module

- 1 Meerdere voorraadbronnen
- 2 Slimme levertermijnen
- 3 Bewegingen en inventarissen
- 4 Waarschuwingen en bevoorrading
- 5 Synchronisatie met leveranciers



## 1 Meerdere voorraadbronnen

### Eén artikel, meerdere herkomsten.

Elk artikel kan beschikbaar zijn in de eigen voorraad, bij een leverancier via rechtstreekse levering of in een extern magazijn. Prioriteiten bepalen welke bron bij een bestelling gebruikt wordt.

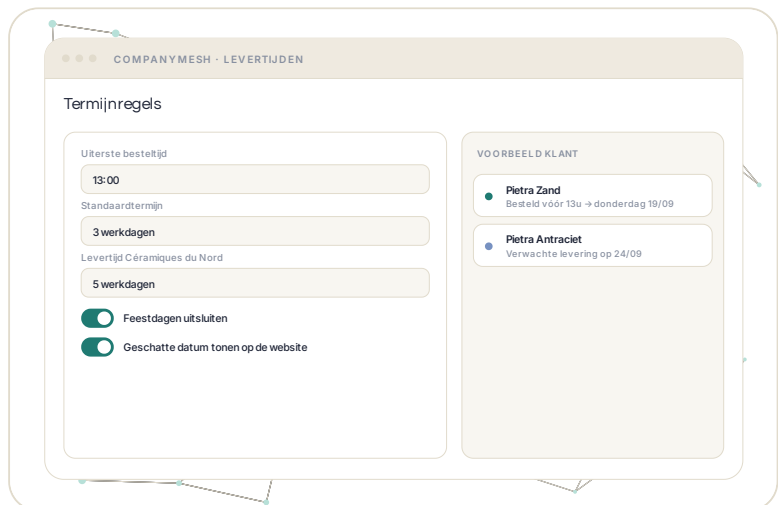
#### Wat het mogelijk maakt

- Eigen voorraad, dropshipping, extern magazijn
- Prioriteiten tussen bronnen
- Herkomst zichtbaar in de back-office
- Kostprijs per bron

## 2 Slimme levertermijnen

### ‘Voor 13 uur besteld, donderdag geleverd.’

De getoonde termijn wordt berekend op basis van de producttermijn, de leverancierstermijn of de standaardtermijn, samen met de uiterste besteltijd en de werkdagen. Hij verschijnt op de website en in de offertes.



#### Wat het mogelijk maakt

- Hiërarchie van termijnen: product / leverancier / standaard
- Uiterste besteltijd
- Geschatte leverdatum
- Weergave op de website en in de back-office

COMPANYMESH - BEWEGINGEN

Pietra Zand - magazijn

| DATUM | BEWEGING   | REFERENTIE | AANTAL | VOORRAAD |
|-------|------------|------------|--------|----------|
| 17/09 | Geboekt    | C-3318     | -43,2  | 320      |
| 16/09 | Ontvangst  | CF-212     | +288   | 363      |
| 15/09 | Verkoop    | C-3312     | -57,6  | 75       |
| 12/09 | Inventaris | INV-09     | -2,9   | 133      |

### 3 Bewegingen en inventarissen

Elke in- en uitgang geregistreerd.

Ontvangsten, verkopen, retours en correcties houden de hoeveelheden bij. Doorlopende inventarissen doet u vanaf een tablet of smartphone.

#### Wat het mogelijk maakt

- Historiek van bewegingen
- Doorlopende inventarissen
- Reservaties op bestellingen
- Gemotiveerde correcties

### 4 Waarschuwingen en bevoorrading

#### Voorkom tekorten.

Minimumdrempels activeren waarschuwingen en voorstellen voor leveranciersbestellingen op basis van de recente verkopen.

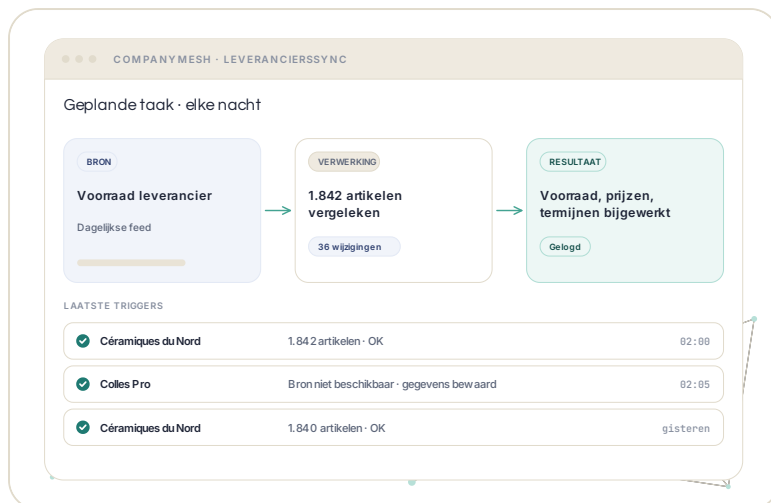
COMPANYMESH - BIJBESTELLING

Bestelsuggesties

|                                                                                         |                 |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| <p>● <b>Mozāiek Onda</b></p> <p>Voorraad 4 m² · drempel 20 m² · verkoop 30 d: 48 m²</p> | 60 m² bestellen |
| <p>● <b>Lijm C2 25 kg</b></p> <p>Voorraad 12 zakken · drempel 40</p>                    | 96 bestellen    |
| <p>● <b>Grijze voeg 5 kg</b></p> <p>Voorraad 34 · drempel 30</p>                        | Opvolgen        |
| <p>● <b>Retrotegel 20x20</b></p> <p>Geen verkoop sinds 9 maanden</p>                    | Slapend         |

#### Wat het mogelijk maakt

- Drempels per artikel
- Leveranciersbestelling met één klik
- Voorstellen tot bijbestelling
- Signalering van slapende artikelen



## 5 Synchronisatie met leveranciers

### De voorraad van uw partners, live.

Vorraden, prijzen en termijnen van leveranciers worden automatisch opgehaald via geplande taken. Is een bron onbeschikbaar, dan bewaart een noodmodus de laatst gekende gegevens.

#### Wat het mogelijk maakt

- Geplande taken met logboek
- Import van voorraden, prijzen en termijnen
- Noodmodus als de bron onbeschikbaar is
- Aanpassing aan het formaat van elke leverancier

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Eerst uw eigen magazijn, dan de snelste leverancier; specifieke termijnen per product of per leverancier; een uiterste besteltijd: we vertalen **uw** logistieke regels naar de beschikbaarheden en levertermijnen die uw klanten zien.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Leveranciers

Leveranciers-API's

EDI

Excel / CSV

FTP

### E-commerce

WooCommerce

Shopify

PrestaShop

### Logistiek

Sendcloud

Boxtal

bpost

DHL

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

erp.catalog Productcatalogus

erp.suppliers Leveranciers & aankopen

erp.logistics Bestellingen, levering & transport

auto.api API & connectoren

ops.dashboard Dashboards & zoeken

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Leveranciers & aankopen

Uw leveranciers antwoorden, u vergelijkt, u bestelt.

COMPANYMESH · DOSSIER 2026-418 · PRIJSAANVRAGEN

## Antwoorden van leveranciers

3 / 3 ontvangen

| LEVERANCIER        | PUBLIEKE PRIJS | NETTOPRIJS | BESCHIKB. | KEUZE                        |
|--------------------|----------------|------------|-----------|------------------------------|
| C ramiques du Nord | 39,90          | 24,80      | 5 dagen   | <button>Gekozen</button>     |
| Fa ences du Sud    | 41,20          | 26,10      | 3 dagen   | <button>Vergelijken</button> |
| Gr s Italia        | 38,50          | 25,40      | 12 dagen  | <button>Vergelijken</button> |

✓ **Prijs vergrendeld**

Pietra Antraciet · € 24,80 / m<sup>2</sup>  
Catalogus bijgewerkt (indicatief)

Regel vergrendeld

# Uw leveranciers antwoorden, u vergelijkt, u bestelt.

Prijzen opvragen bij meerdere leveranciers, wachten op antwoord, vergelijken, herinneren, bestellen: de aankoopcyclus verloopt vaak via e-mail en spreadsheets. De module Leveranciers & aankopen brengt er structuur in, met een portaal waar uw leveranciers rechtstreeks antwoorden.

## Sneller aankopen

Prijsaanvragen met één klik naar meerdere leveranciers.

## Prijzen naast elkaar

Antwoorden vergeleken, keuze vastgelegd in het dossier.

## Zelfstandige leveranciers

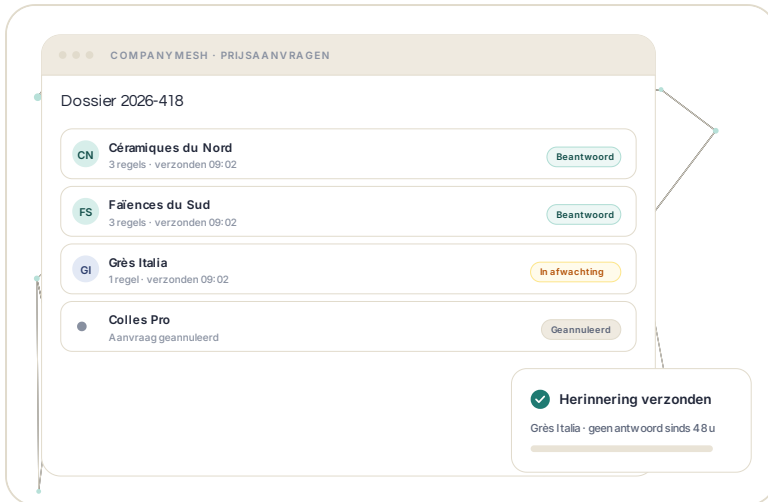
Een portaal om te antwoorden en pro forma's en beschikbaarheden te bezorgen.

## Strakke opvolging

Bestellingen, pro forma's, voorschotten en ontvangsten geregistreerd.

### In deze module

- 1 Prijsaanvragen bij meerdere leveranciers
- 2 Vergelijken en kiezen
- 3 Leveranciersportaal
- 4 Bestellingen en pro forma's
- 5 Leveranciersfiches



## 1 Prijsaanvragen bij meerdere leveranciers

### Raadpleeg meerdere leveranciers tegelijk.

Verstuur vanuit een dossier een prijsaanvraag per lijn of voor het hele winkelmandje naar een of meer leveranciers. Elke aanvraag wordt opgevolgd: in afwachting, beantwoord, geannuleerd.

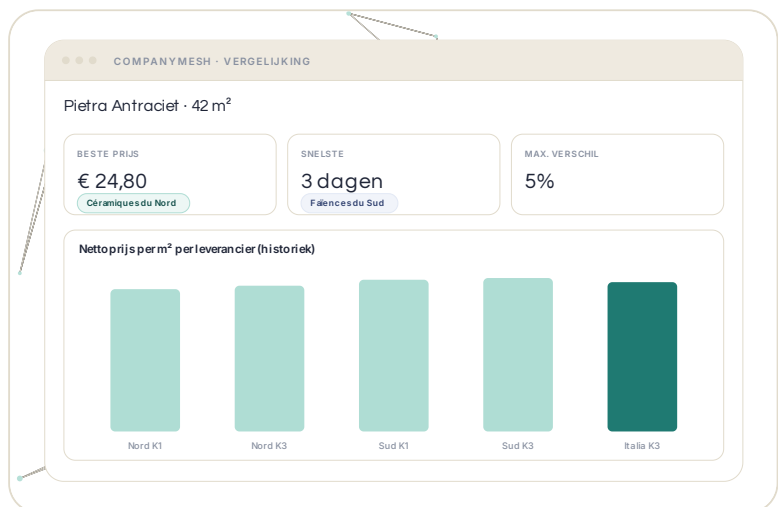
#### Wat het mogelijk maakt

- Aanvraag per lijn of per dossier
- Meerdere leveranciers geraadpleegd
- Opvolging van antwoorden
- Automatische herinneringen

## 2 Vergelijken en kiezen

### De beste prijs, gekozen en vastgelegd.

De antwoorden staan naast elkaar: catalogusprijs, prijs na korting, beschikbaarheid. Kiest u een leverancier, dan wordt de prijs op de dossierlijn vastgelegd en de richtprijs in de catalogus bijgewerkt.



#### Wat het mogelijk maakt

- Vergeleken antwoorden
- Vastgelegde gekozen prijs
- Bijgewerkte richtprijs
- Prijshistoriek per leverancier

### 3 Leveranciersportaal

#### Uw leveranciers antwoorden online.

Elke leverancier krijgt beperkte toegang tot zijn eigen aanvragen. Daar vult hij zijn prijzen en onbeschikbaarheden in, laadt hij pro forma's op en bevestigt hij zijn termijnen.

#### Wat het mogelijk maakt

- Toegang beperkt tot de eigen aanvragen
- Invoer van prijzen en beschikbaarheden
- Opladen van pro forma's
- Meldingen per e-mail

4

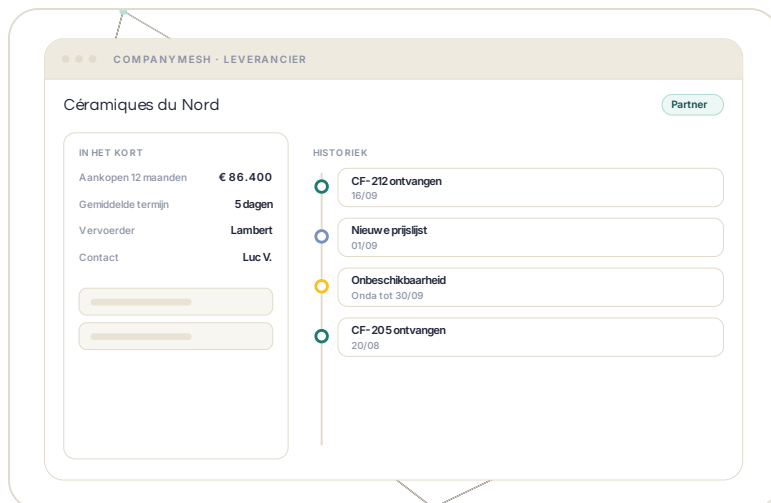
### Bestellingen en pro forma's

#### Van bestelbon tot ontvangst.

Maak voorlopige bestelbonnen aan, ontvang pro forma's, volg betaalde voorschotten en ontvangsten op. Afwijkingen worden gemeld.

#### Wat het mogelijk maakt

- Bestelbonnen voor leveranciers
- Opvolging van pro forma's en voorschotten
- Ontvangsten en afwijkingen
- Verzending per e-mail met sjablonen



## 5 Leveranciersfiches

### Alles over uw partners.

Gegevens, contactpersonen, voorwaarden, standaard vervoerder, ondernemingsnummers en aankoopshistoriek staan samen op één fiche.

#### Wat het mogelijk maakt

- Contactpersonen en adressen
- Standaard vervoerder
- Commerciële voorwaarden
- Aankoopvolume en historiek

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Buitenlandse leveranciers, gekoppelde vervoerders, pro forma's met voorschot, voorlopige bestellingen: we nemen **uw** aankoopcircuit en **uw** documenten over, en bepalen precies wat elke leverancier in zijn portaal ziet.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Uitwisseling

E-mail

Leveranciersportaal

Leveranciers-API's

EDI

### Leveranciersfacturen

Peppol

Super PDP

Billit

### Import

Excel / CSV

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

erp.stock Voorraad & bevoorrading

erp.logistics Bestellingen, levering & transport

erp.catalog Productcatalogus

crm.pricing Prijszetting & marges

erp.accounting Boekhoudkoppeling

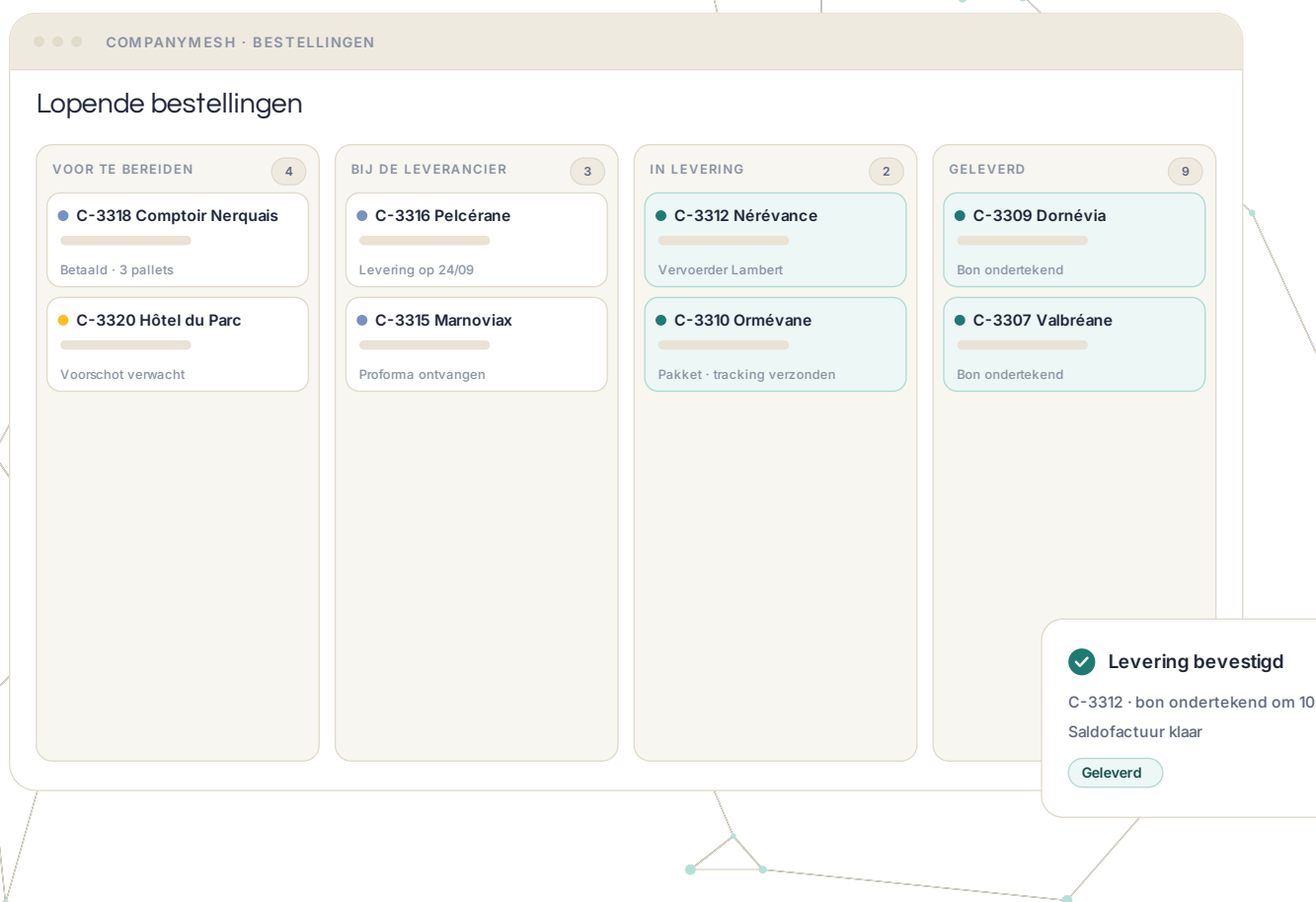
## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Bestellingen, levering & transport

Van bestelling tot levering, elke stap onder controle.



# Van bestelling tot levering, elke stap onder controle.

Is de verkoop rond, dan draait alles om de uitvoering: klaarzetten, verzenden, leveren en het transport correct aanrekenen. De module Bestellingen & logistiek volgt elke bestelling op, berekent de transportkosten volgens uw tarieftabellen en maakt leveringsbonnen en verzenddocumenten aan.

## Bestellingen onder controle

Duidelijke statussen, van bevestiging tot levering.

## Transport tegen de juiste prijs

Tabellen per zone, gewicht, paletten of tonnage.

## Gedocumenteerde leveringen

Leveringsbonnen en leveringsbewijzen.

## Een gekoppelde webshop

Onlinebestellingen komen automatisch binnen.

### In deze module

- 1 Opvolging van bestellingen
- 2 Transporttarieven
- 3 Vervoerders en koeriers
- 4 Leveringsbonnen
- 5 Pakketverzending

COMPANYMESH - BESTELLINGEN

Alle bestellingen

| N°     | KLANT              | HERKOMST | BETALING            | LEVERING         |
|--------|--------------------|----------|---------------------|------------------|
| C-3320 | Hôtel du Parc      | Offertes | Voorschot verwacht  | In te plannen    |
| C-3318 | Comptoir Nerquals  | Offertes | Betaald             | Voor te bereiden |
| C-3317 | Particulier Dubois | Website  | Betaald             | Verzonden        |
| C-3312 | Atelier Nérévance  | Offertes | Voorschot ontvangen | In levering      |

1

## Opvolging van bestellingen

Elke bestelling, met status en historiek.

Bestellingen komen uit aanvaarde offertes, uit de webshop of worden rechtstreeks ingevoerd. De status van voorbereiding, betaling en levering ziet u in één oogopslag.

### Wat het mogelijk maakt

- Bestellingen uit offertes of de website
- Betalings- en leveringsstatussen
- Nummering en herkomst van de bestelling
- E-mailsjablonen per stap

## 2 Transporttarieven

Transport berekend, niet geschat.

De kosten worden berekend volgens uw tabellen: zone of postcode, aantal paletten, gewicht of afgerond tonnage. De tabellen importeert en exporteert u in Excel voor uw jaarlijkse onderhandelingen.

COMPANYMESH - LEVERINGSTARIEVEN

Levering per zone en pallets

Exporteren naar Excel

| ZONE         | 1 PAL. | 2 PAL. | 4 PAL. | 6 PAL.  |
|--------------|--------|--------|--------|---------|
| Dep. 13      | € 210  | € 320  | € 470  | € 598   |
| Dep. 83      | € 228  | € 345  | € 512  | € 652   |
| Dep. 06      | € 240  | € 362  | € 540  | € 690   |
| Dep. 2A / 2B | € 395  | € 610  | € 920  | € 1.240 |

**Transportberekening**

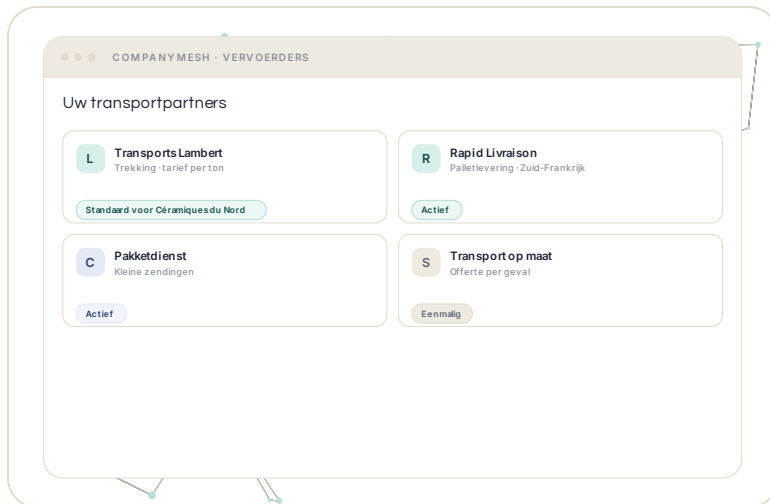
Trekking 0,526t → 0,6t x € 83 = € 49,80

Levering dep. 83 - 6 pallets = € 652

**Totaal € 701,80**

### Wat het mogelijk maakt

- Tarieven per zone, postcode en paletten
- Vervoer per gewicht of per ton
- Import / export via Excel met historiek
- Transport weg te laten uit de offerte



### 3 Vervoerders en koeriers

#### De juiste partner voor elke zending.

Elke vervoerder heeft een eigen fiche, tarieven en zones. Aan een leverancier kan een standaard vervoerder gekoppeld worden, en transport op maat voegt u op elk moment toe.

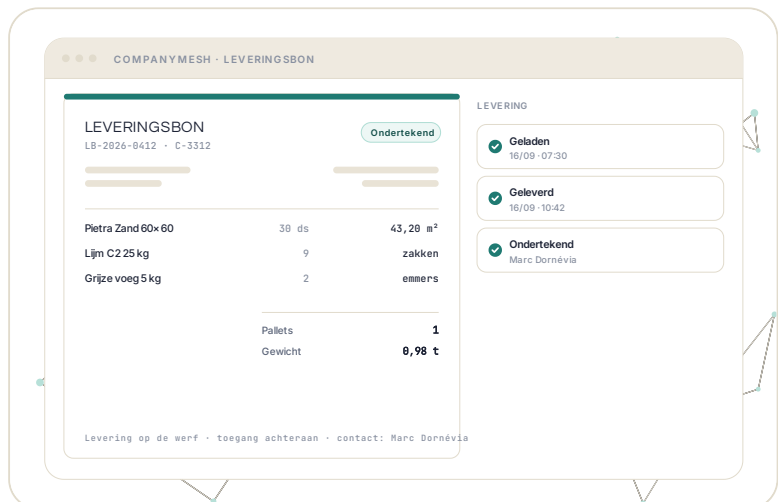
#### Wat het mogelijk maakt

- Vervoerdersfiches
- Standaard vervoerder per leverancier
- Transport op maat
- Toegang voor de vervoerder tot zijn leveringen

### 4 Leveringsbonnen

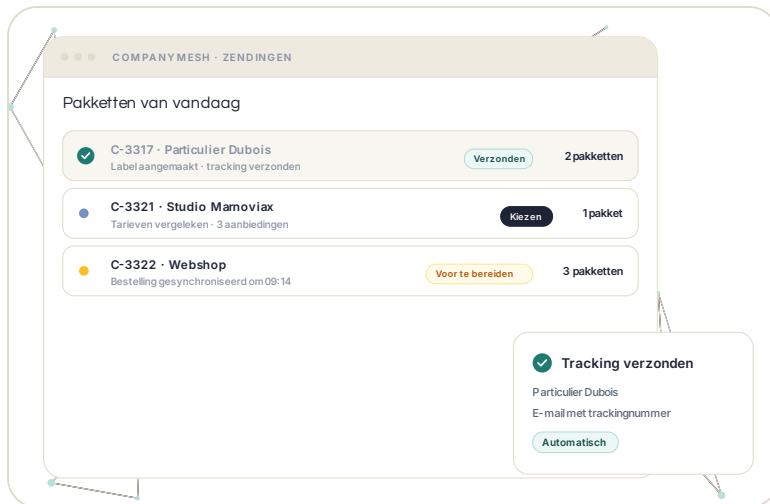
#### Duidelijke documenten bij elke zending.

Leveringsbonnen worden aangemaakt vanuit de bestelling, met adres, contactpersoon ter plaatse en instructies. Ze kunnen bij ontvangst ondertekend worden.



#### Wat het mogelijk maakt

- Automatisch aangemaakte leveringsbonnen
- Leveringsadres en contactpersoon
- Toegangsinstructies
- Leveringsbewijs



## 5 Pakketverzending

### Labels en tracking in enkele klikken.

Voor pakketten maakt u de labels van de vervoerder aan vanuit de bestelling, en het trackingnummer gaat automatisch naar de klant.

#### Wat het mogelijk maakt

- Labels van de vervoerder
- Trackingnummer naar de klant
- Vergelijking van pakkettarieven
- Synchronisatie van onlinebestellingen

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Vervoer per ton, levering per regio en aantal paletten, transport op maat, een klant die zijn eigen vervoerder stuurt: we modelleren **uw** transportregels, en ze blijven aanpasbaar bij elke jaarlijkse onderhandeling (import / export via Excel).

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Transport & verzending

Sendcloud

Boxtal

bpost

DHL

UPS

DPD

### E-commerce

WooCommerce

Shopify

PrestaShop

### Tarief tabellen

Excel / CSV

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

erp.stock Voorraad & bevoorrading

erp.suppliers Leveranciers & aankopen

erp.billing Facturatie

erp.payments Online betalingen

crm.quotes Offertes & commerciële voorstellen

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

BOUWSTEEN · 3 MODULE(S)

# Documenten

Elektronisch beheer van uw documenten: klasseren, terugvinden, delen, laten ondertekenen, controleren.

`dms.documents`

## DMS & mediabibliotheek

Elk document in enkele seconden teruggevonden, en goed beschermd.

`dms.esign`

## Elektronische handtekening

Laat in enkele minuten tekenen, waar uw klant zich ook bevindt.

`dms.compliance`

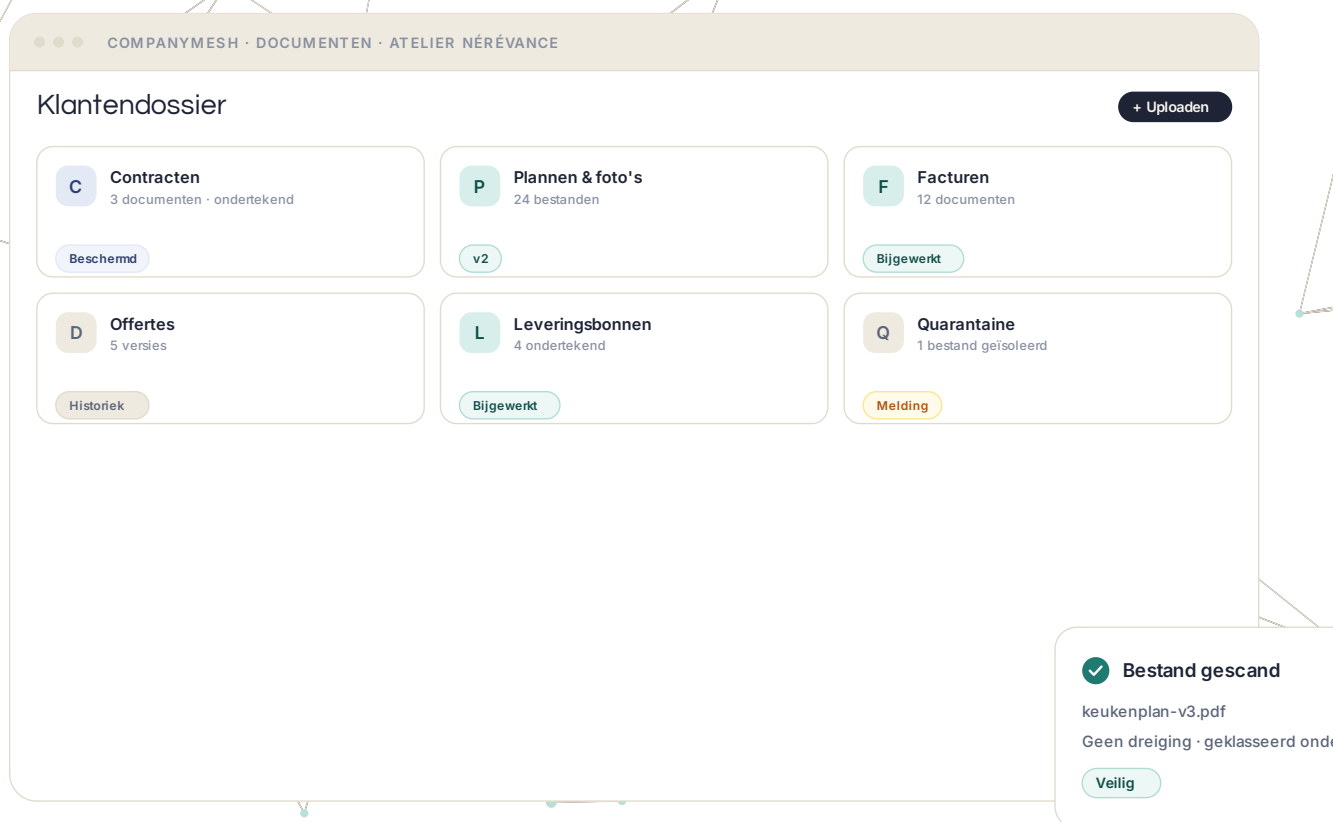
## Verificatie & compliance

Weet met wie u zaken doet, nog voor u zich engageert.

DOCUMENTEN

# DMS & mediabibliotheek

Elk document in enkele seconden teruggevonden,  
en goed beschermd.



# Elk document in enkele seconden teruggevonden, en goed beschermd.

Een DMS (elektronisch documentbeheer) ordent, deelt en beschermt uw documenten op dezelfde plek als uw dossiers. Contracten, plannen, foto's, facturen, sjablonen: alles is geklasseerd, doorzoekbaar, gedeeld met de juiste mensen en gescand voor het uw systeem binnenkomt.

## Alles op één plek

Documenten gekoppeld aan klanten, projecten en bestellingen.

## Direct zoeken

Op naam, klant, type of inhoud.

## Gecontroleerd delen

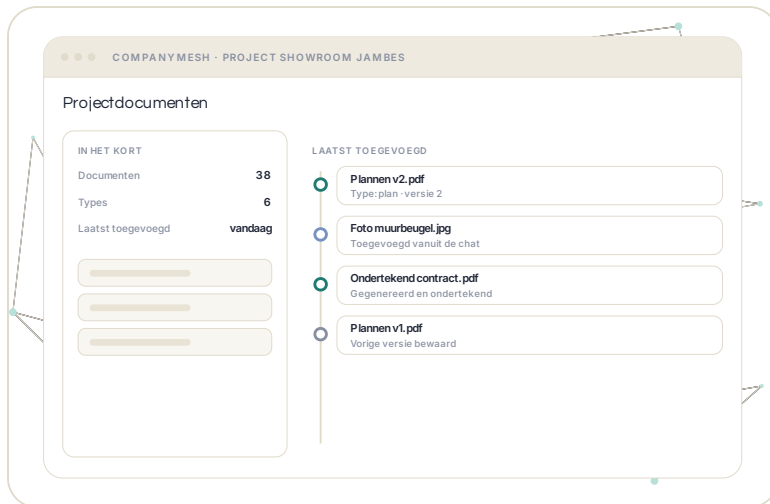
Beveiligde links, precieze rechten, geregistreerde toegang.

## Sterkere beveiliging

Virusscan en quarantaine voor geüploade bestanden.

## In deze module

- 1 Automatisch klasseren
- 2 Krachtig zoeken
- 3 Delen en uploadlinks
- 4 Nauwkeurige toegangsrechten
- 5 Scan en quarantaine
- 6 Documenten genereren



## 1 Automatisch klasseren

**Elk document op de juiste plek.**

Gegenereerde of ontvangen documenten worden automatisch opgeborgen in het dossier van de klant, het project of de bestelling. Documenttypes en labels maken sorteren eenvoudig.

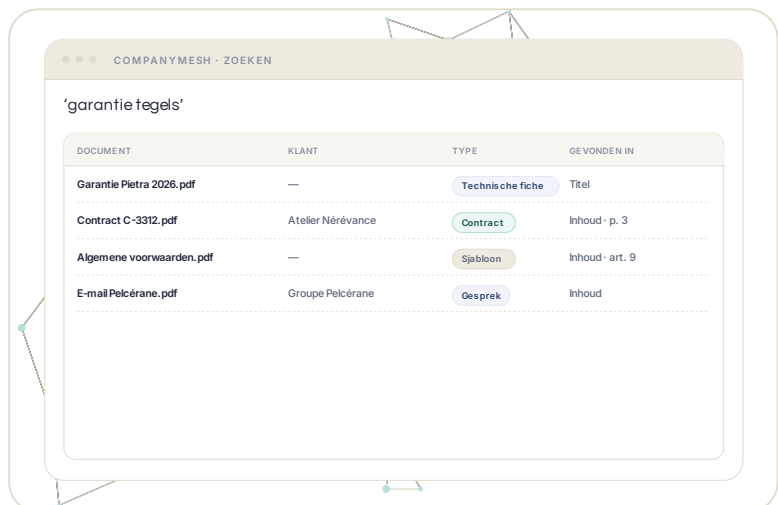
### Wat het mogelijk maakt

- Koppeling aan klanten, projecten en bestellingen
- Documenttypes en labels
- Opeenvolgende versies bewaard
- Centrale mediabibliotheek (afbeeldingen, logo's, video's)

## 2 Krachtig zoeken

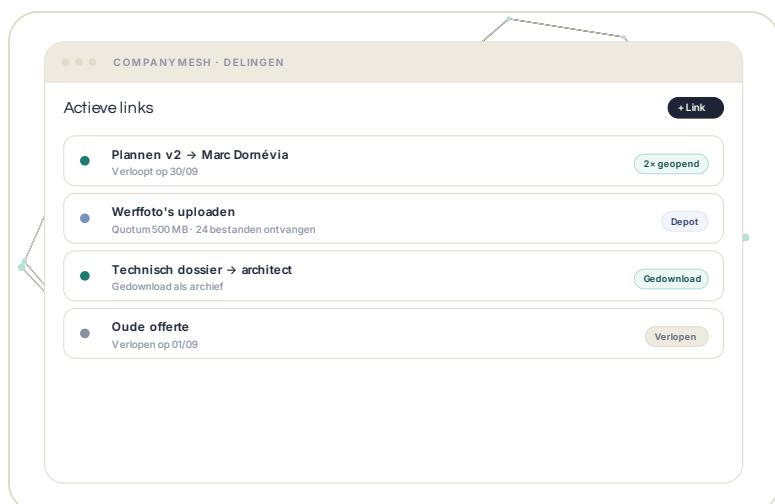
**Vind een document terug zonder te weten waar het zit.**

De zoekfunctie doorzoekt namen, metadata en optioneel ook de inhoud van documenten, dankzij tekstherkenning.



### Wat het mogelijk maakt

- Zoeken op naam, klant, type, datum
- Zoeken in de inhoud (OCR)
- Gecombineerde filters
- Voorbeeld zonder downloaden



### 3 Delen en uploadlinks

#### Bestanden uitwisselen, zonder bijlagen.

Deel een document of map via een beveiligde link met vervaldatum. Ontvang bestanden van uw klanten via een uploadlink, met quotum.

#### Wat het mogelijk maakt

- Deellinks met vervaldatum
- Uploadlinks met quotum
- Opvolging van openingen en downloads
- Gegroepeerd downloaden als archief

### 4

## Nauwkeurige toegangsrechten

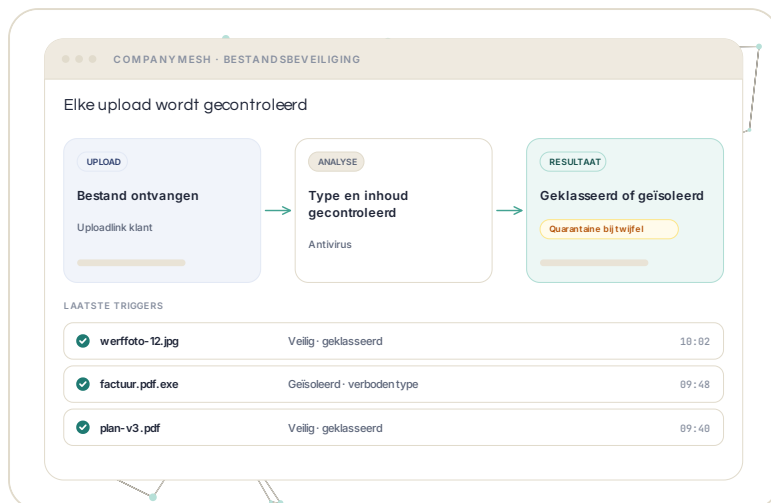
#### Iedereen ziet wat hij moet zien.

Rechten worden ingesteld per map, per documenttype of per profiel. Gevoelige documenten (loon, contracten) blijven voorbehouden aan bevoegde personen.

| TYPE                  | VERKOPER | BOEKHOUDING | ATELIER | KLANT |
|-----------------------|----------|-------------|---------|-------|
| Offertes & contracten | Bewerken | Lezen       | Geen    | Lezen |
| Facturen              | Lezen    | Bewerken    | Geen    | Lezen |
| Plannen               | Bewerken | Geen        | Lezen   | Lezen |
| HR-documenten         | Geen     | Kluis       | Geen    | Geen  |

#### Wat het mogelijk maakt

- Rechten per map en type
- Documentenkluis voor gevoelige stukken
- Toegangslogboek
- Beperkte toegang voor klanten en leveranciers



## 5 Scan en quarantaine

**Geen enkel verdacht bestand komt binnen.**

Elk geüpload bestand wordt gescand. Een verdacht bestand wordt in quarantaine geplaatst en gemeld, zonder ooit beschikbaar te worden gesteld.

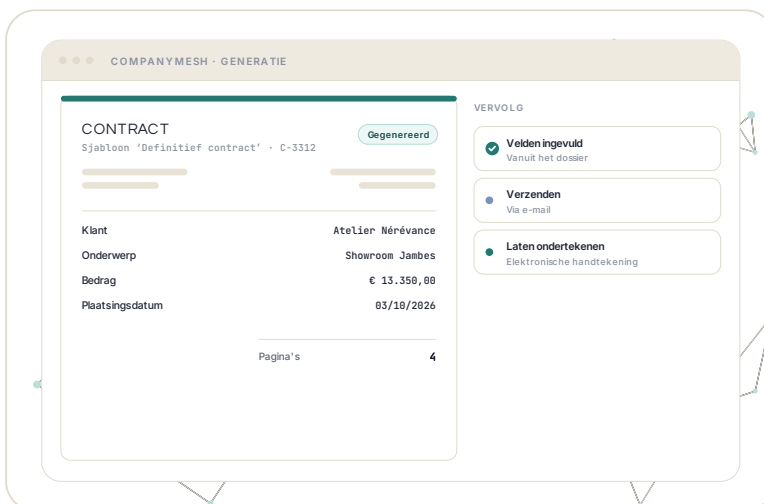
### Wat het mogelijk maakt

- Virusscan bij het uploaden
- Automatische quarantaine
- Controle van bestandstypes
- Beveiligingsmeldingen

## 6 Documenten genereren

**Uw sjablonen, automatisch ingevuld.**

Contracten, bonnen, attesten en brieven worden als pdf gegenereerd op basis van sjablonen en de gegevens uit het dossier, klaar om te versturen of te ondertekenen.



### Wat het mogelijk maakt

- Documentsjablonen
- Automatisch ingevulde velden
- Pdf in uw huisstijl
- Versturen of ondertekenen in één klik

# Afgestemd op uw vak

Mappenstructuur, documenttypes, rechten per profiel, bewaartermijnen, automatisch gegenereerde sjablonen (contracten, bonnen, attesten): we richten het DMS in volgens **uw** werkwijze en **uw** archiveringsverplichtingen.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Opslag

Google Drive

OneDrive / SharePoint

Dropbox

### Documenten

PDF

Word

Excel

Afbeeldingen

### Documentherkenning (OCR)

Apache Tika

OpenAI

Mistral

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

dms.design Elektronische handtekening

crm.portal Klantenportaal

crm.contacts Klanten & contacten

dms.compliance Verificatie & conformiteit

auto.ai Geïntegreerde AI

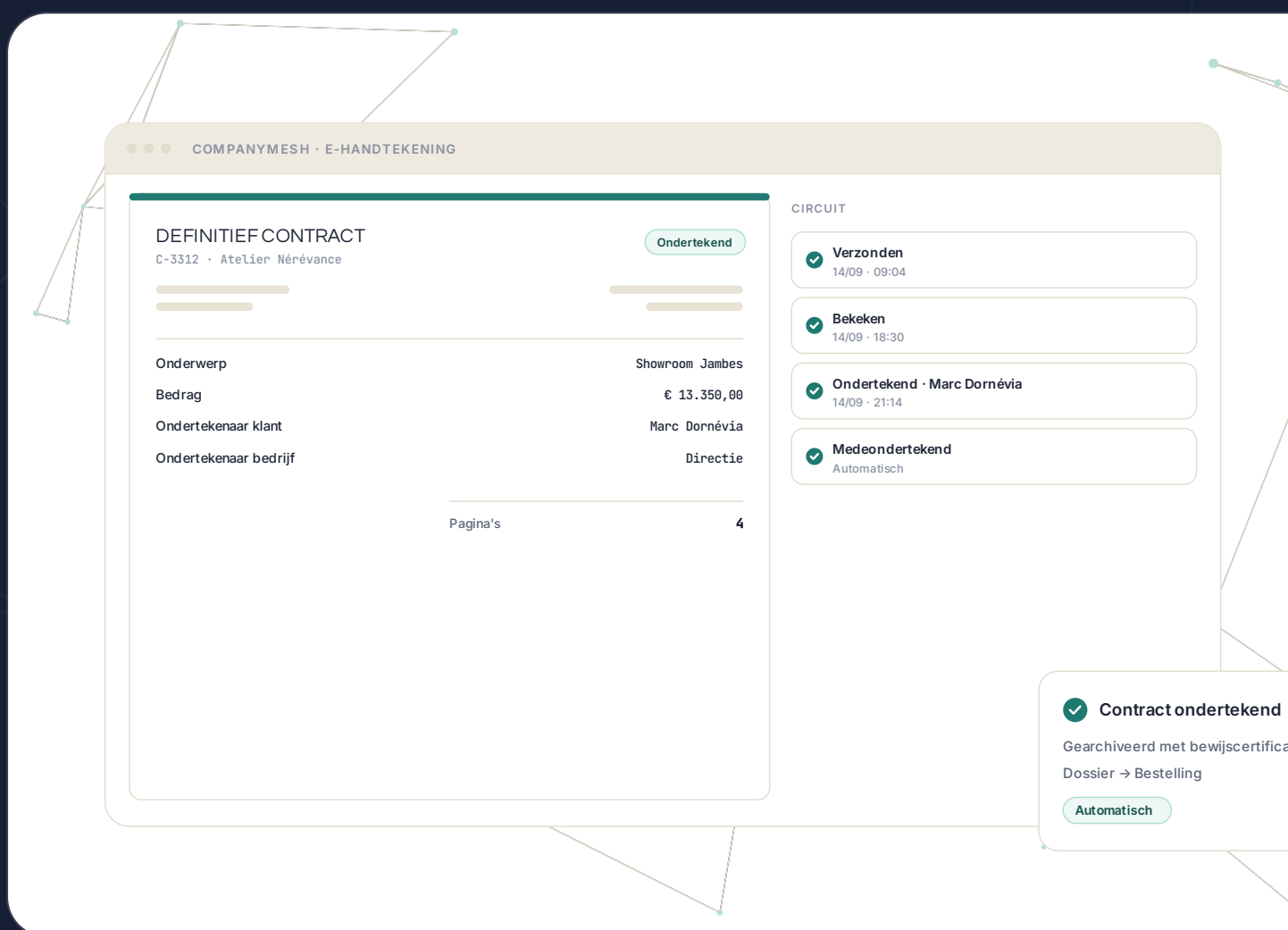
## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

# Elektronische handtekening

Laat in enkele minuten tekenen, waar uw klant zich ook bevindt.



# Laat in enkele minuten tekenen, waar uw klant zich ook bevindt.

Afdrukken, tekenen, scannen, terugsturen: een handtekening op papier vertraagt elk akkoord. De module Elektronische handtekening verstuurt uw offertes, contracten en documenten voor online ondertekening, volgt hun status op en archiveert de ondertekende versie automatisch in het dossier.

## Snellere akkoorden

Ondertekenen vanaf een computer of een smartphone.

## Juridische waarde

Elektronische handtekening conform het Europese kader.

## Automatische opvolging

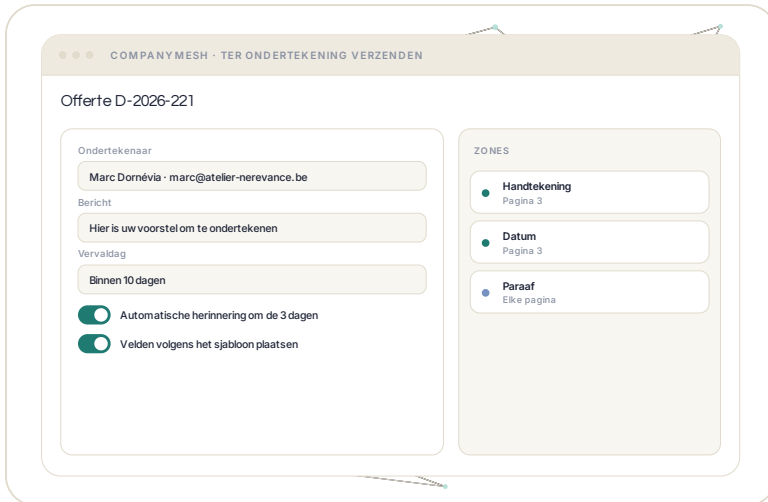
Verzonden, bekeken, ondertekend of geweigerd, in realtime.

## Moeiteloos archiveren

Ondertekend document en bewijs opgeborgen in het dossier.

## In deze module

- 1 Versturen ter ondertekening
- 2 Opvolging in realtime
- 3 Meerdere ondertekenaars
- 4 Handtekeningniveaus
- 5 Archivering en bewijs



## 1 Versturen ter ondertekening

Eén klik vanuit het document.

Offertes, contracten, bestelbonnen of eender welk document uit het DMS verstuurt u rechtstreeks vanuit de tool ter ondertekening. De handtekeningvelden worden automatisch geplaatst volgens het sjabloon.

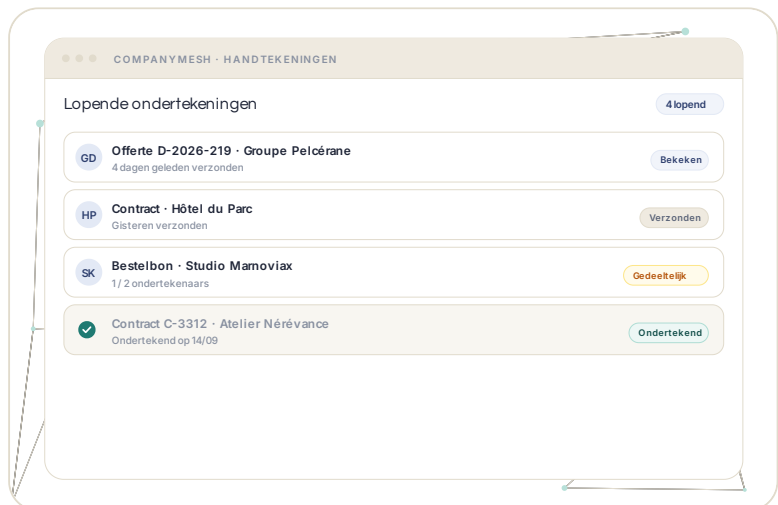
### Wat het mogelijk maakt

- Vanuit elk document
- Vooraf bepaalde handtekeningvelden
- Persoonlijk bericht
- Automatische herinneringen

## 2 Opvolging in realtime

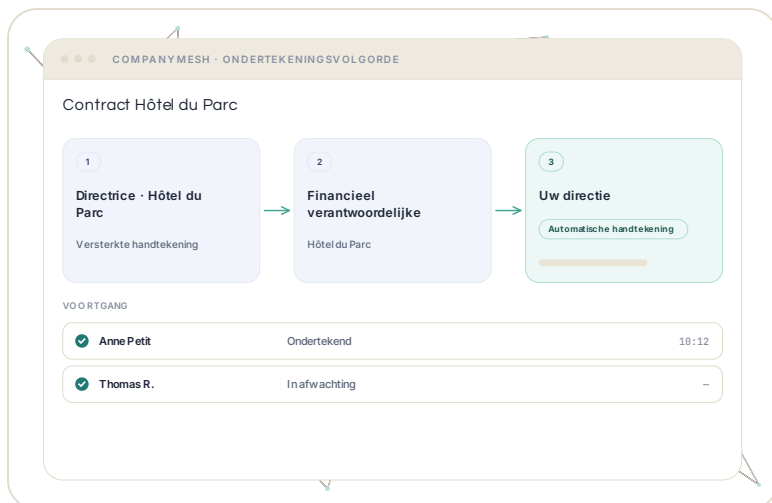
U weet hoe elke handtekening ervoor staat.

Elke gebeurtenis (verzonden, bekeken, ondertekend, geweigerd) werkt het document bij en kan het dossier laten doorschuiven. Eén lijst bundelt alle lopende handtekeningen.



### Wat het mogelijk maakt

- Statussen in realtime
- Lijst van lopende handtekeningen
- Dossier schuift automatisch door
- Datum en uur van ondertekening zichtbaar



### 3 Meerdere ondertekenaars

Iedereen tekent op zijn beurt.

Voeg meerdere ondertekenaars toe, zo nodig in een vaste volgorde: eerst de klant, dan uw directie, bijvoorbeeld. De handtekening van uw vertegenwoordiger kan automatisch worden toegevoegd.

#### Wat het mogelijk maakt

- Meerdere ondertekenaars
- Volgorde van ondertekening
- Handtekening van de wettelijke vertegenwoordiger
- Interne en externe ondertekenaars

### 4 Handtekeningniveaus

Het juiste beveiligingsniveau voor elk document.

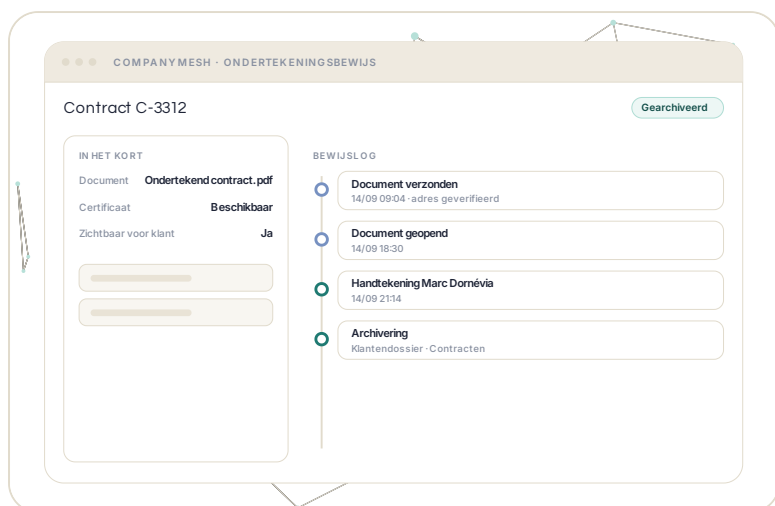
Een gecertificeerde handtekening voor belangrijke contracten, een eenvoudige handtekening voor dagelijkse documenten: u kiest het passende niveau, document per document.

Niveau per documenttype

| DOCUMENT            | NIVEAU    | VERIFICATIE       | HERINNERINGEN |
|---------------------|-----------|-------------------|---------------|
| Offertes < € 10.000 | Eenvoudig | E-mail            | 3 d           |
| Offertes ≥ € 10.000 | Versterkt | E-mail + sms-code | 2 d           |
| Definitief contract | Versterkt | E-mail + sms-code | 2 d           |
| Leveringsbon        | Eenvoudig | Ter plaatse       | —             |

#### Wat het mogelijk maakt

- Eenvoudige elektronische handtekening
- Geavanceerde handtekening met verificatie
- Keuze per documenttype
- Conform het Europese kader



## 5 Archivering en bewijs

### De ondertekende versie, op zijn plaats.

Het ondertekende document en het bewijscertificaat worden automatisch in het dossier gearchiveerd en zijn raadpleegbaar voor bevoegde personen.

#### Wat het mogelijk maakt

- Automatische archivering
- Bewijscertificaat
- Koppeling met offerte en bestelling
- Raadpleegbaar vanuit het klantenportaal

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Een eenvoudige handtekening voor dagelijkse documenten, een geavanceerde handtekening voor belangrijke contracten, meerdere ondertekenaars in een vaste volgorde, de handtekening van uw wettelijke vertegenwoordiger automatisch toegevoegd: het traject past zich aan uw documenten en uw klanten aan.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Handtekeningdiensten

SignWell

Yousign

DocuSign

### Documenten

PDF

CompanyMesh-sjablonen

### Meldingen

E-mail

Sms

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.quotes Offertes & commerciële voorstellen

dms.documents Documentbeheer & mediabibliotheek

erp.payments Online betalingen

dms.compliance Verificatie & conformiteit

auto.workflows Automatiseringen

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

DOCUMENTEN

# Verificatie & compliance

Weet met wie u zaken doet, nog voor u zich engageert.

COMPANYMESH · VERIFICATIE

Groupe Pelcérane SRL

Ondernemingsnummer

BE0987.654.321

Rechtsvorm

Besloten vennootschap

Zetel

Chaussée de Namur 88, 5030 Gembloux

Ondertekenaar

Pierre Pelcérane · zaakvoerder

☒ Gegevens vastleggen bij contract

CONTROLES

☒ Register

Actieve onderneming

☒ BTW

Geldig · 17/09

☒ Identiteit

Online geverifieerd

☐ Bewijs

Gekoppeld aan het contract

☒ Geverifieerde derde

3 controles geslaagd

Geen identiteitsdocument opgeslagen

Conform

# Weet met wie u zaken doet, nog voor u zich engageert.

Een onderneming, een btw-nummer of de identiteit van een ondertekenaar controleren kost tijd en blijft vaak natte-vingerwerk. De module Verificatie & compliance raadpleegt de officiële registers en biedt een online identiteitscontrole aan, zonder ooit een kopie van een identiteitsbewijs op te slaan.

## Gecontroleerde derden

Ondernemingsgegevens rechtstreeks uit de officiële registers.

## Minder risico

Btw, status en identiteit gecontroleerd vóór het contract.

## Bewaard bewijs

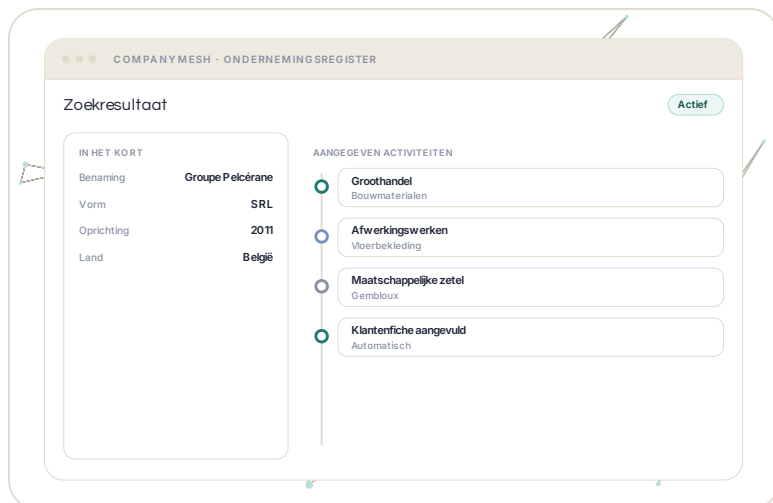
Een momentopname van de gegevens, vastgelegd bij de ondertekening.

## Respect voor privacy

Geen enkele kopie van een identiteitsbewijs opgeslagen.

## In deze module

- 1 Opzoeking in de registers
- 2 Controle van intracommunautaire btw
- 3 Online identiteitscontrole
- 4 Bewijs vastgelegd bij het contract
- 5 Controleregels



## 1 Opzoeking in de registers

**Eén nummer, een volledige fiche.**

Op basis van een Belgisch of Frans ondernemingsnummer haalt de tool de naam, rechtsvorm, status, zetel en activiteiten op en vult de klantenfiche aan.

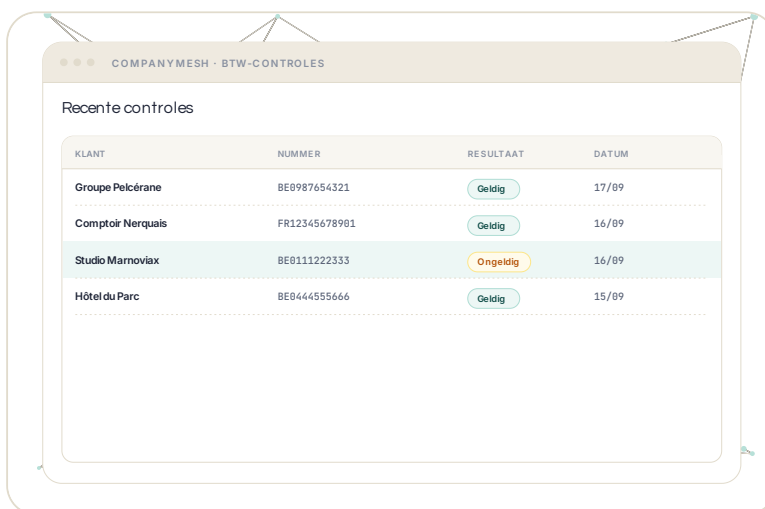
### Wat het mogelijk maakt

- Belgische en Franse registers
- Status actief of doorgehaald
- Zetel en activiteiten
- Bijwerken op aanvraag

## 2 Controle van intracommunautaire btw

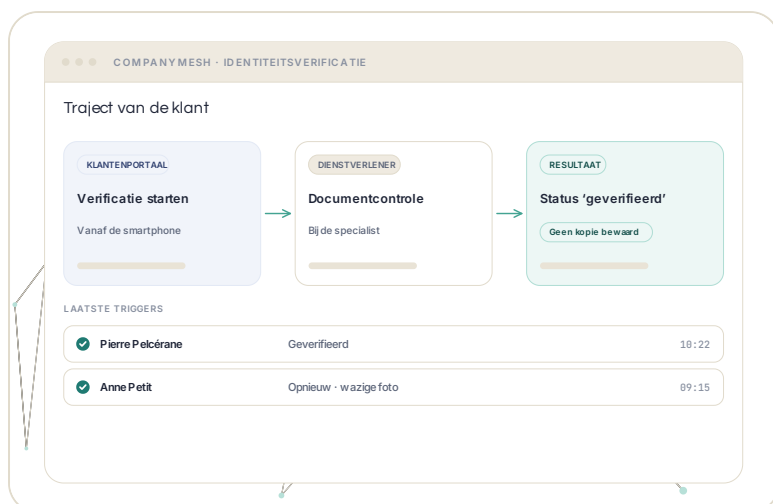
**Facturen zonder onaangename verrassingen.**

Het btw-nummer wordt vóór de facturatie gecontroleerd bij het Europese systeem. Het resultaat en de datum ervan worden bewaard.



### Wat het mogelijk maakt

- Europese controle
- Resultaat met tijdstempel
- Controle bij aanmaak en vóór facturatie
- Melding bij een ongeldig nummer



### 3 Online identiteitscontrole

**Zonder ooit een identiteitsbewijs op te slaan.**

De klant bevestigt zijn identiteit via een gespecialiseerde dienstverlener, vanuit zijn eigen omgeving. Alleen de status en, indien beschikbaar, de geverifieerde naam en geboortedatum worden bewaard.

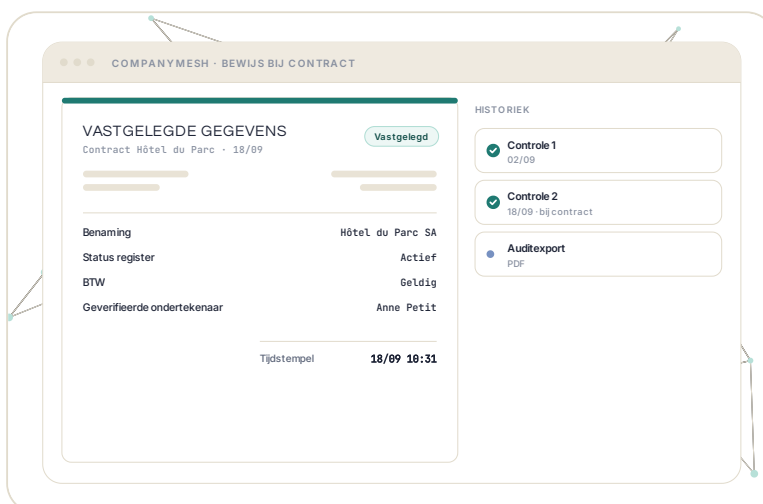
#### Wat het mogelijk maakt

- Beveiligd online traject
- Opgevolgde verificatiestatus
- Geen kopie van documenten bewaard
- Herinnering als de controle mislukt

### 4 Bewijs vastgelegd bij het contract

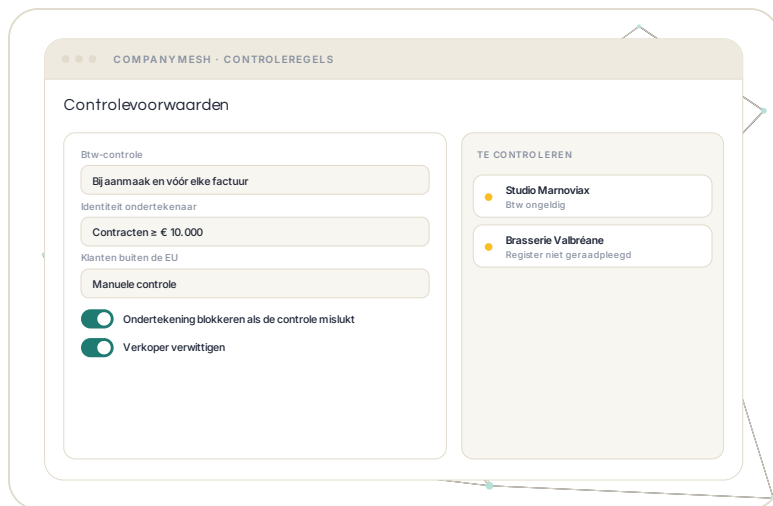
**Wat klopte op het moment van ondertekenen.**

Bij het contract worden de gecontroleerde ondernemingsgegevens vastgelegd en aan het document gekoppeld. U behoudt het bewijs, ook als het register later wijzigt.



#### Wat het mogelijk maakt

- Gegevens vastgelegd bij ondertekening
- Historiek van de controles
- Gekoppeld aan het contract
- Export voor audits



## 5 Controleregels

### Het juiste niveau van strengheid.

Bepaal wanneer een controle verplicht is en wat er gebeurt als ze mislukt: gewoon een melding of een geblokkeerde stap.

#### Wat het mogelijk maakt

- Controles volgens bedrag, land of type klant
- Melding of blokkering
- Overzicht van te controleren derden
- Logboek van de controles

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Verplichte controles afhankelijk van bedrag, land of type klant, blokkering of gewoon een melding, identiteitscontrole bij het openen van een klantaccount: samen bepalen we het controleniveau dat bij uw activiteit past.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Ondernemingsregisters

BCE / KBO

Annuaire des entreprises (FR)

VIES

### Identiteit

Stripe Identity

### Handtekening

SignWell

Yousign

DocuSign

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.contacts Klanten & contacten

dms.esign Elektronische handtekening

erp.einvoicing E-facturatie

crm.portal Klantenportaal

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

BOUWSTEEN · 4 MODULE(S)

# Sturing & productiviteit

De productie organiseren, indicatoren opvolgen, feedback behandelen en uw bereik meten.

**ops.projects**

## Projecten & productie

Uw teams weten wat ze moeten doen, en u weet hoever ze staan.

**ops.dashboard**

## Dashboards & zoeken

Uw onderneming in één oogopslag, en alles binnen zoekbereik.

**ops.feedback**

## Interne feedback & support

Elke opmerking behandeld, elke vraag opgevolgd.

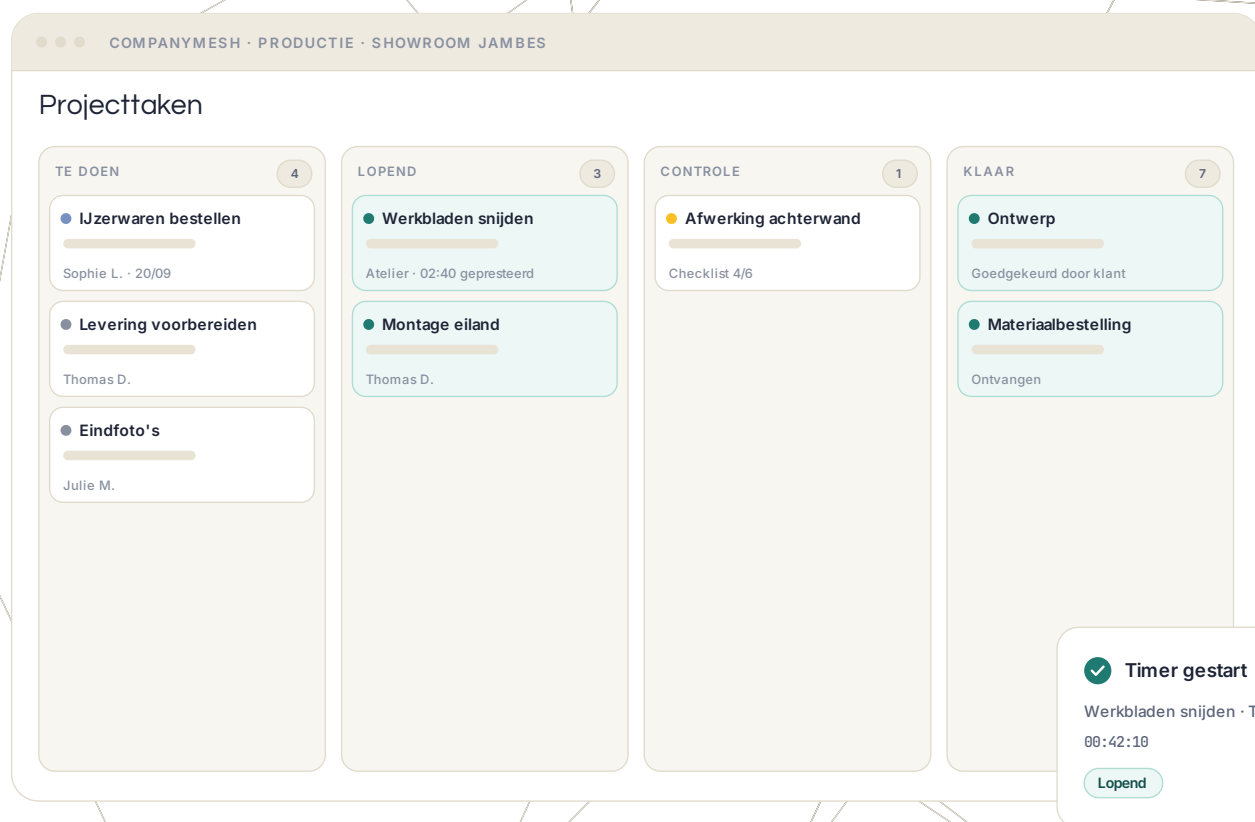
**ops.analytics**

## Soevereine webanalyse

Begrijp uw bezoekers, zonder uw gegevens af te staan.

# Projecten & productie

Uw teams weten wat ze moeten doen, en u weet hoever ze staan.



# Uw teams weten wat ze moeten doen, en u weet hoever ze staan.

Een getekende verkoop wordt een project om uit te voeren: taken, mensen, deadlines, bestede tijd. De module Projecten & productie organiseert dat interne werk in overzichtelijke borden, gekoppeld aan het klantendossier, zonder uw interne taken ooit aan uw klanten te tonen.

## Georganiseerde productie

Taken, verantwoordelijken en deadlines op één plek.

## Tijd onder controle

Bestede tijd gemeten per taak en per project.

## Een directe link met de verkoop

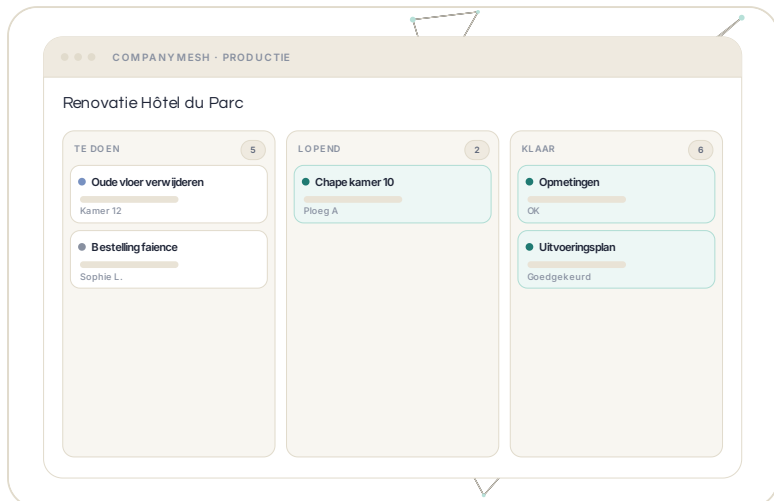
Het project start vanuit het getekende dossier.

## Opgevolgde kwaliteit

Opleveringstests en controles gedocumenteerd.

### In deze module

- 1 Takenborden
- 2 Toewijzing en deadlines
- 3 Tijdsregistratie
- 4 Gekoppeld aan het klantendossier
- 5 Oplevering en kwaliteitscontroles



## 1 Takenborden

**Versleep de taken, het project gaat vooruit.**

Elk project heeft zijn eigen bord: te doen, bezig, klaar, of uw eigen kolommen. Taken verplaatst u met één beweging en ze rangschikken zich volgens prioriteit.

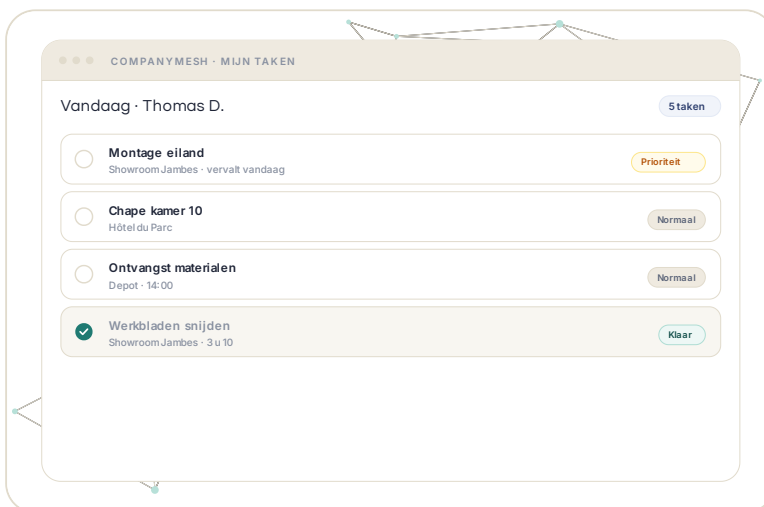
### Wat het mogelijk maakt

- Borden per project
- Aanpasbare kolommen
- Volgorde en prioriteiten
- Lijstweergave en bordweergave

## 2 Toewijzing en deadlines

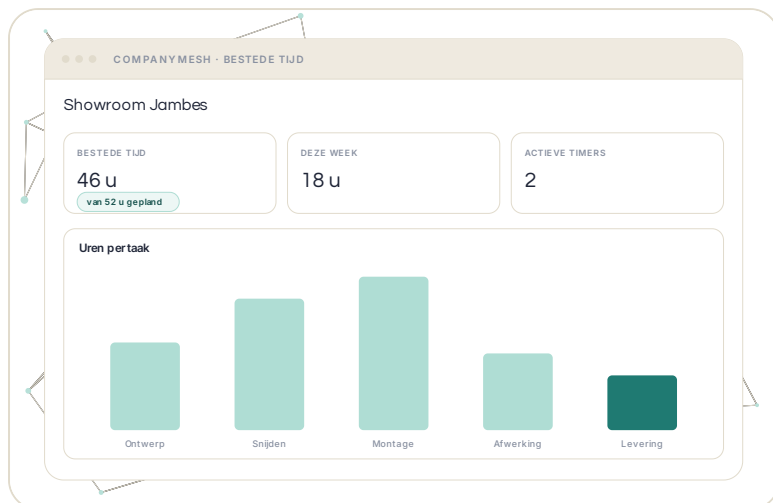
**Iedereen weet wat hij moet doen.**

Wijs elke taak toe aan een medewerker, met een deadline. Iedereen vindt zijn taken van de dag terug, over alle projecten heen.



### Wat het mogelijk maakt

- Verantwoordelijke per taak
- Deadlines en herinneringen
- Weergave 'mijn taken'
- Werklast per medewerker



### 3 Tijdsregistratie

#### Bestede tijd, moeiteloos gemeten.

Een timer start u rechtstreeks vanuit de taak. De tijd wordt opgeteld per taak, per project en per persoon, klaar om te analyseren of te factureren.

#### Wat het mogelijk maakt

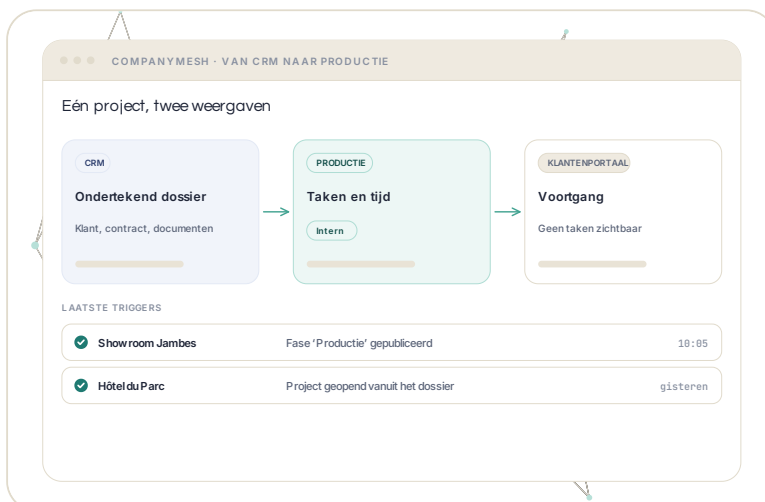
- Timer in één klik
- Eén actieve timer per persoon
- Tijd per taak en per project
- Export voor de facturatie

4

### Gekoppeld aan het klantendossier

#### Van handtekening tot productie, zonder onderbreking.

Het project steunt op het dossier dat in de CRM werd aangemaakt: klant, documenten en historiek blijven binnen handbereik. De klant ziet de voortgang in zijn portaal, nooit de interne taken.



#### Wat het mogelijk maakt

- Project geopend vanuit het dossier
- Gedeelde documenten en berichten
- Voortgang zichtbaar voor de klant
- Interne taken nooit zichtbaar

COMPANY MESH - KWALITEITSCONTROLE

Checklist - Afwerking 4/6

- ☒ Regelmatige voegen  
Gecontroleerd door Thomas D. OK
- ☒ Uittijning werkbladen  
Foto bijgevoegd OK
- ☒ Sanitaire silicone OK
- ☒ Schoonmaak OK
- ☐ Waterdichtheidstest  
Te doen vóór levering Te doen
- ☐ Eindfoto Te doen

## 5 Oplevering en kwaliteitscontroles

### Opleveren zonder iets te vergeten.

Checklists en testscenario's horen bij elk project. De resultaten worden vastgelegd vóór de oplevering.

#### Wat het mogelijk maakt

- Herbruikbare checklists
- Testscenario's
- Vastgelegde resultaten
- Goedkeuring vóór oplevering

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Productiekolommen, stappen voor kwaliteitscontrole, toewijzing per atelier of per team, terugkerende projectsjablonen: we stemmen de tool af op **uw** manier van werken, van de werf tot softwareontwikkeling.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Agenda

Google Agenda

Outlook / Microsoft 365

### Samenwerking

Slack

Microsoft Teams

GitHub

GitLab

### Import

Trello

Asana

Excel / CSV

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.pipeline Pipeline & verkoopkansen

crm.portal Klantenportaal

comms.chat Interne chat & realtime

ops.dashboard Dashboards & zoeken

erp.billing Facturatie

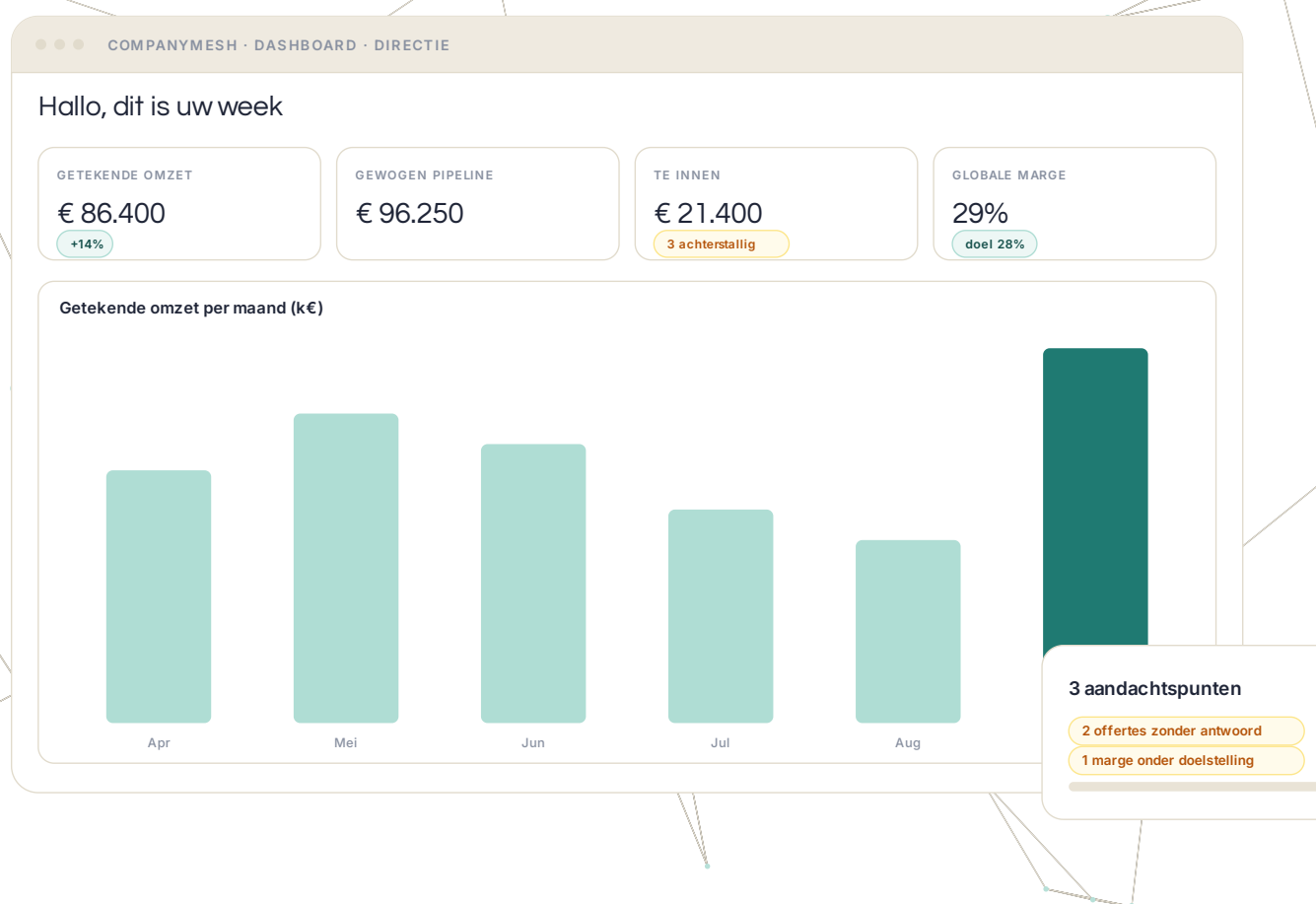
## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Dashboards & zoeken

Uw onderneming in één oogopslag, en alles binnen  
zoekbereik.



# Uw onderneming in één oogopslag, en alles binnen zoekbereik.

Goede beslissingen nemen vraagt de juiste cijfers voor ogen. De module Dashboards toont elk profiel de indicatoren en snelkoppelingen die voor hem relevant zijn, en een globale zoekfunctie vindt meteen elke klant, offerte, bestelling of factuur terug.

## Onderbouwde beslissingen

Kernindicatoren die altijd up-to-date zijn.

## Een startscherm per profiel

Iedereen ziet wat telt voor zijn werk.

## Tijdwinst

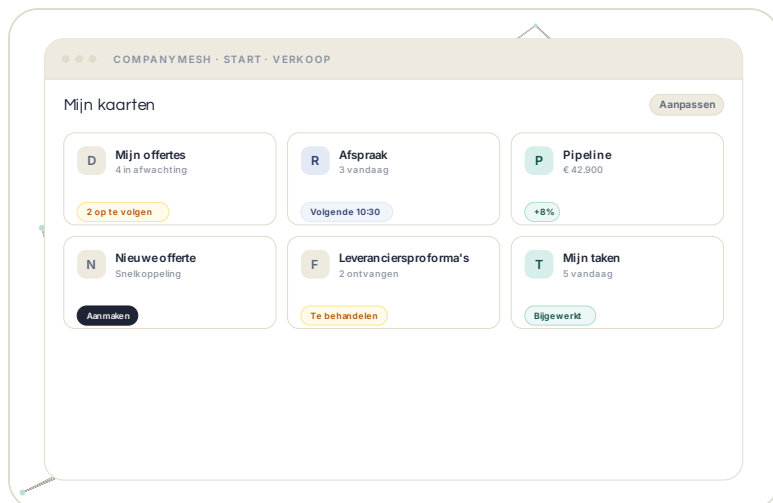
Globaal zoeken en snelkoppelingen.

## Teams op één lijn

Gedeelde doelstellingen en resultaten.

### In deze module

- 1 Configureerbare kaarten
- 2 Kernindicatoren
- 3 Overzicht per verkoper
- 4 Globaal zoeken
- 5 Meldingen en notificaties



## 1 Configureerbare kaarten

### Uw dashboard, op uw manier.

Het dashboard bestaat uit kaarten: indicatoren, lijsten, grafieken, snelkoppelingen. Elke gebruiker zet ze in zijn eigen volgorde, en beheerders bepalen de kaarten per rol.

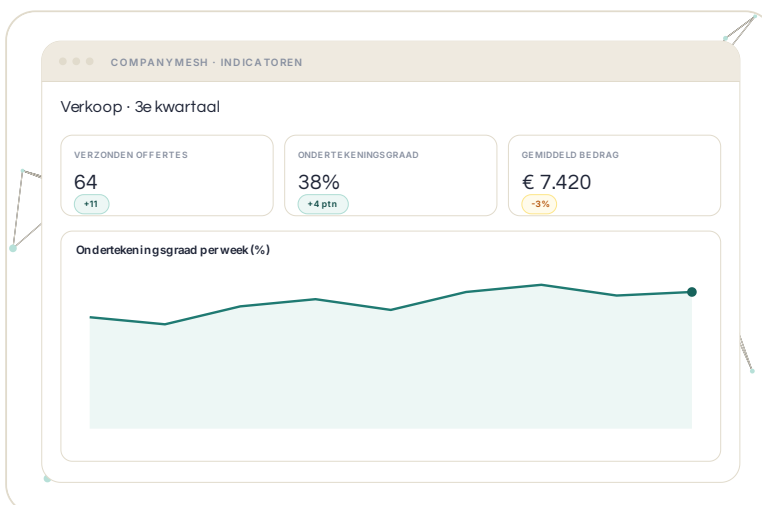
#### Wat het mogelijk maakt

- Kaarten per rol
- Herschikken met slepen en neerzetten
- Snelkoppelingen naar veelgebruikte acties
- Vakspecifieke kaarten (bv. openstaande proforma's van leveranciers)

## 2 Kernindicatoren

### De cijfers die tellen, altijd actueel.

Omzet, pipeline, ontvangsten, marges, doorlooptijden: de indicatoren worden continu berekend op basis van de gegevens in de tool, met vergelijking met vorige periodes.



#### Wat het mogelijk maakt

- Indicatoren berekend in realtime
- Periodes vergelijken
- Doelstellingen en afwijkingen
- Details in één klik

COMPANYMESH · VERKOOPTEAM

Prestaties · 3e kwartaal

| VERKOPER  | OFFERTES | HANDTEKENING | MARGE | ACHTERSTALLIGE OPVOLGINGEN |
|-----------|----------|--------------|-------|----------------------------|
| Julie M.  | 28       | 42%          | 31%   | 0                          |
| Marc D.   | 24       | 35%          | 27%   | 2                          |
| Sophie L. | 12       | 33%          | 30%   | 1                          |

### 3 Overzicht per verkoper

Iedereers prestaties, zonder spreadsheet.

Elke verkoper volgt zijn eigen resultaten op, en de directie vergelijkt de portefeuilles: verzuurde offertes, ondertekeningsgraad, marges, achterstallige opvolgingen.

#### Wat het mogelijk maakt

- Individuele resultaten
- Rangschikkingen en vergelijkingen
- Achterstallige opvolgingen
- Marges per verkoper

### 4 Globaal zoeken

#### Typen, vinden.

Eén zoekbalk doorzoekt klanten, contactpersonen, producten, offertes, bestellingen en facturen. De resultaten worden gegroepeerd en leiden rechtstreeks naar de fiche.

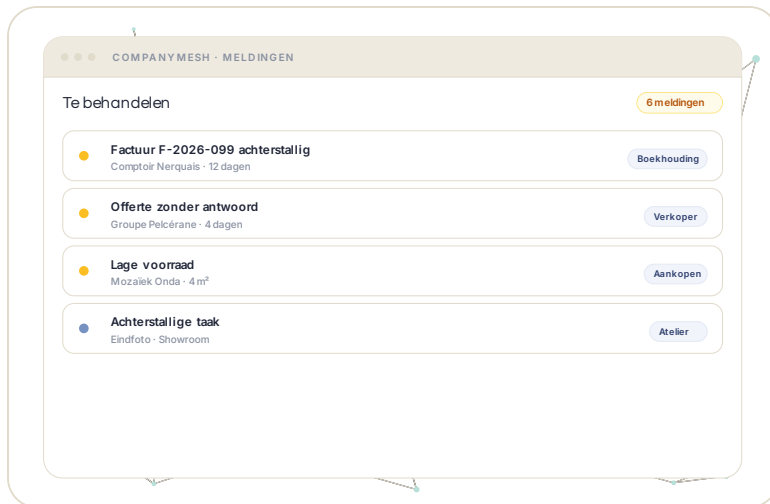
COMPANYMESH · ZOEKEN 'PELCÉRANE'

12 resultaten

|    |                                           |            |
|----|-------------------------------------------|------------|
| GD | Groupe Pelcérane<br>Klant · Gembloux      | Klant      |
| PD | Pierre Pelcérane<br>Contact · zaakvoerder | Contact    |
|    | D-2026-219<br>Offerte · € 8.400           | Offertes   |
|    | C-3316<br>Bestelling · levering 24/09     | Bestelling |
|    | F-2026-098<br>Factuur · betaald           | Factuur    |

#### Wat het mogelijk maakt

- Zoeken over alle modules heen
- Resultaten gegroepeerd per type
- Bestand tegen tikfouten
- Sneltoets



## 5 Meldingen en notificaties

### Wat uw aandacht vraagt.

Achterstallige facturen, onbeantwoorde offertes, lage voorraden, taken met vertraging: de meldingen komen bij het juiste profiel terecht, in de tool of per e-mail.

#### Wat het mogelijk maakt

- Meldingen per profiel
- Notificaties in de tool en per e-mail
- Voorkeuren per gebruiker
- Historiek van meldingen

# Afgestemd op uw vak

Indicatoren voor de directie, kaarten voor de verkoper, de wachtrij van de boekhouding, meldingen voor het atelier: we stellen de dashboards samen met **uw** cijfers en **uw** prioriteiten, daarna kan iedereen het zijne herschikken.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Gegevens

Alle CompanyMesh-modules

Excel / CSV

API

### Analyse

Google Looker Studio

Power BI

Metabase

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.pipeline Pipeline & verkoopkansen

erp.billing Facturatie

erp.banking Bank & afstemming

ops.analytics Soevereine webanalytics

crm.pricing Prijszetting & marges

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

# Interne feedback & support

Elke opmerking behandeld, elke vraag opgevolgd.

COMPANYMESH · FEEDBACK & SUPPORT

Behandelwachtrij 3 dringend

| #   | ONDERWERP                     | HERKOMST | URGENTIE | STATUS     |
|-----|-------------------------------|----------|----------|------------|
| 214 | Voeg te herstellen · Showroom | Klant    | Hoog     | Lopend     |
| 213 | Onvolledige factuurexport     | Team     | Hoog     | Toegewezen |
| 212 | Idee: filter per vestiging    | Team     | Laag     | Nieuw      |
| 211 | Toegang klantenportaal        | Klant    | Hoog     | Opgelost   |
| 210 | Label te corrigeren           | Team     | Laag     | Opgelost   |

✓ Ticket opgelost  
#211 · Toegang klantenportaal  
Klant verwittigd · 42 min  
Opgelost

# Elke opmerking behandeld, elke vraag opgevolgd.

Een opgemerkte bug, een idee voor een verbetering, een vraag van een klant: zulke feedback raakt vaak verloren in gesprekken. De module Feedback & support legt ze rechtstreeks vast vanuit het betrokken scherm, wijst ze toe en volgt ze op tot ze opgelost zijn.

## Feedback met context

Pagina, screenshot en beschrijving in één klik verstuurd.

## Duidelijke opvolging

Elke melding heeft een verantwoordelijke en een status.

## Klanten die zich gehoord voelen

Supporttickets opgevolgd tot er een oplossing is.

## Een tool die steeds beter wordt

De ideeën van uw teams sturen de evolutie.

### In deze module

- 1 Melden in één klik
- 2 Toewijzing en behandeling
- 3 Supporttickets voor klanten
- 4 Prioriteiten en termijnen
- 5 Kennisbank

## 1 Melden in één klik

**De context automatisch vastgelegd.**

Vanuit elk scherm kunt u met één knop een probleem melden of een idee voorstellen. De betrokken pagina en de bijlagen worden samen met de melding bewaard.

### Wat het mogelijk maakt

- Feedbackknop op elk scherm
- Pagina en context vastgelegd
- Screenshots en documenten als bijlage
- Urgentieniveau

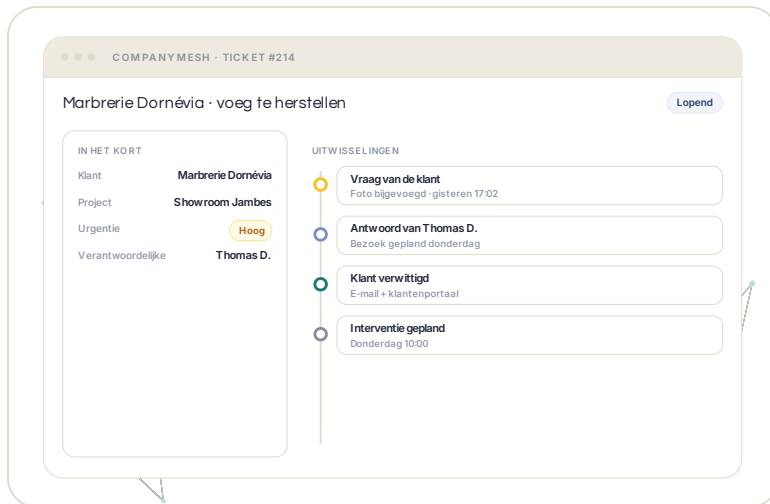
## 2 Toewijzing en behandeling

**Een verantwoordelijke voor elke melding.**

Elke melding wordt toegewezen, becommentarieerd en opgevolgd tot ze opgelost is. Met vermeldingen betreft u vlot een collega.

### Wat het mogelijk maakt

- Toewijzing en status
- Opmerkingen met vermeldingen
- Koppelingen tussen meldingen
- Datum van oplossing



### 3 Supporttickets voor klanten

**Gestructureerde support die vertrouwen geeft.**

Uw klanten openen aanvragen vanuit hun klantenportaal. Die worden opgevolgde tickets, met de volledige historie van de berichten en een melding bij elk antwoord.

#### Wat het mogelijk maakt

- Aanvragen vanuit het klantenportaal
- Historiek van de berichten
- Meldingen bij antwoorden
- Specifieke aanvraagformulieren

### 4 Prioriteiten en termijnen

#### Eerst wat telt.

Urgentie, categorie en ouderdom bepalen de volgorde van de wachtrij. Waarschuwingen signaleren tickets die de verwachte antwoordtermijn overschrijden.



#### Wat het mogelijk maakt

- Wachtrij gesorteerd op urgentie
- Antwoordtermijnen opgevolgd
- Waarschuwingen bij overschrijding
- Overzicht per verantwoordelijke



## 5 Kennisbank

### De antwoorden, altijd bij de hand.

Terugkerende oplossingen worden artikels die uw team of uw klanten kunnen raadplegen, zodat dezelfde vragen minder vaak terugkomen.

#### Wat het mogelijk maakt

- Interne en publieke artikels
- Zoeken in de volledige tekst
- Koppelingen vanuit tickets
- Argumentaria voor uw verkopers

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Categorieën, urgentieniveaus, behandelingscircuit, antwoordtermijnen, wie wat mag melden: we richten de support in volgens **uw** organisatie, voor uw teams en voor uw klanten.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Communicatie

E-mail

Slack

Microsoft Teams

### Technische opvolging

GitHub

GitLab

Jira

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.portal Klantenportaal

comms.chat Interne chat & realtime

ops.projects Projecten & productie

dms.documents Documentbeheer & mediabibliotheek

## Laten we praten over uw toekomstige tool

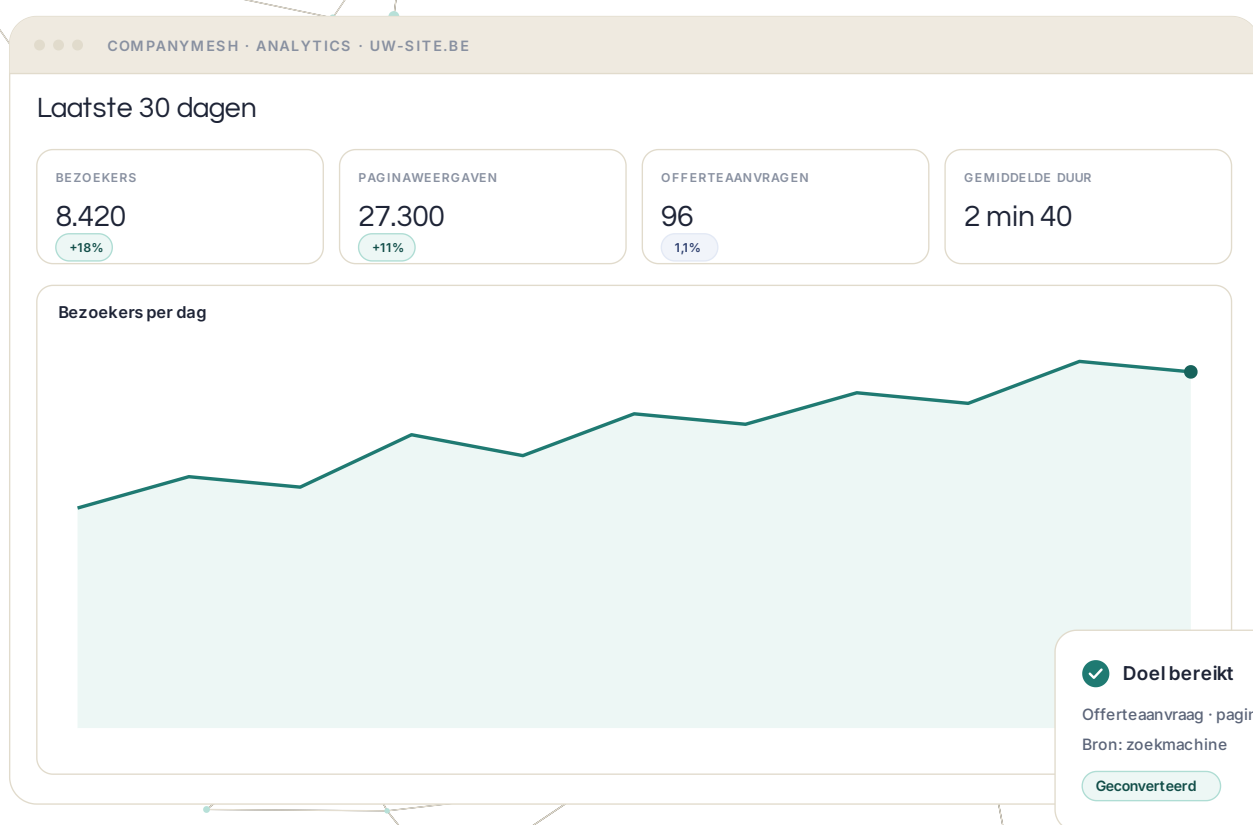
Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

STURING & PRODUCTIVITEIT

# Soevereine webanalyse

Begrijp uw bezoekers, zonder uw gegevens af te staan.



# Begrijp uw bezoekers, zonder uw gegevens af te staan.

Weten waar uw bezoekers vandaan komen en wat hen doet converteren is essentieel, maar de gangbare tools benutten uw gegevens voor eigen doeleinden. De module Analytics meet het bezoek aan uw websites op een infrastructuur die u beheerst, met respect voor privacy, en koppelt die cijfers aan uw commerciële resultaten.

## Gegevens die van u zijn

Statistieken op uw eigen infrastructuur, bij uw hostingpartij.

## Respect voor privacy

Lichte meting, zonder advertentieprofilering.

## Bruikbare cijfers

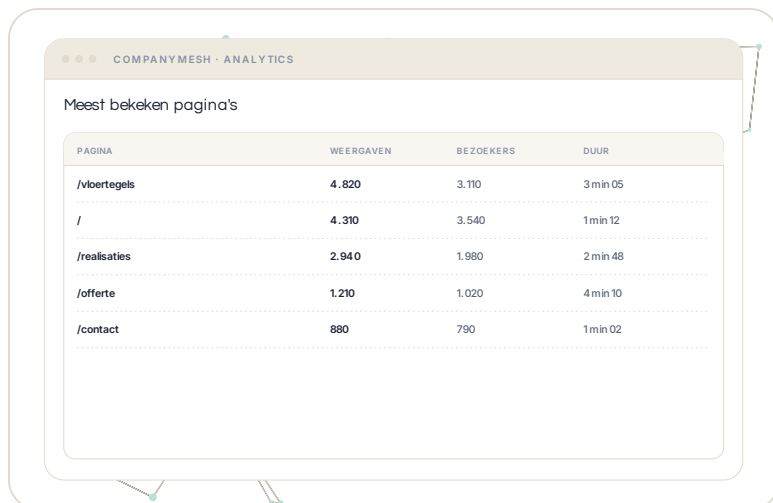
Paginaweergaven, bronnen, conversies, helder voorgesteld.

## De link met verkoop

Bezoeken gekoppeld aan aanvragen en klanten.

## In deze module

- 1 Bezoekcijfers, helder
- 2 Verkeersbronnen
- 3 Doelen en conversies
- 4 Respect voor privacy
- 5 Gedeelde rapporten



Meest bekeken pagina's

| PAGINA       | WEERGAVEN | BEZOEKERS | DUUR     |
|--------------|-----------|-----------|----------|
| /vloertegels | 4.820     | 3.110     | 3 min 05 |
| /            | 4.310     | 3.540     | 1 min 12 |
| /realisaties | 2.940     | 1.980     | 2 min 48 |
| /offerte     | 1.210     | 1.020     | 4 min 10 |
| /contact     | 880       | 790       | 1 min 02 |

## 1 Bezoekcijfers, helder

### De essentie, zonder vakjargon.

Bezoekers, paginaweergaven, bezoekduur, toestellen en landen verschijnen op een overzichtelijk dashboard, in realtime of over de periode van uw keuze.

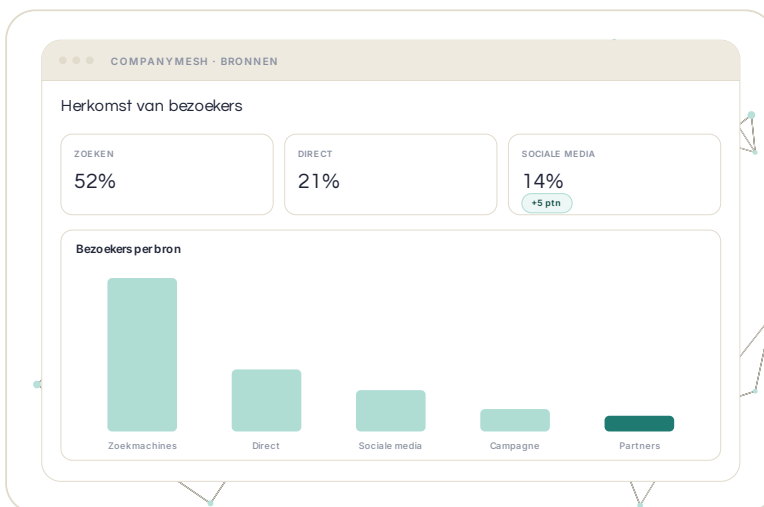
#### Wat het mogelijk maakt

- Bezoekers en paginaweergaven
- Meest bekeken pagina's
- Toestellen en landen
- Realtime

## 2 Verkeersbronnen

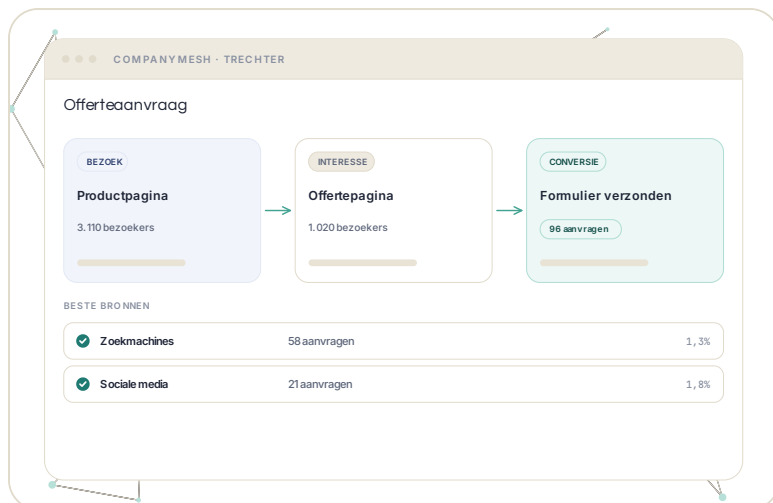
### Waar uw bezoekers vandaan komen.

Zoekmachines, sociale netwerken, campagnes, partnersites: elke bron wordt gemeten, met opvolging van campagneparameters.



#### Wat het mogelijk maakt

- Bronnen en verwijzers
- Opvolging van campagnes
- Periodes vergelijken
- Instappagina's



### 3 Doelen en conversies

#### Wat aanvragen oplevert.

Bepaal uw doelen (formulier verzonden, afspraak gemaakt) en volg hun conversieratio per bron en per pagina.

#### Wat het mogelijk maakt

- Eigen doelen
- Conversieratio
- Eenvoudige trechters
- Eigen gebeurtenissen

### 4 Respect voor privacy

#### Een sobere, verantwoorde meting.

De meting is licht, zonder advertentiecookies of doorverkoop van gegevens, en draait op uw eigen infrastructuur. Uw gegevens blijven van u.

Website: uw-site.be

Hosting: Beheerde infrastructuur

Bewaring: 24 maanden

☒ Geen advertentiecookies

☒ Geanonimiseerde IP-adressen

☒ Gegevensexport

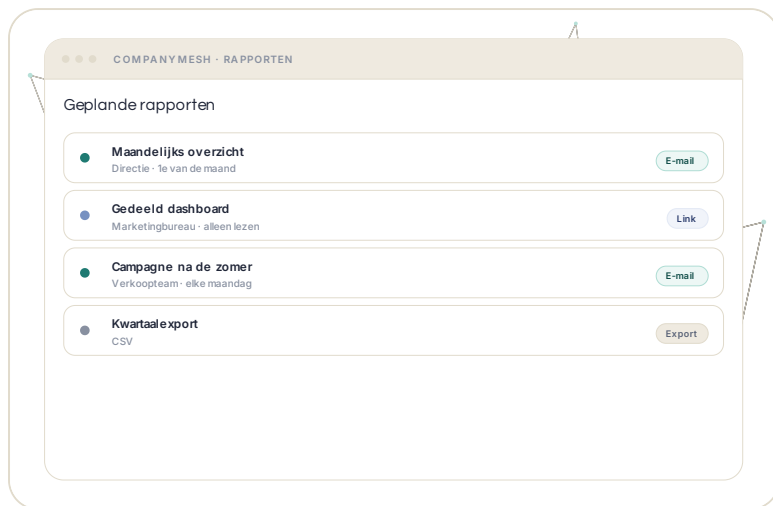
SCRIPT

☒ Gewicht  
Zeer licht

☒ Derden  
Geen

#### Wat het mogelijk maakt

- Geen advertentieprofielering
- Op uw eigen hosting
- Licht script
- Exporteerbare gegevens



## 5 Gedeelde rapporten

### De juiste cijfers voor de juiste mensen.

Deel een dashboard met een klant of een team, en ontvang periodieke samenvattingen per e-mail.

#### Wat het mogelijk maakt

- Gedeelde dashboards
- Samenvattingen per e-mail
- Koppeling aan het klantproject
- Export van gegevens

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Websites, sleutelpagina's, conversiedoelen (offerteaanvraag, afspraak, download), rapporten gedeeld met uw klanten of teams: samen bepalen we wat het meten waard is.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Websites

WordPress

WooCommerce

Shopify

Elke website

### Aanvulling

Google Search Console

Google Analytics (parallel)

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

auto.web Gekoppelde website

crm.leads Prospectie & leadcaptatie

crm.marketing Marketing & campagnes

ops.dashboard Dashboards & zoeken

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

BOUWSTEEN · 4 MODULE(S)

# Automatisering & integraties

Het repetitieve automatiseren, uw tools koppelen, AI inzetten en uw website verbinden.

`auto.workflows`

Automatiseringen

Repetitieve taken doen zichzelf.

`auto.api`

API & connectoren

Uw tool praat met alle andere.

`auto.ai`

Geïntegreerde AI

Artificiële intelligentie waar ze echt helpt, met beheerste kosten.

`auto.web`

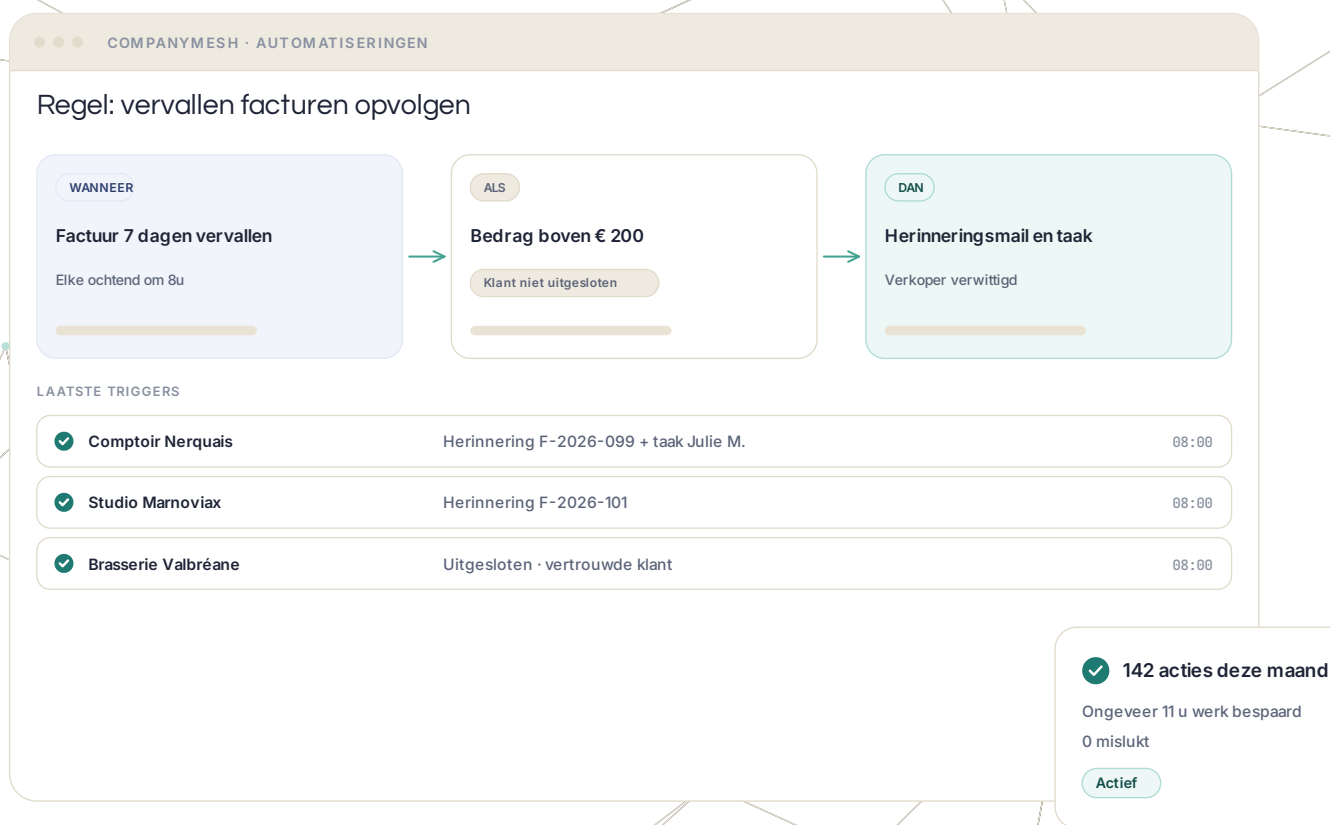
Gekoppelde website

Uw website en uw tool vormen één geheel.

AUTOMATISERING & INTEGRATIES

# Automatiseringen

Repetitieve taken doen zichzelf.



# Repetitieve taken doen zichzelf.

Herinneren, verwittigen, een status wijzigen, een taak aanmaken, een document versturen: veel administratief werk volgt eenvoudige regels. De module Automatiseringen voert ze voor u uit, betrouwbaar en traceerbaar, zodat uw teams zich kunnen concentreren op wat telt.

## Vrijgekomen tijd

Repetitieve handelingen worden voor u afgehandeld.

## Niets vergeten

Elke regel wordt toegepast, telkens opnieuw.

## Volledige traceerbaarheid

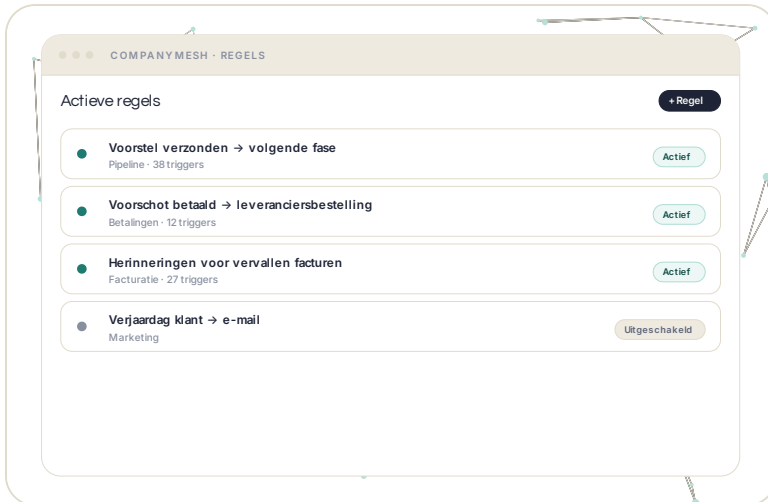
Elke uitvoering wordt gelogd.

## Zonder ontwikkeling

Eenvoudige regels, op elk moment aan te passen.

## In deze module

- 1 Regels 'wanneer, als, dan'
- 2 Een bibliotheek van acties
- 3 Geplande taken
- 4 Logboek en monitoring
- 5 Scenario's op maat



## 1 Regels 'wanneer, als, dan'

**U beschrijft het, de tool voert het uit.**

Een regel koppelt een trigger (een gebeurtenis) aan voorwaarden en een of meer acties. U maakt en wijzigt regels vanuit de instellingen, zonder ontwikkeling.

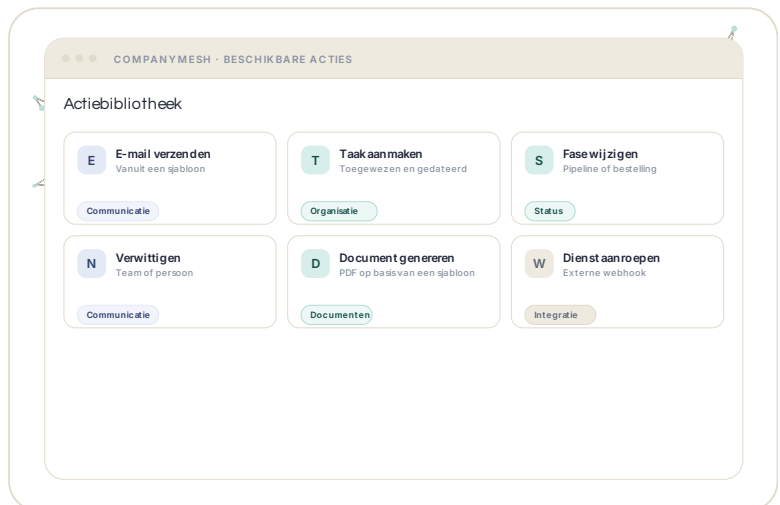
### Wat het mogelijk maakt

- Triggers in alle modules
- Combineerbare voorwaarden
- Gekoppelde acties
- Meteen in- en uitschakelen

## 2 Een bibliotheek van acties

**Alles wat geautomatiseerd kan worden.**

Een fase wijzigen, een standaardmail versturen, een taak aanmaken, een team verwittigen, een document genereren, een externe dienst aanroepen: acties combineert u vrij.



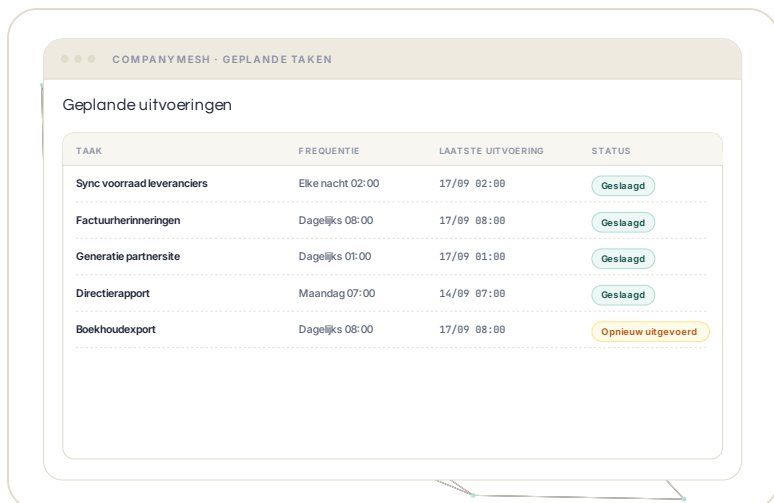
### Wat het mogelijk maakt

- E-mails en meldingen
- Taken en herinneringen
- Wijziging van status en fase
- Documenten genereren

### 3 Geplande taken

**De juiste verwerking, op het juiste moment.**

Verwerkingen lopen op vaste tijdstippen: synchronisaties, rapporten, herinneringen, opkuis. Zelfs een website die zonder planner gehost wordt, kan vanuit het platform aangestuurd worden.



| TAAK                       | FREQUENTIE       | LAATSTE UITVOERING | STATUS             |
|----------------------------|------------------|--------------------|--------------------|
| Sync voorraad leveranciers | Elke nacht 02:00 | 17/09 02:00        | Geslaagd           |
| Factuurherinneringen       | Dagelijks 08:00  | 17/09 08:00        | Geslaagd           |
| Generatie partnersite      | Dagelijks 01:00  | 17/09 01:00        | Geslaagd           |
| Directierapport            | Maandag 07:00    | 14/09 07:00        | Geslaagd           |
| Boekhoudexport             | Dagelijks 08:00  | 17/09 08:00        | Opnieuw uitgevoerd |

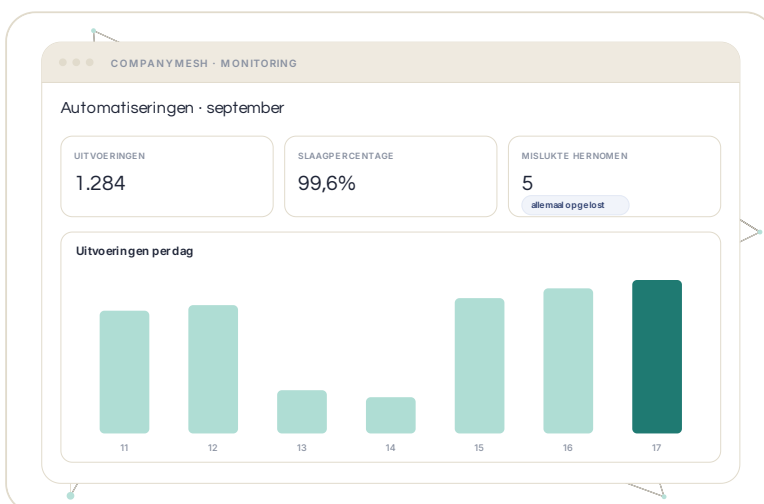
#### Wat het mogelijk maakt

- Dagelijkse, uurlijkse en maandelijkse uitvoering
- Beschermde geheimen
- Aansturing van externe websites
- Nieuwe poging bij mislukking

### 4 Logboek en monitoring

**U weet wat er gebeurd is.**

Elke uitvoering wordt vastgelegd met haar resultaat. Mislukkingen worden gesignaleerd en kunnen opnieuw gestart worden.



#### Wat het mogelijk maakt

- Volledige historiek
- Handmatig opnieuw starten
- Waarschuwingen bij mislukking
- Uitvoeringsstatistieken



## 5 Scenario's op maat

**Wanneer een eenvoudige regel niet meer volstaat.**

Voor processen die over meerdere tools lopen of een precieze bedrijfslogica vragen, ontwikkelen we specifieke scenario's, die net zo worden gemonitord als de andere.

### Wat het mogelijk maakt

- Processen over meerdere tools
- Specifieke bedrijfslogica
- Eenvormige monitoring
- Groeien mee met uw activiteit

**Voorbeeld** — Zodra alle leveranciersprijzen binnen zijn, schuift het dossier door, wordt het voorstel gegenereerd en krijgt de verkoper een melding.

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Samen met uw teams brengen we de repetitieve taken in **uw** dagelijkse werk in kaart en zetten we ze om in regels. Complexere scenario's (meerdere systemen, fijne bedrijfsvoorwaarden) ontwikkelen we op maat en integreren we in hetzelfde logboek.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Automatiseringsplatformen

Zapier

Make

n8n

### Communicatie

E-mail

Sms

Slack

Microsoft Teams

### Geplande taken

Externe websites

Gedeelde hosting

API

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`crm.pipeline` Pipeline & verkoopkansen

`erp.billing` Facturatie

`auto.api` API & connectoren

`auto.ai` Geïntegreerde AI

`comms.mail` Geïntegreerde e-mail

## Laten we praten over uw toekomstige tool

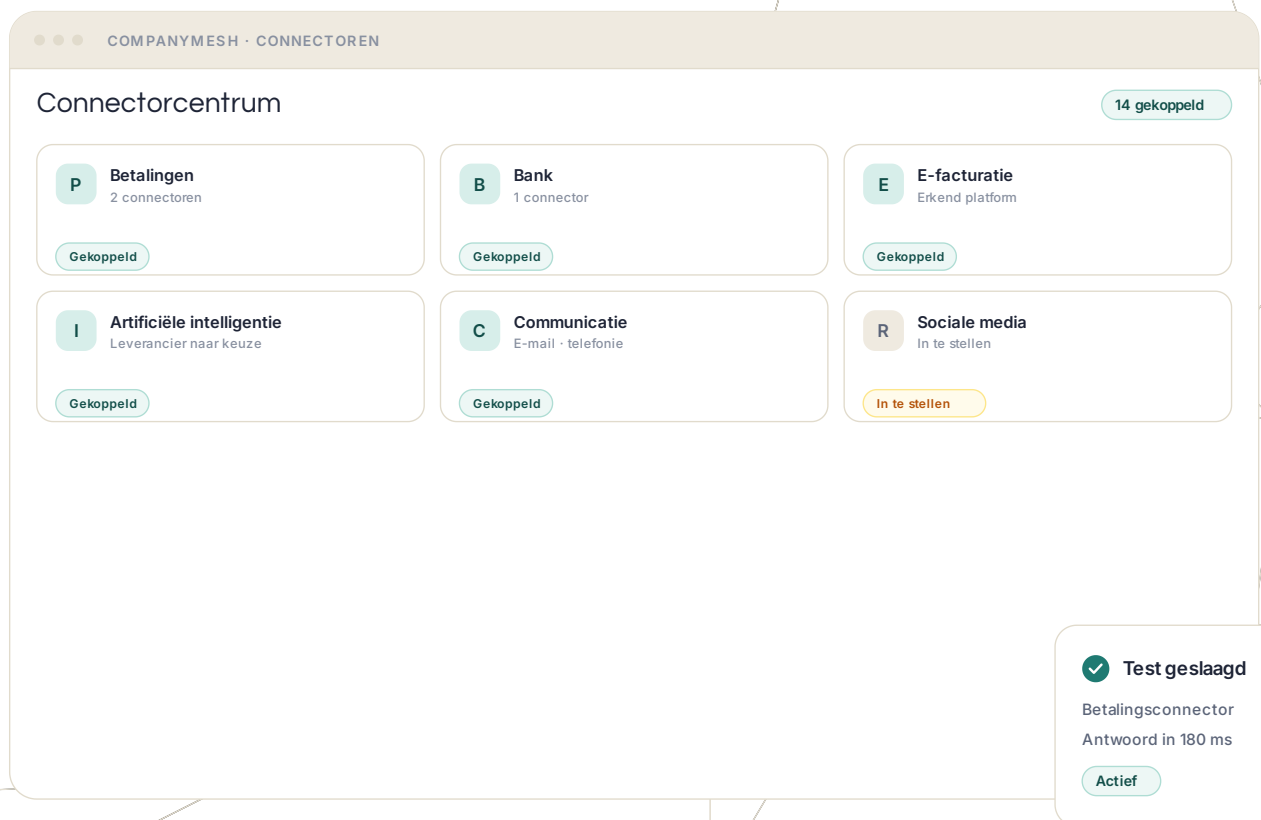
Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

AUTOMATISERING & INTEGRATIES

# API & connectoren

Uw tool praat met alle andere.



CompanyMesh  
door devlooper

auto.api

# Uw tool praat met alle andere.

Uw bedrijf gebruikt al heel wat tools: website, bank, boekhouding, leveranciers, vaksoftware. De module API & connectoren verbindt CompanyMesh met dat ecosysteem, met een centrum vol gebruiksklare connectoren en een beveiligde API voor al de rest.

## Een verbonden ecosysteem

Uw tools wisselen automatisch gegevens uit.

## Kant-en-klare connectoren

Betaling, bank, AI, mail, sociale netwerken...

## Een open en veilige API

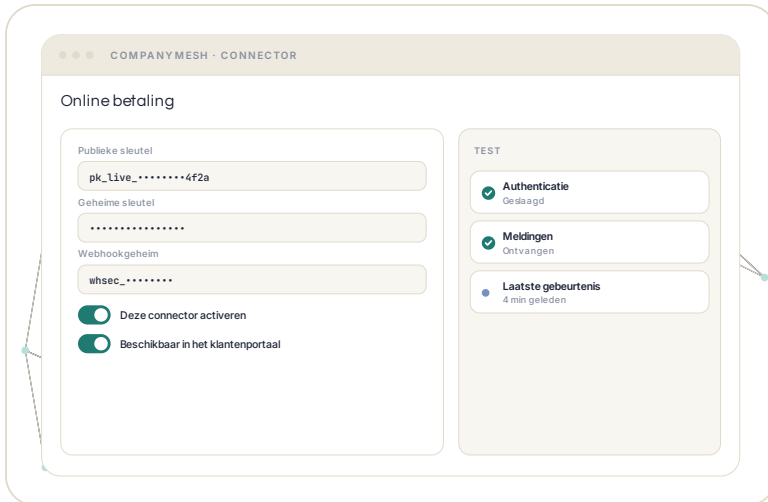
Sleutels per bron, beperkte rechten, gelogde uitwisselingen.

## Geen doodlopende wegen

Een tool die nog niet voorzien is? Wij koppelen hem.

## In deze module

- |                           |                      |
|---------------------------|----------------------|
| 1 Connectorcentrum        | 4 Webhooks en events |
| 2 Ingestie-API            | 5 Gekoppelde sites   |
| 3 Sleutels en beveiliging |                      |



## 1 Connectorcentrum

### Activeren, testen, verbonden.

De connectoren zijn gegroepeerd per categorie: betaling, bank, elektronische facturatie, AI, communicatie, sociale netwerken, aanmelding. Elke connector configureert, test en activeert u vanuit de instellingen.

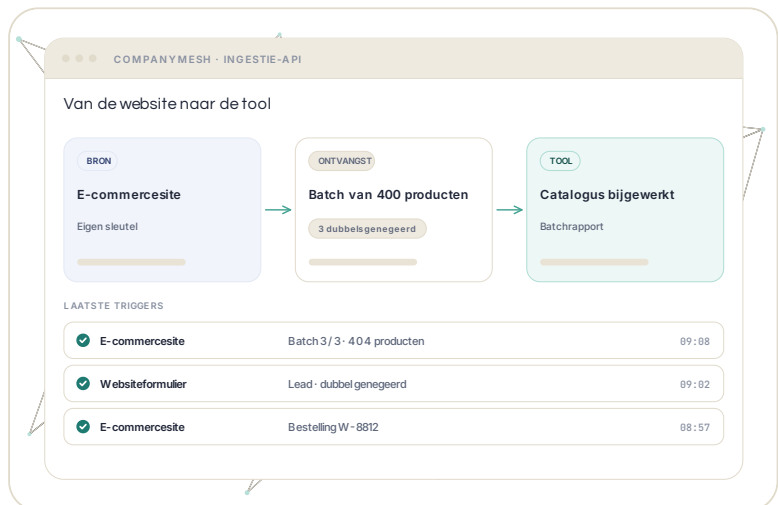
#### Wat het mogelijk maakt

- Connectoren per categorie
- Ingebouwde verbindingstest
- Activering per omgeving (team, klanten)
- Status in één oogopslag

## 2 Ingestie-API

### Uw websites en partners voeden de tool.

Een beveiligde API ontvangt aanvragen, producten, bestellingen of elk ander object vanuit uw websites en van uw partners. Dubbele zendingen worden herkend, en bij elke batch hoort een rapport.



#### Wat het mogelijk maakt

- Ontvangst van leads, producten, bestellingen
- Detectie van dubbels
- Batchrapporten
- Sjablonen voor veldkoppeling

| APPLICATIE         | RECHTEN                         | LAATSTE OPROEP | STATUS      |
|--------------------|---------------------------------|----------------|-------------|
| Bedrijfswebsite    | Inhoud lezen · leads doorsturen | 2 min geleden  | Actief      |
| Webshop            | Producten · bestellingen        | 5 min geleden  | Actief      |
| Logistieke partner | Bestellingen lezen              | gisteren       | Actief      |
| Oude website       | Leads doorsturen                | 98 d geleden   | Ingetrokken |

### 3 Sleutels en beveiliging

#### Elke bron, zijn eigen rechten.

Elke gekoppelde applicatie heeft haar eigen sleutels en haar eigen rechten, beperkt tot het strikt noodzakelijke. Geheimen worden versleuteld en nooit leesbaar getoond.

#### Wat het mogelijk maakt

- Sleutels per applicatie
- Rechten beperkt per bereik
- Versleutelde geheimen
- Onmiddellijke intrekking

### 4 Webhooks en events

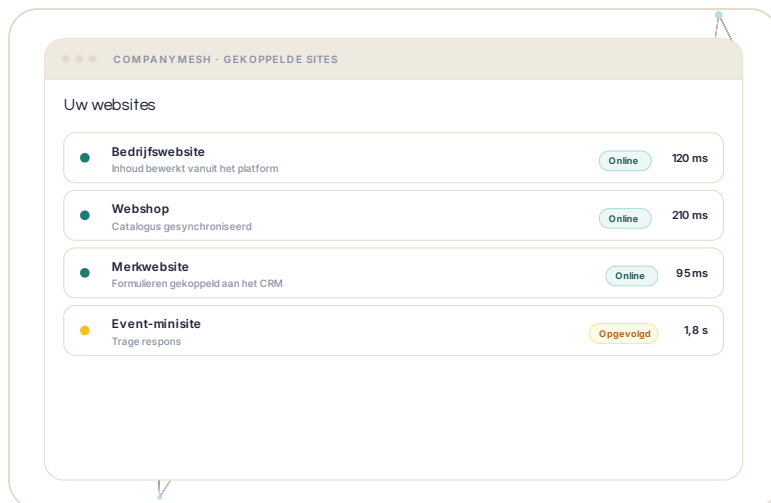
#### Breng uw tools in realtime op de hoogte.

Belangrijke gebeurtenissen (nieuwe klant, ondertekende offerte, betaalde factuur) kunnen meteen worden doorgestuurd naar uw andere tools of naar een automatiseringsplatform.

| UUR   | GEBEURTENIS         | BESTEMMING              | RESULTAAT     |
|-------|---------------------|-------------------------|---------------|
| 21:16 | offerte.ondertekend | Automatiseringsplatform | 200 OK        |
| 21:16 | factuur.aangemaakt  | Interne beheertool      | 200 OK        |
| 15:48 | betaling.mislukt    | Interne beheertool      | Nieuwe poging |
| 09:31 | klant.aangemaakt    | Automatiseringsplatform | 200 OK        |

#### Wat het mogelijk maakt

- Uitgaande events
- Ondertekening van berichten
- Automatische nieuwe pogingen
- Logboek van verzendingen



## 5 Gekoppelde sites

**Uw satellietsites, beheerd vanop één plek.**

Uw satellietwebsites en -applicaties worden geregistreerd, bewaakt en beheerd vanuit het platform, met beveiligde toegang tussen diensten.

### Wat het mogelijk maakt

- Register van gekoppelde sites
- Beschikbaarheidsmonitoring
- Toegang tussen diensten
- Centraal inhoudsbeheer

# Afgestemd op uw vak

Elk bedrijf heeft zijn eigen vaksoftware, zijn vaste leverancier, zijn eigen uitwisselingsformaat. We analyseren uw tools en bouwen de nodige koppelingen, of ze nu een API, een bestandsexport of gewoon een e-mail bieden.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Betaling & bank

Stripe

PayPal

Mollie

Alma

Qonto

Ponto

### Mail & telefonie

Microsoft 365

Gmail

Brevo

3CX

Telnyx

Twilio

### AI

OpenAI

Anthropic

Google Gemini

Mistral AI

Groq

### Sociale netwerken & aanmelding

Meta

LinkedIn

X

TikTok

Google

Microsoft

Apple

GitHub

### Automatisering

Zapier

Make

n8n

Webhooks

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

auto.workflows Automatiseringen

auto.web Gekoppelde website

crm.leads Prospectie & leadcaptatie

erp.stock Voorraad & bevoorrading

core.platform Veilige, aanpasbare basis

## Laten we praten over uw toekomstige tool

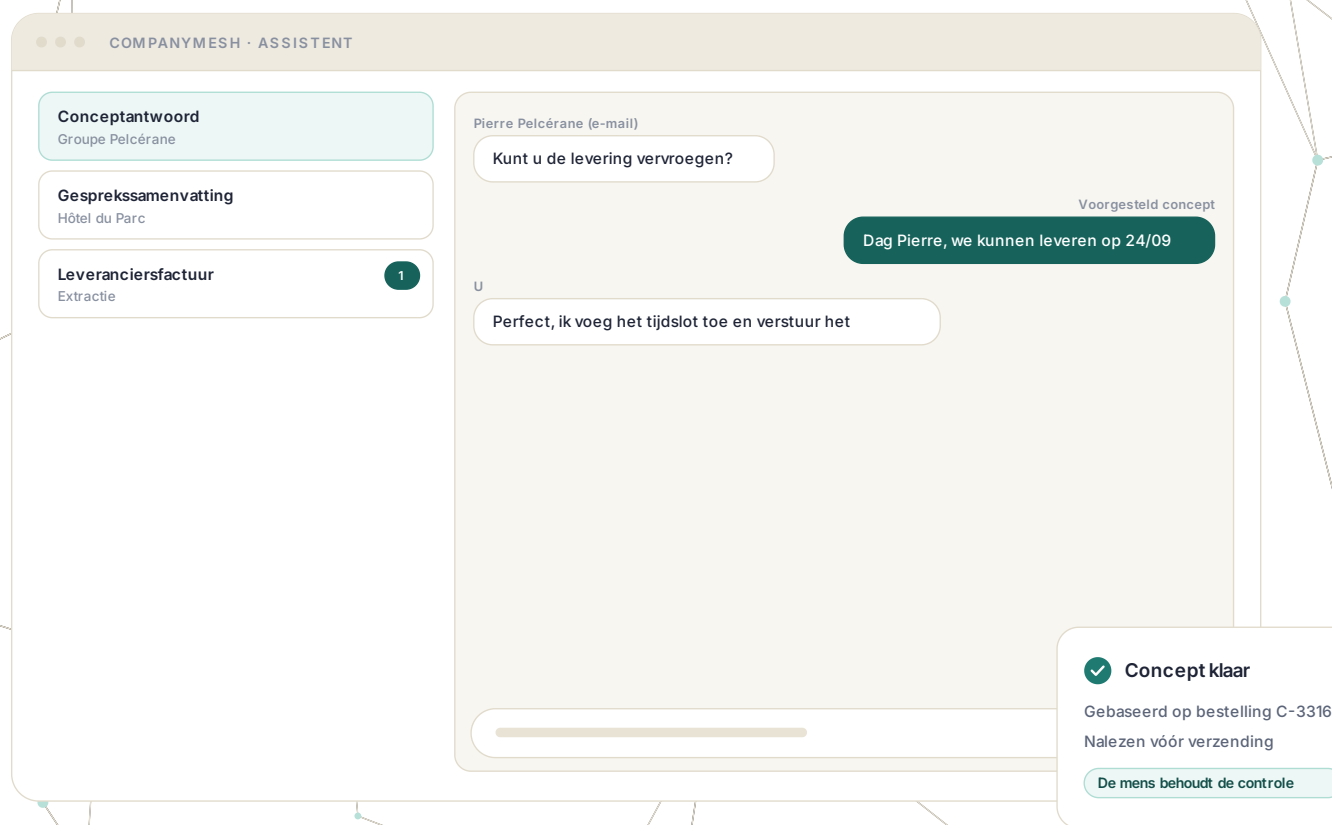
Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

AUTOMATISERING & INTEGRATIES

# Geïntegreerde AI

Artificiële intelligentie waar ze echt helpt, met  
beheerste kosten.



# Artificiële intelligentie waar ze echt helpt, met beheerste kosten.

AI kan u veel tijd besparen: een gesprek samenvatten, een antwoord opstellen, een document lezen, veelgestelde vragen beantwoorden. De module Geïntegreerde AI zet ze in voor welomschreven taken, met de leverancier van uw keuze en strikte controle over kosten en gegevens.

## Concrete tijdswinst

Samenvattingen, ontwerpen, gegevensextractie, ondersteuning.

## Beheerste kosten

Gericht gebruik, plafonds en opvolging van het verbruik.

## Vrije keuze van leverancier

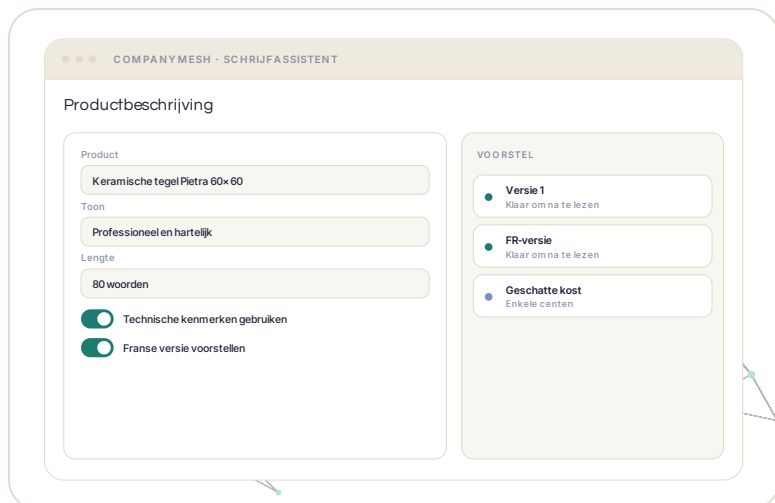
Meerdere modellen, ook Europese.

## Beschermde gegevens

Duidelijke regels voor bewaring en verwijdering.

## In deze module

- 1 Schrijffassistent
- 2 Samenvattingen en verslagen
- 3 Assistent voor uw bezoekers
- 4 Documenten lezen
- 5 Controle over kosten en gegevens



## 1 Schrijfassistent

**Een eerste versie in enkele seconden.**

Stel een antwoord op een e-mail, een productbeschrijving of een herinnering op vanuit de context van het dossier. De tekst wordt voorgesteld, u leest hem na en verstuurt hem.

### Wat het mogelijk maakt

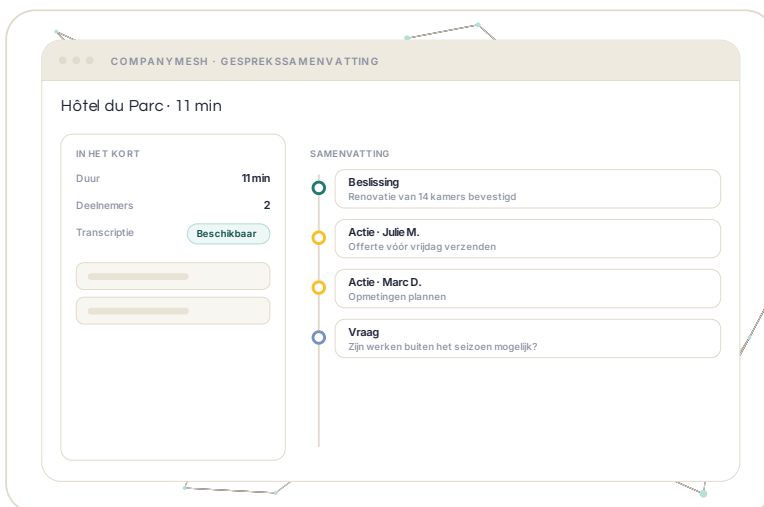
- E-mailontwerpen in context
- Productbeschrijvingen
- Herformuleren en vertalen
- Altijd gevalideerd door een mens

## 2

## Samenvattingen en verslagen

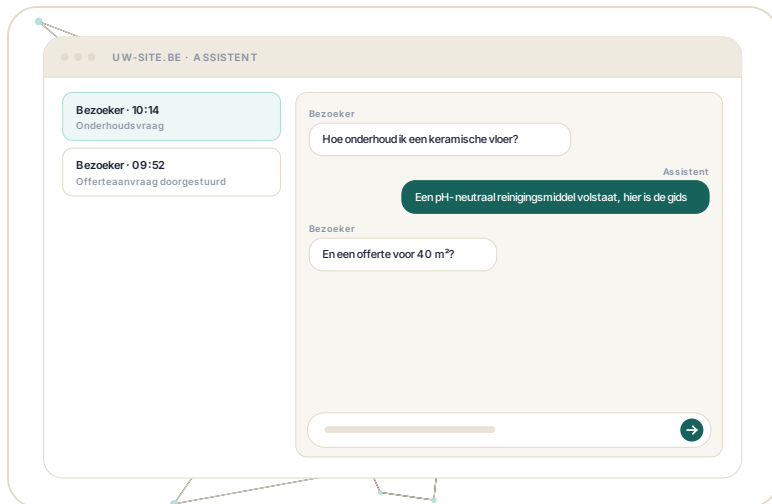
### De kern van een gesprek of vergadering.

Transcripties van gesprekken en videovergaderingen worden samengevat: beslissingen, actiepunten, openstaande vragen. Actiepunten kunnen taken worden.



### Wat het mogelijk maakt

- Samenvatting van gesprekken en vergaderingen
- Geëxtraheerde actiepunten
- Toegevoegd aan het dossier
- Omgezet in taken



### 3 Assistent voor uw bezoekers

**Meteen een antwoord, dag en nacht.**

Een assistent op uw website beantwoordt veelgestelde vragen op basis van uw kennisbank en speelt gekwalificeerde aanvragen door aan uw team.

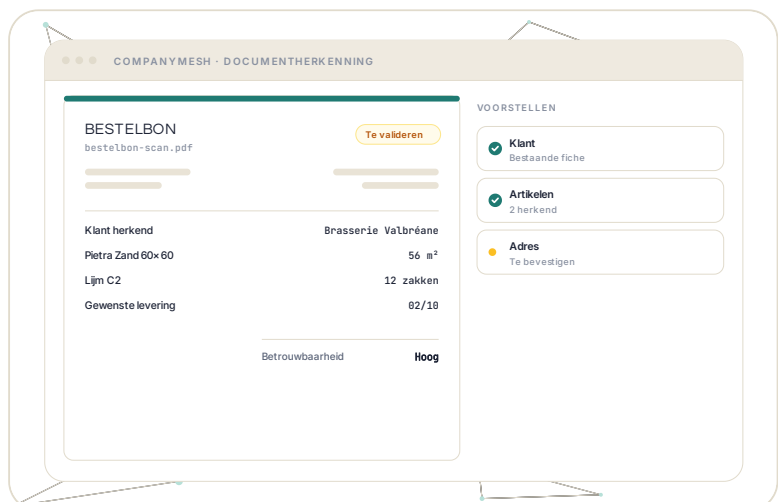
#### Wat het mogelijk maakt

- Antwoorden op basis van uw eigen inhoud
- Historiek van de gesprekken
- Aanvragen doorgestuurd naar de CRM
- Instelbare automatische verwijdering

### 4 Documenten lezen

**Gegevens geëxtraheerd, niet overgetikt.**

Bestelbonnen, aankoopfacturen, technische fiches: de AI stelt de belangrijkste gegevens voor, en u valideert ze voordat ze worden opgeslagen.



#### Wat het mogelijk maakt

- Extractie van velden
- Validatie vóór opslag
- Voorstel tot koppeling
- PDF- en beeldformaten



## 5 Controle over kosten en gegevens

### AI, onder controle.

U kiest de leverancier per toepassing. Het verbruik wordt opgevolgd, indien nodig begrensd, en gesprekken worden verwijderd volgens uw regels.

#### Wat het mogelijk maakt

- Keuze van leverancier per toepassing
- Plafonds en waarschuwingen
- Opvolging van het verbruik
- Regels voor gegevensverwijdering

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Samen met u bepalen we de taken waar AI echt het verschil maakt in **uw** activiteit, en we zetten ze gecontroleerd in, zonder buitensporig abonnement of lukrake automatisering: de mens behoudt de controle over elke beslissing.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Modelleveranciers

OpenAI

Anthropic

Google Gemini

Mistral AI

Groq

### Transcriptie

Speechmatics

OpenAI

### Documenten lezen

Apache Tika

Mistral AI

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`comms.phone` Telefonie & CTI

`comms.visio` Soevereine videoconferentie

`dms.documents` Documentbeheer & mediabibliotheek

`ops.feedback` Interne feedback & support

`auto.web` Gekoppelde website

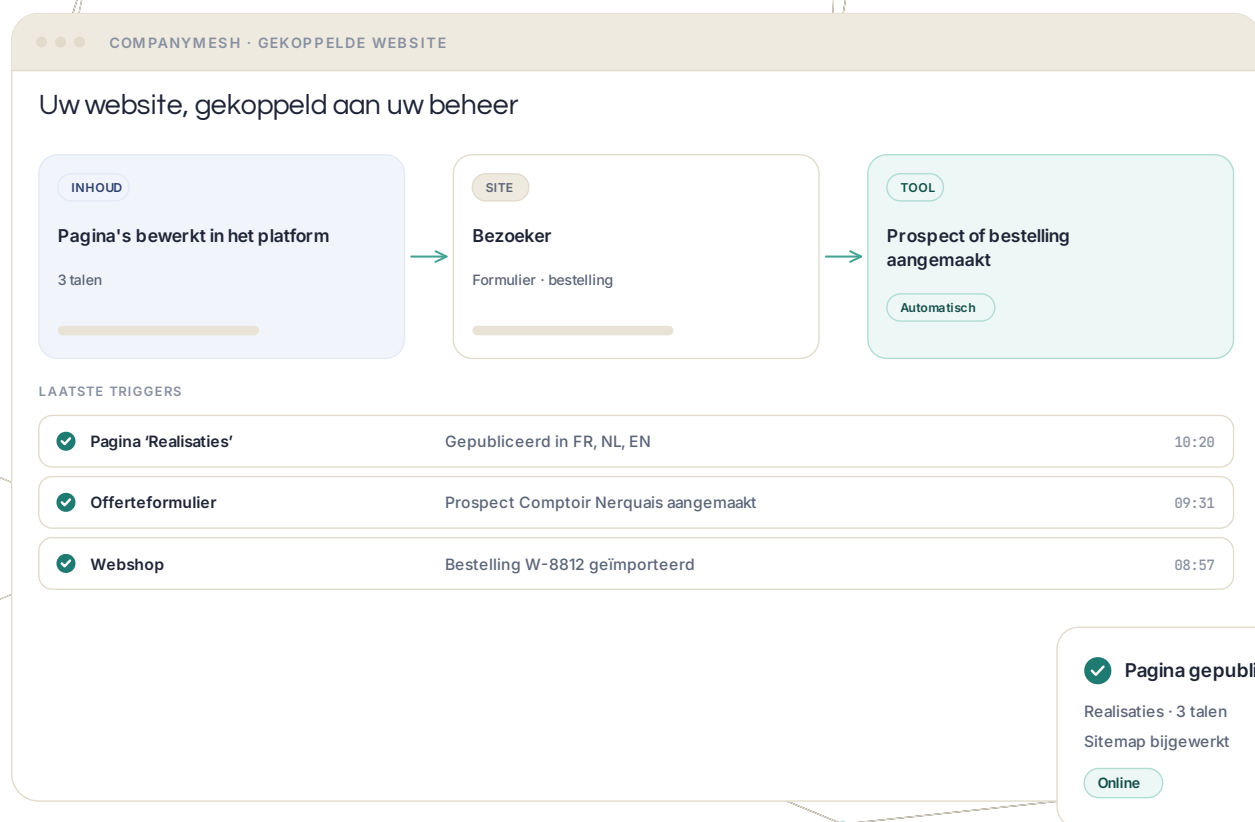
## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

# Gekoppelde website

Uw website en uw tool vormen één geheel.



# Uw website en uw tool vormen één geheel.

Uw website staat vaak los van uw beheer: vastgeroeste inhoud, aanvragen per e-mail, een catalogus die u met de hand bijwerkt. De module Gekoppelde website verbindt uw site met CompanyMesh: bewerkbare inhoud, formulieren die de CRM voeden, catalogus en bestellingen gesynchroniseerd.

## Actuele inhoud

Pas uw website aan zonder ontwikkelaar.

## Geïntegreerde aanvragen

Formulieren komen rechtstreeks in de CRM terecht.

## Een gesynchroniseerde catalogus

Producten, prijzen en voorraad overal gelijk.

## Een meertalige website

Nederlands, Frans, Engels en meer.

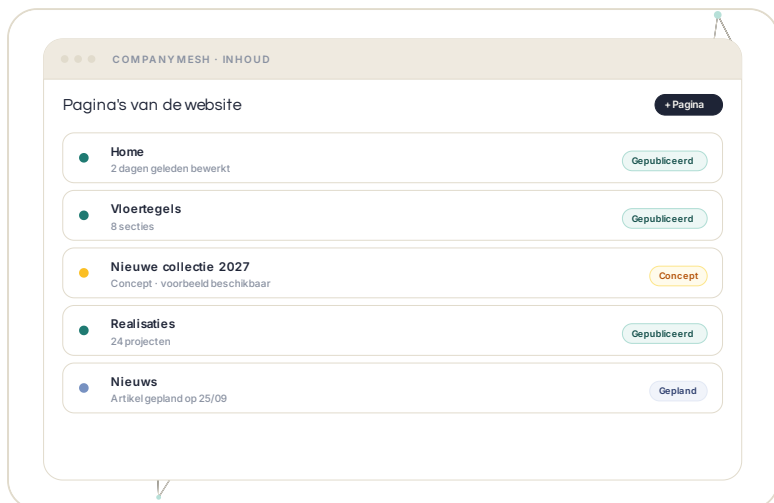
### In deze module

- 1 Bewerkbare inhoud
- 2 Formulieren gekoppeld aan de CRM
- 3 Gesynchroniseerde catalogus en bestellingen
- 4 Meertaligheid en vindbaarheid
- 5 Klantenreviews en vertrouwen

## 1 Bewerkbare inhoud

### Pas uw website volledig zelf aan.

Pagina's, secties, menu's, nieuws en media past u aan vanuit het platform. Meerdere websites beheert u op één plek.



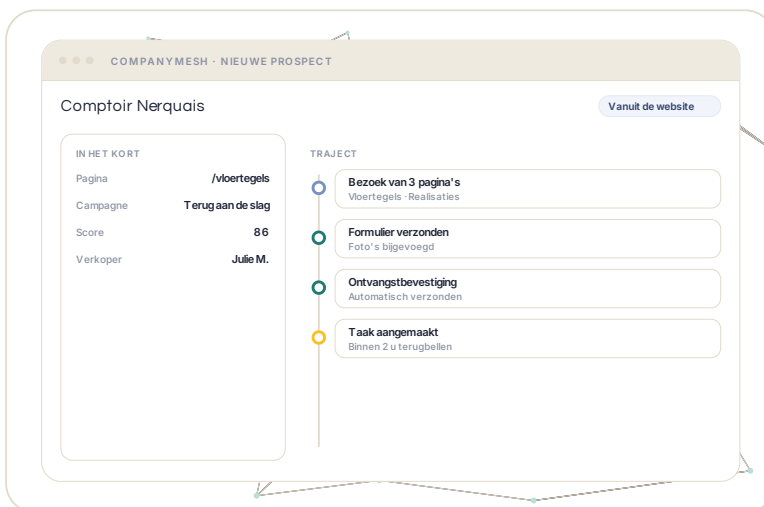
#### Wat het mogelijk maakt

- Pagina's en secties bewerken
- Menu's en media
- Meerdere sites beheren
- Voorbeeld vóór publicatie

## 2 Formulieren gekoppeld aan de CRM

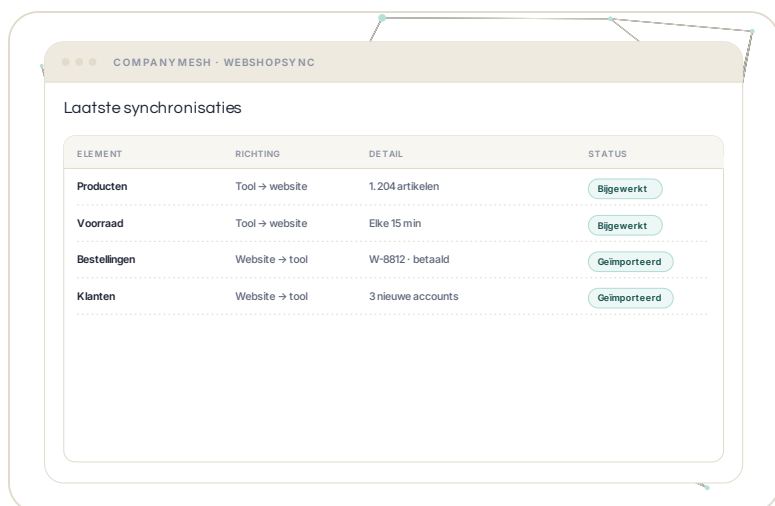
### Elke aanvraag komt op de juiste plek terecht.

De formulieren op uw website maken rechtstreeks prospects aan in de CRM, met de pagina en de campagne van herkomst, en starten uw automatiseringen.



#### Wat het mogelijk maakt

- Automatisch prospects aanmaken
- Pagina en campagne van herkomst
- Spambescherming
- Automatische ontvangstbevestiging



### 3 Gesynchroniseerde catalogus en bestellingen

#### Een webshop die altijd klopt.

Producten, prijzen, voorraad en levertermijnen komen uit de catalogus van CompanyMesh. Online bestellingen komen samen met hun betaling in de tool binnen.

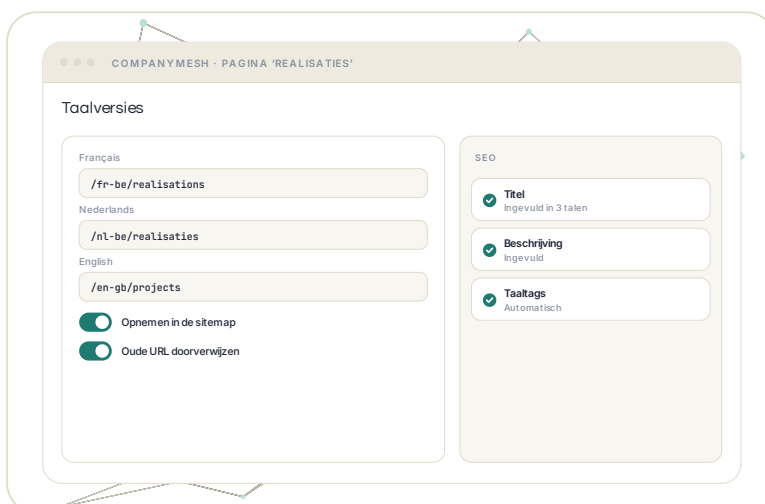
#### Wat het mogelijk maakt

- Synchronisatie van producten en voorraad
- Gekoppelde betaling
- Geïntegreerde onlinebestellingen
- Migratie vanaf een bestaande website

### 4 Meertaligheid en vindbaarheid

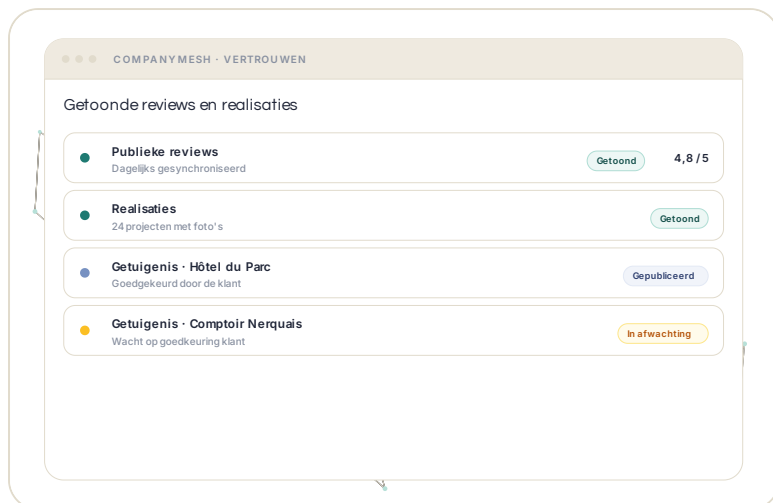
#### Zichtbaar, in al uw talen.

Elke inhoud bestaat in meerdere talen, met eigen adressen. Sitemap, doorverwijzingen en SEO-tags worden automatisch beheerd.



#### Wat het mogelijk maakt

- Inhoud per taal
- Doorverwijzingen
- Gelokaliseerde adressen
- Sitemap en tags



## 5 Klantenreviews en vertrouwen

### Zet vertrouwen in de kijker.

De publieke reviews van uw klanten en uw realisaties verschijnen op de website, altijd actueel, om uw bezoekers gerust te stellen.

#### Wat het mogelijk maakt

- Weergave van publieke reviews
- Galerij met realisaties
- Getuigenissen goedgekeurd door uw klanten
- Automatische update

OP MAAT

# Afgestemd op uw vak

Een nieuwe website op maat of een bestaande site (WordPress, WooCommerce, Shopify...): we koppelen **uw** site zoals hij vandaag is, en laten hem op uw tempo evolueren, zonder alles opnieuw te bouwen.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### CMS & e-commerce

WordPress

WooCommerce

Shopify

PrestaShop

Webflow

### Vindbaarheid

Google Search Console

XML-sitemap

### Reviews & reputatie

Google Business Profile

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

crm.leads Prospectie & leadcaptatie

erp.catalog Productcatalogus

ops.analytics Soevereine webanalytics

auto.api API & connectoren

auto.ai Geïntegreerde AI

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

companymesh.eu  
simon@devlooper.io  
+32 490 46 81 17

BOUWSTEEN · 1 MODULE(S)

# Basis

De gemeenschappelijke basis van alle modules: beveiliging, rechten, personalisatie en beheer.

core.platform

**Veilige, aanpasbare basis**

Beveiliging, rechten en gebruiksgemak,  
inbegrepen in elk project.

BASIS

# Veilige, aanpasbare basis

Beveiliging, rechten en gebruiksgemak, inbegrepen in elk project.

COMPANYMESH · ROLLEN EN RECHTEN

## Rechtenboom

5 rollen

| RECHT                         | DIRECTIE | VERKOPER | BOEKHOUDING | LEVERANCIER |
|-------------------------------|----------|----------|-------------|-------------|
| Dossiers · bekijken           | ✓        | ✓        | ✓           | Gekoppeld   |
| Dossiers · bewerken           | ✓        | ✓        | —           | —           |
| Marges · bekijken             | ✓        | Eigen    | ✓           | —           |
| Facturen · uitgeven           | ✓        | —        | ✓           | —           |
| Prijsaanvragen · beantwoorden | —        | —        | —           | ✓           |
| Gebruikers · beheren          | ✓        | —        | —           | —           |

### ✓ Beveiligde aanmelding

Toegangssleutel + tweestapsverifi-  
catie  
Toegang tot alle modules

Beschermd

CompanyMesh  
door devlooper

core.platform

# Beveiliging, rechten en gebruiksgemak, inbegrepen in elk project.

Welke modules u ook kiest, ze steunen allemaal op een gemeenschappelijke basis: gebruikersbeheer, nauwkeurige toegangsrechten, veilige aanmelding, een logboek van acties, back-ups en een aanpasbare interface. Daardoor is uw tool elke dag betrouwbaar en prettig in gebruik.

## Serieuze beveiliging

Tweestapsverificatie, toegangssleutels, logboek van acties.

## Nauwkeurige rechten

Iedereen krijgt toegang tot precies wat hij nodig heeft.

## Een tool die bij u past

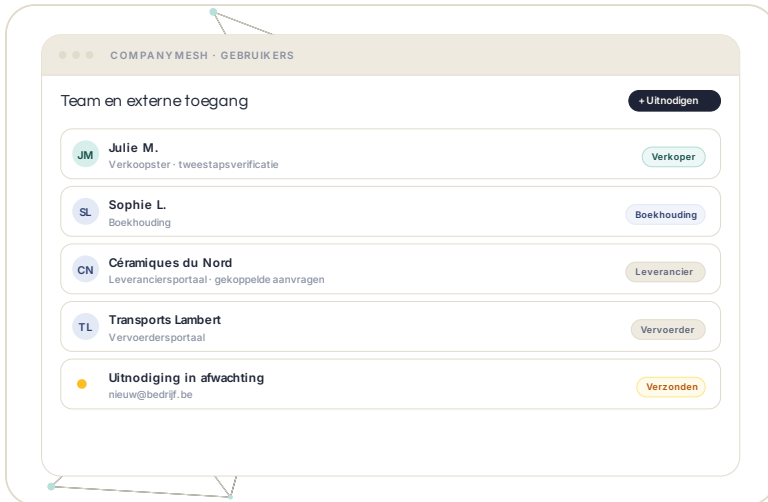
Kleuren, licht of donker thema, voorkeuren per gebruiker.

## Een bewaakt platform

Back-ups, monitoring en beheerste updates.

### In deze module

- |                                 |                          |
|---------------------------------|--------------------------|
| 1 Gebruikers, rollen en rechten | 4 Wachtwoordkluis        |
| 2 Veilige aanmelding            | 5 Aanpasbare interface   |
| 3 Logboek en traceerbaarheid    | 6 Back-ups en monitoring |



## 1 Gebruikers, rollen en rechten

### Iedereen op zijn plaats.

Maak functierollen aan en ken nauwkeurige rechten toe, module per module en actie per actie, in een overzichtelijke rechtenboom. Externe profielen (klanten, leveranciers, transporteurs) krijgen afgeschermdе omgevingen.

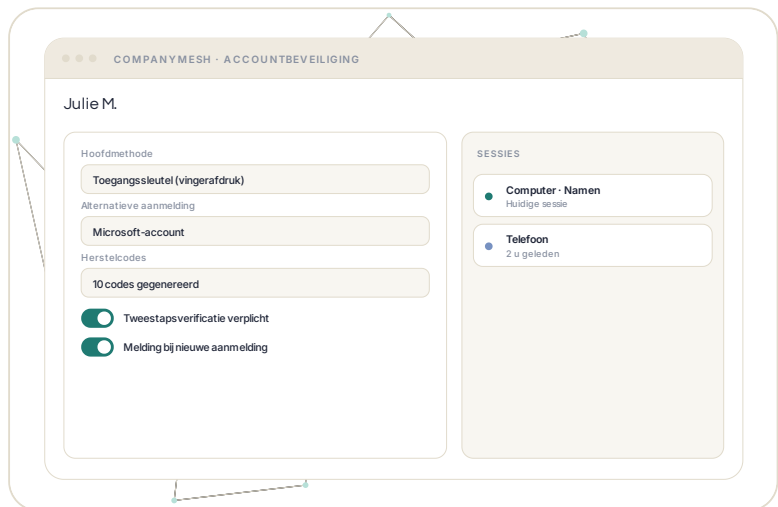
#### Wat het mogelijk maakt

- Gedetailleerde rechtenboom
- Functierollen op maat
- Afgeschermdе omgevingen voor externen
- Uitnodigingen en tijdelijke wachtwoorden

## 2 Veilige aanmelding

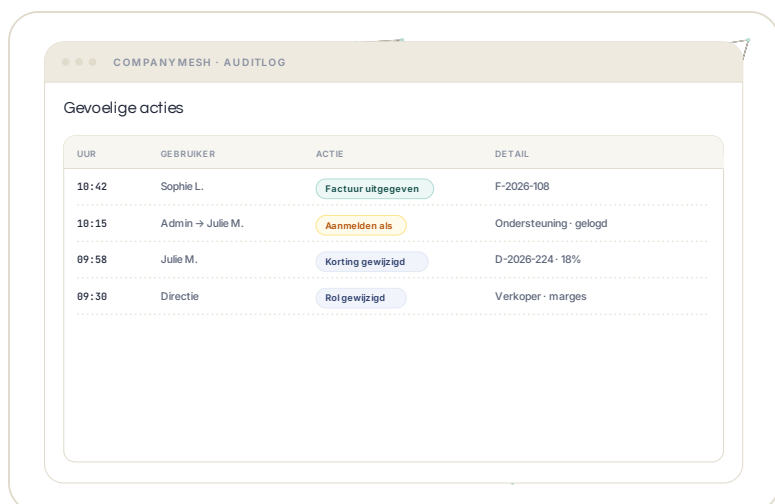
### Eenvoudig voor u, moeilijk voor anderen.

Aanmelden met een wachtwoord, een Google- of Microsoft-account of biometrische toegangssleutels, met tweestapsverificatie. Eén account geeft toegang tot alle modules van het team.



#### Wat het mogelijk maakt

- Tweestapsverificatie
- Toegangssleutels (passkeys)
- Aanmelden met Google, Microsoft, Apple
- Eén toegang tot alle modules



### 3 Logboek en traceerbaarheid

#### Wie deed wat, en wanneer.

Gevoelige acties worden vastgelegd. Wanneer een beheerder zich 'als' een gebruiker aanmeldt om hem te helpen, wordt elke actie ook zo geregistreerd.

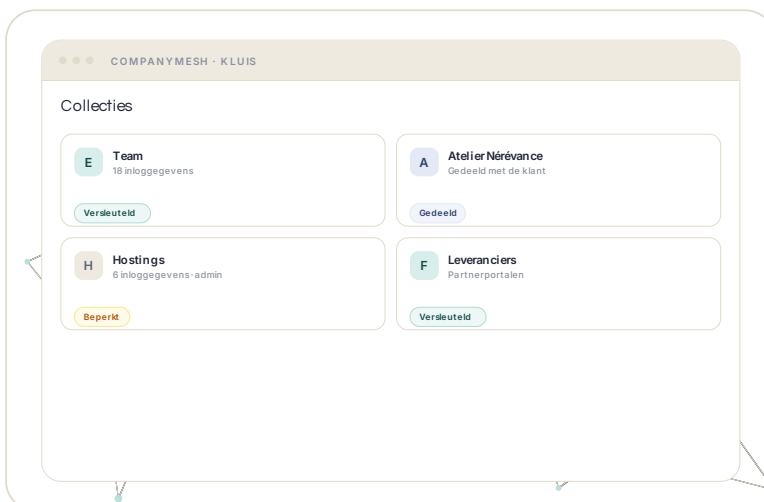
#### Wat het mogelijk maakt

- Auditlogboek
- Activiteit van gebruikers
- Geregistreerde aanmelding 'als'
- Actieve sessies zichtbaar

### 4 Wachtwoordkluis

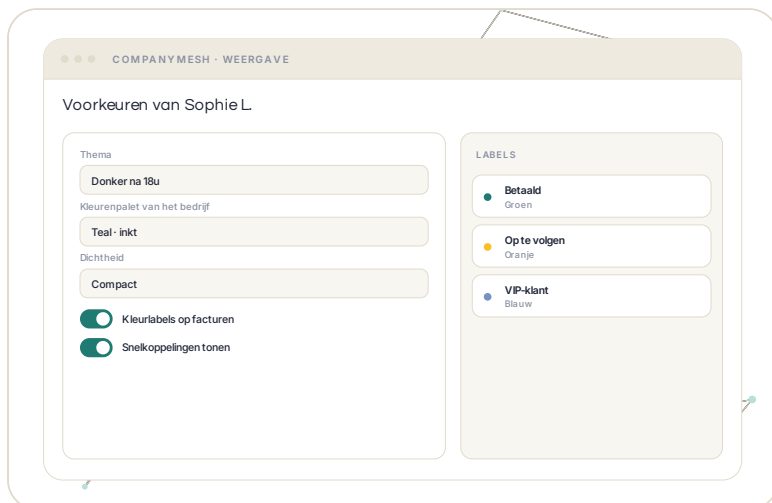
#### Gedeelde toegangen, veilig bewaard.

Een ingebouwde kluis bewaart de gedeelde inloggegevens van het team en van de projecten, met collecties per klant en nauwkeurige rechten.



#### Wat het mogelijk maakt

- Versleutelde kluis
- Collecties per team en per klant
- Veilig delen met een klant
- Geen leesbare wachtwoorden in berichten



## 5 Aanpasbare interface

### Een tool die u graag gebruikt.

Bedrijfskleuren, eigen kleurpaletten, licht of donker thema, weergavevoorkeuren per gebruiker: de interface past zich aan iedereen aan.

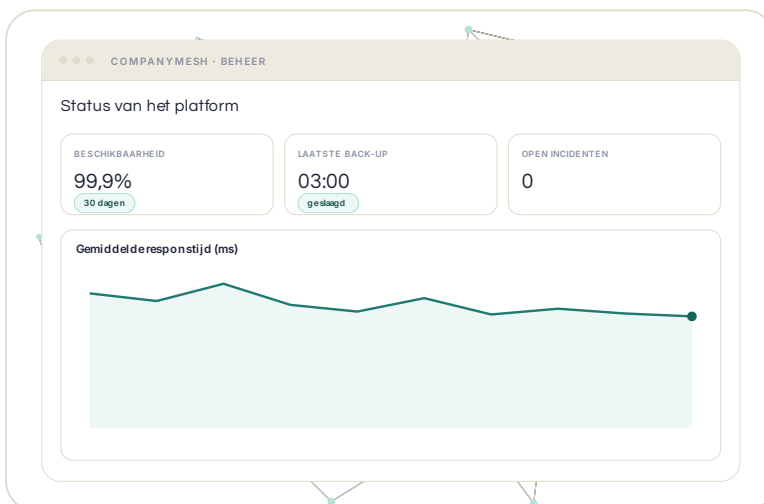
#### Wat het mogelijk maakt

- Huisstijl van het bedrijf
- Paletten en kleurlabels
- Licht of donker thema
- Voorkeuren per gebruiker

## 6 Back-ups en monitoring

### Een platform dat over zichzelf waakt.

Regelmatige back-ups, bewaking van de diensten, opvolging van incidenten en beheerste updates: de infrastructuur blijft de uwe, bij de hostingpartij van uw keuze, en wij beheren ze voor u.



#### Wat het mogelijk maakt

- Automatische back-ups
- Monitoring van de diensten
- Opvolging van incidenten
- Serverupdates en beveiliging
- Hosting bij de leverancier van uw keuze, door ons beheerd

# Afgestemd op uw vak

Functierollen, afzonderlijke omgevingen (team, klanten, leveranciers, transporteurs), meerdere vennootschappen, huisstijl, labels en persoonlijke weergaven: de basis past zich aan **uw** organisatie aan, tot in de voorkeuren van elke gebruiker.

## Deze module komt nooit alleen

Wij installeren hem, stemmen hem af op uw regels en leiden uw teams op. En past een deel van uw vak in geen enkel hokje? Dan bouwen we het.

01

### Een workshop per profiel

Minstens een uur met elk betrokken vak, om de schermen op de dagelijkse praktijk af te stemmen.

02

### De ontbrekende module

Een behoefte die niemand dekt, wordt een echte module: voor u ontworpen en net zo onderhouden.

03

### Bijsturing tijdens het gebruik

Een veld erbij, een stap minder, een automatisme: de tool wordt bijgesteld terwijl u hem gebruikt.

## CONNECTOREN

# Beschikbare integraties

Compatibel met de tools die u al gebruikt:

### Aanmelding

Google

Microsoft

Apple

GitHub

LinkedIn

Toegangssleutels (passkeys)

### Wachtwoorden

Vaultwarden (compatibel met Bitwarden)

### Monitoring

Beheerdashboard

E-mailwaarschuwingen

Niet-exhaustieve lijst: andere tools kunnen volgens uw behoeften gekoppeld worden.

## Werkt samen met

`auto.api` API & connectoren

`crm.portal` Klantenportaal

`dms.documents` Documentbeheer & mediabibliotheek

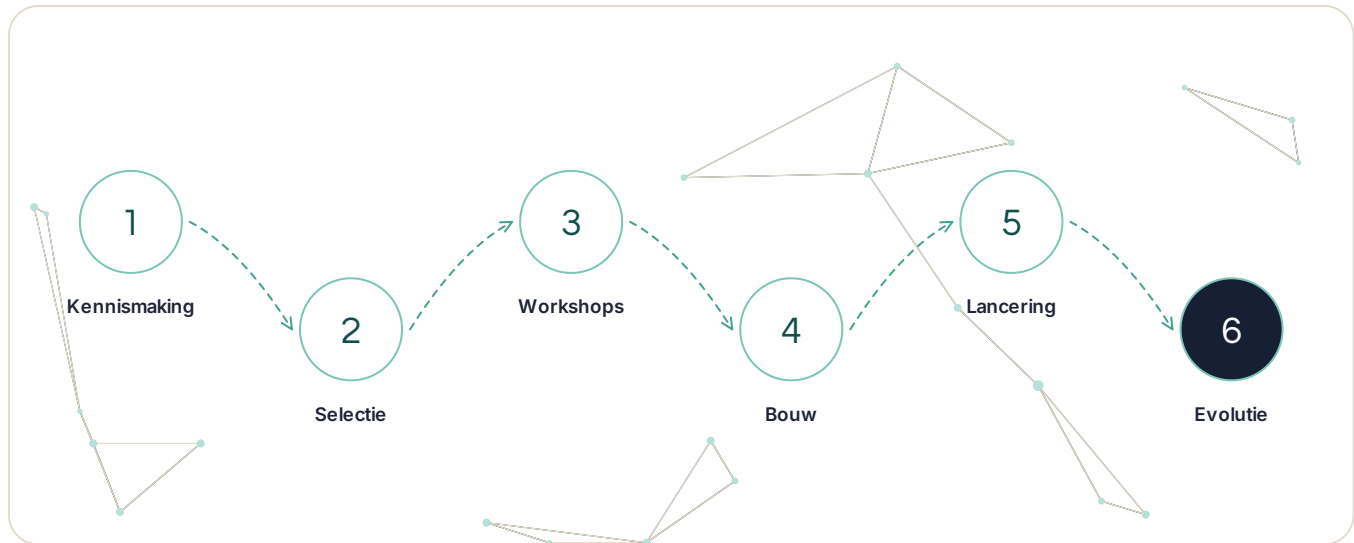
`ops.dashboard` Dashboards & zoeken

## Laten we praten over uw toekomstige tool

Demonstratie op maat, op afspraak.

[companymesh.eu](https://companymesh.eu)  
[simon@devlooper.io](mailto:simon@devlooper.io)  
+32 490 46 81 17

# Laten we uw tool bouwen



## De stappen van uw project

### 1 Kennismaking

We leren uw activiteit, uw huidige tools en uw prioriteiten kennen.

### 2 Selectie

Samen stellen we uw set modules samen en brengen we de specifieke behoeften in kaart.

### 3 Workshops

We ontmoeten uw functieprofielen om elk detail te verfijnen.

### 4 Bouw

We stellen uw tool samen, koppelen en personaliseren hem, inclusief de overname van uw gegevens.

### 5 Lancering

Uw teams nemen het over, met begeleiding.

### 6 Evolutie

We sturen bij op basis van het gebruik en voegen nieuwe modules toe wanneer u ze nodig hebt.

# Waarop u kunt rekenen

Een beheertool raakt aan wat uw bedrijf het meest gevoelig heeft: uw klanten, uw prijzen, uw documenten, uw rekeningen. Dit is wat wij ons voornemen, nog voor we beginnen.



## Onze engagementen

### Uw gegevens blijven bij u

De infrastructuur is de uwe, bij de hostingpartij van uw keuze. U bent en blijft eigenaar: niets wordt doorverkocht, niets dient om iets te trainen, en u exporteert alles in een leesbaar formaat wanneer u dat beslist.

### Dagelijkse beveiliging

Nauwkeurige toegangsrechten tot op het veld, tweefactorauthenticatie, logboek van alle handelingen, controle van geüploade bestanden, dagelijkse back-ups met geteste restores.

### Conformiteit bijgehouden

GDPR, Belgische en Franse elektronische facturatie, archivering en verplichte vermeldingen: wij volgen de regelgevende deadlines op en passen uw tool aan vóór ze gelden.

### Het technische is onze zaak

Installatie, toezicht, back-ups, updates en veiligheidspatches: wij beheren uw infrastructuur voor u, zonder er ooit eigenaar van te worden. Een incident dat uw activiteit blokkeert, krijgt voorrang op al de rest.

### Kosten onder controle

Sobere oplossingen, ook voor artificiële intelligentie: geen verbruik dat ontspoot, geen terugkerende kost die opduikt zonder dat u ze koos.

### Eén aanspreekpunt, geen loket

Wie u antwoordt, kent uw tool, uw vak en uw geschiedenis. U legt uw bedrijf nooit opnieuw van nul uit.

## Onze manier van werken

We leveren geen tool om daarna te verdwijnen. U houdt hetzelfde team: dat wat uw tool bouwde, en dat wat hem mee laat groeien met uw bedrijf.