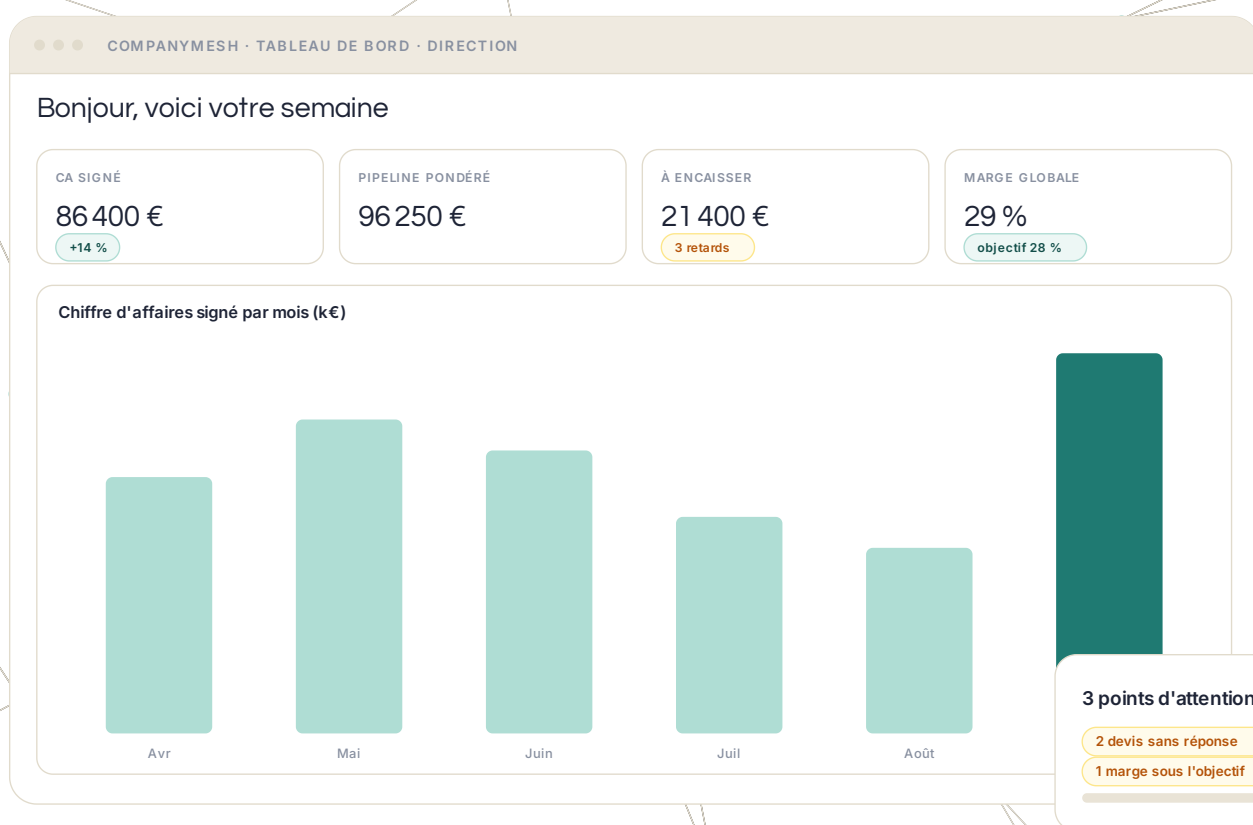


Tableaux de bord & recherche

Votre entreprise en un regard, et tout à portée de recherche.



Votre entreprise en un regard, et tout à portée de recherche.

Prendre de bonnes décisions suppose d'avoir les bons chiffres sous les yeux. Le module Tableaux de bord affiche à chaque profil les indicateurs et raccourcis qui le concernent, et une recherche globale retrouve instantanément n'importe quel client, devis, commande ou facture.

Des décisions éclairées

Indicateurs clés à jour en permanence.

Un accueil par profil

Chacun voit ce qui compte pour son travail.

Un gain de temps

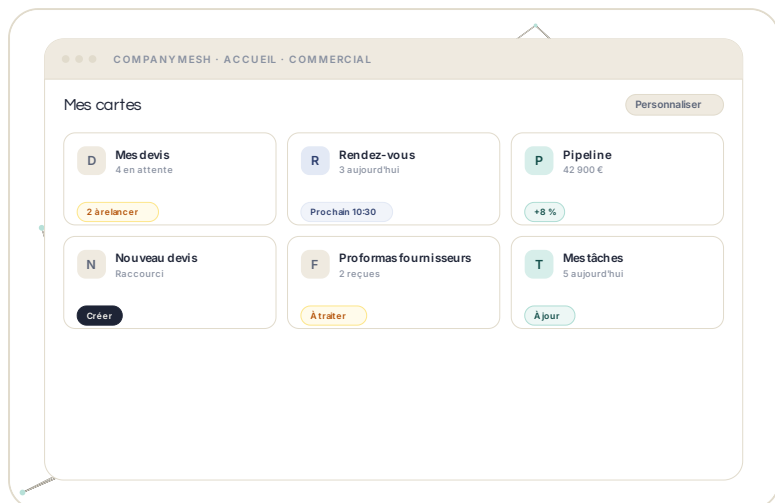
Recherche globale et raccourcis.

Des équipes alignées

Objectifs et résultats partagés.

Au programme

- 1 Cartes configurables
- 2 Indicateurs clés
- 3 Vue par commercial
- 4 Recherche globale
- 5 Alertes et notifications



1 Cartes configurables

Votre tableau de bord, à votre façon.

Le tableau de bord se compose de cartes : indicateurs, listes, graphiques, raccourcis. Chaque utilisateur les réordonne, et les administrateurs définissent les cartes par rôle.

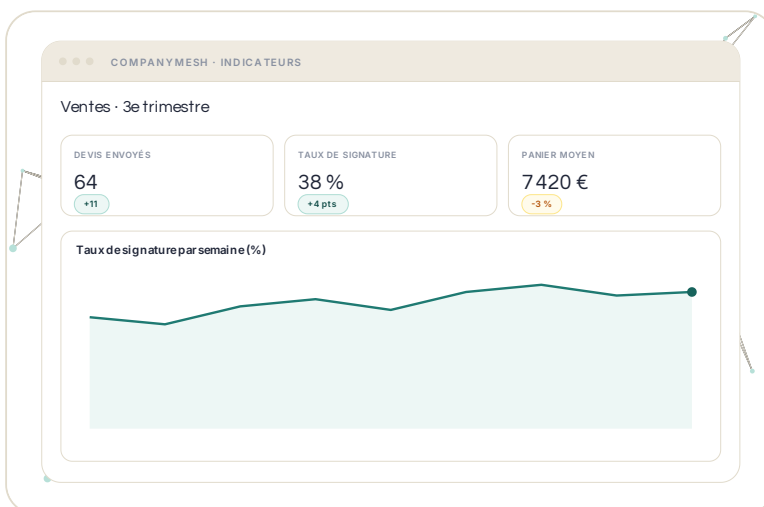
Ce que ça permet

- Cartes par rôle
- Réorganisation par glisser-déposer
- Raccourcis vers les actions fréquentes
- Cartes métier (ex. proformas fournisseurs en attente)

2 Indicateurs clés

Les chiffres qui comptent, à jour.

Chiffre d'affaires, pipeline, encaissements, marges, délais : les indicateurs se calculent en continu à partir des données de l'outil, avec comparaison aux périodes précédentes.



Ce que ça permet

- Indicateurs calculés en temps réel
- Comparaison de périodes
- Objectifs et écarts
- Détail en un clic

COMMERCIAL	DEVIS	SIGNATURE	MARGE	RELANCES EN RETARD
Julie M.	28	42 %	31 %	0
Marc D.	24	35 %	27 %	2
Sophie L.	12	33 %	30 %	1

3 Vue par commercial

La performance de chacun, sans tableur.

Chaque commercial suit ses résultats, et la direction compare les portefeuilles : devis envoyés, taux de signature, marges, relances en retard.

Ce que ça permet

- Résultats individuels
- Classements et comparaisons
- Relances en retard
- Marges par commercial

4 Recherche globale

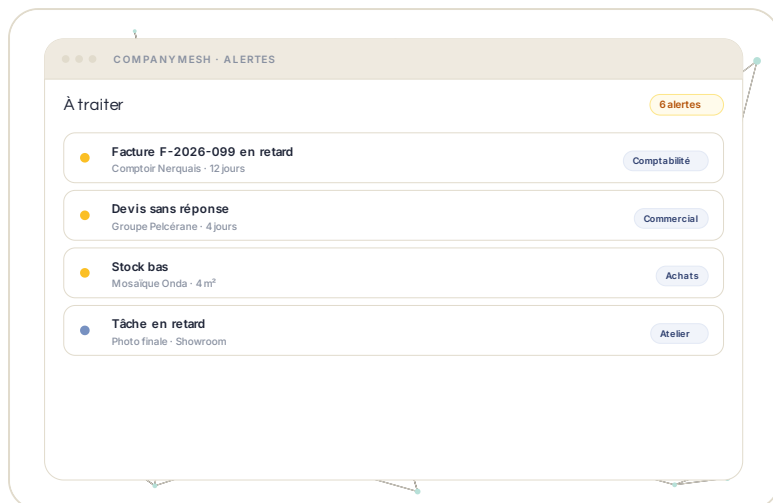
Tapez, trouvez.

Une barre de recherche unique interroge clients, contacts, produits, devis, commandes et factures. Les résultats sont regroupés et mènent directement à la fiche.

12 résultats	
GD	Groupe Pelcéraane Client - Gembloux
PD	Pierre Pelcéraane Contact - gérant
D-2026-219	Devis - 8 400 €
C-3316	Commande - livraison 24/09
F-2026-098	Facture - payée

Ce que ça permet

- Recherche transverse
- Résultats groupés par type
- Tolérance aux fautes de frappe
- Raccourci clavier



5 Alertes et notifications

Ce qui demande votre attention.

Factures en retard, devis sans réponse, stocks bas, tâches en retard : les alertes remontent au bon profil, dans l'outil ou par email.

Ce que ça permet

- Alertes par profil
- Préférences par utilisateur
- Notifications dans l'outil et par email
- Historique des alertes

Adapté à votre métier

Indicateurs de direction, cartes du commercial, file de la comptabilité, alertes de l'atelier : nous composons les tableaux de bord avec **vos** chiffres et **vos** priorités, puis chacun peut réorganiser le sien.

Ce module n'arrive jamais seul

Nous l'installons, l'ajustons à vos règles et formons vos équipes. Et si une partie de votre métier n'entre dans aucune case, nous la développons.

01

Un atelier par profil

Au moins une heure avec chaque métier concerné, pour caler les écrans sur la réalité du terrain.

02

Le module qui manque

Un besoin que personne ne couvre devient un vrai module, conçu pour vous et maintenu comme le reste.

03

Des ajustements à l'usage

Un champ en plus, une étape en moins, un automatisme : l'outil se règle pendant que vous l'utilisez.

CONNECTEURS

Intégrations disponibles

Compatible avec les outils que vous utilisez déjà :

Données

Tous les modules CompanyMesh

Excel / CSV

API

Analyse

Google Looker Studio

Power BI

Metabase

Liste non exhaustive : d'autres outils peuvent être connectés selon vos besoins.

Se combine avec

`crm.pipeline` Pipeline & opportunités

`erp.billing` Facturation

`erp.banking` Banque & rapprochement

`ops.analytics` Analytics web souverain

`crm.pricing` Tarification & marges

Parlons de votre futur outil

Démonstration sur mesure, sur rendez-vous.

companymesh.eu
simon@devlooper.io
+32 490 46 81 17