

Tarification & marges

Le bon prix, la bonne marge, à chaque devis.

COMPANYMESH · DEVIS D-2026-221 · VUE INTERNE

Rentabilité du devis

Marge 31 %

LIGNE	COÛT	VENTE	MARGE	INDICATEUR
Comptoir	3 120	4 800	35 %	Optimal
Mobilier x6	5 040	7 200	30 %	Optimal
Pose	1 560	1 950	20 %	Acceptable
Transport	420	390	-8 %	À risque
Total	10 140	14 340	29 %	Optimal

Marge transport négative

Coût réel 420 € · facturé 390 €
Suggestion : 460 €

Appliquer

Le bon prix, la bonne marge, à chaque devis.

Fixer un prix juste demande de connaître son coût réel, ses frais de livraison et sa marge cible. Le module Tarification réunit ces informations et guide vos commerciaux : prix recommandé, remises possibles, alertes quand un devis passe sous le seuil de rentabilité.

Une rentabilité maîtrisée

Marges calculées ligne par ligne et sur l'ensemble du devis.

Des commerciaux guidés

Prix optimal, acceptable ou à risque, affiché en direct.

Des remises cohérentes

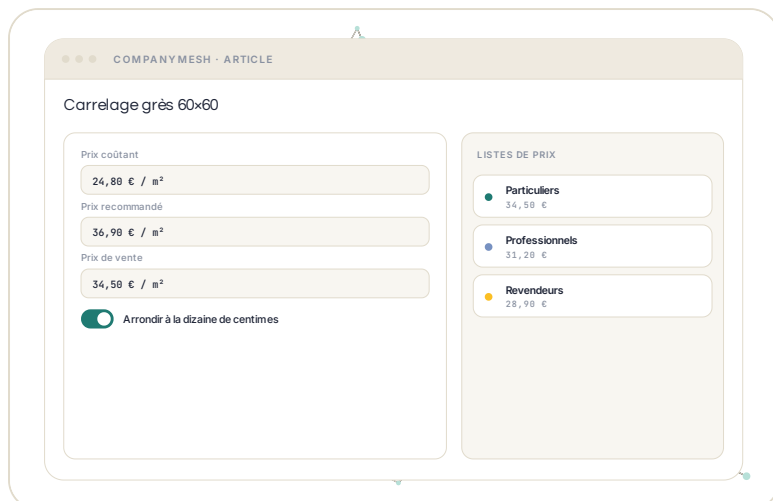
Grilles dégressives et listes de prix par type de client.

Des prix toujours à jour

Historique, hausses planifiées et prix fournisseurs suivis.

Au programme

- 1 Plusieurs prix par produit
- 2 Calcul des marges en direct
- 3 Prix dégressifs par quantité
- 4 Aide à la décision commerciale
- 5 Historique et hausses planifiées
- 6 Commissions et honoraires



1 Plusieurs prix par produit

Coûtant, recommandé, vendu : tout est clair.

Chaque article porte son prix d'achat, son prix recommandé et son prix de vente effectif. Des listes de prix distinctes peuvent s'appliquer selon le type de client, la marque ou le canal de vente.

Ce que ça permet

- Prix coûtant, recommandé et de vente
- Listes de prix par segment de clientèle
- Prix fournisseurs multiples par article
- Arrondis commerciaux automatiques

2

Calcul des marges en direct

Voyez la rentabilité avant d'envoyer.

Dans le devis, la marge de chaque ligne, du transport et du total s'affiche en temps réel, visible uniquement en interne. Une modification de prix ou de remise met tout à jour instantanément.



Ce que ça permet

- Marge produit, marge livraison et marge globale
- Affichage réservé aux profils autorisés
- Mise à jour sur les devis existants
- Export des marges par période

COMPANYMESH · GRILLE DÉGRESSIVE

Colle carrelage C2 · sac 25 kg

QUANTITÉ	PRIX UNITAIRE	REMISE	AFFICHAGE CLIENT
1 à 9 sacs	18,90 €	—	Visible
10 à 49 sacs	17,40 €	-8 %	Visible
50 à 99 sacs	16,10 €	-15 %	Visible
1 palette (48)	15,50 €	-18 %	Masqué

3 Prix dégressifs par quantité

Récompensez les volumes, automatiquement.

Définissez des paliers de quantité avec leur prix ou leur remise. Le bon palier s'applique seul dans les devis et les commandes, et peut être affiché au client.

Ce que ça permet

- Grilles par paliers de quantité
- Application automatique dans devis et commandes
- Affichage client optionnel
- Compatible avec le calcul des marges

4 Aide à la décision commerciale

Prix optimal, acceptable ou à risque.

Des objectifs de marge colorent chaque prix : vert, orange ou rouge. Une alerte prévient le commercial avant l'envoi d'un devis sous le seuil, et une synthèse montre les pratiques de chacun.

COMPANYMESH · AIDE À LA DÉCISION

Devis sous le seuil Objectif 28 %

JM	D-2026-224 · Julie M. Marge 19 % · remise 18 %	À risque	9 800 €
MD	D-2026-225 · Marc D. Marge 23 %	Acceptable	22 400 €
JM	D-2026-226 · Julie M. Marge 34 %	Optimal	4 150 €
MD	D-2026-227 · Marc D. Marge 30 %	Optimal	12 700 €

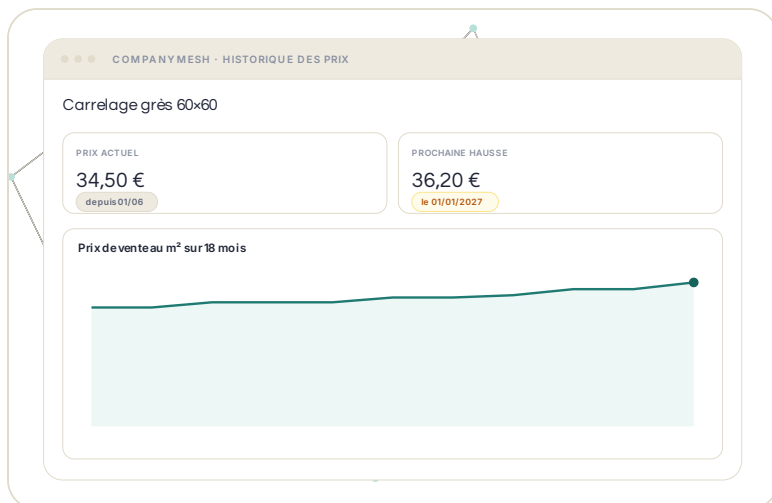
Alerte avant envoi

Marge 19 % < objectif 28 %
Prix conseillé : 10 900 €

Ajuster Demander validation

Ce que ça permet

- Objectifs de marge par famille ou client
- Indicateurs visuels sur chaque ligne
- Alerte sous le seuil recommandé
- Vue de synthèse par commercial



5 Historique et hausses planifiées

Anticipez les changements de tarif.

Chaque changement de prix est historisé avec son contexte. Une hausse peut être programmée à une date précise : elle s'appliquera automatiquement, sans ressaisie.

Ce que ça permet

- Historique complet des prix
- Prix programmés à date
- Mise à jour après retour fournisseur
- Import / export Excel pour les négociations annuelles

6 Commissions et honoraires

Votre rémunération, calculée sans erreur.

Pour les activités de courtage ou d'intermédiation, une commission en pourcentage s'ajoute sur la marchandise et le transport. Le taux se règle par dossier, dans les limites que vous fixez.

PROPOSITION		Commission 6 %	
Dossier : 2026-418			
Carrelage 60x60 · 42 m²		1 449,88	
Traction (0,61 x 83 €)		49,88	
Livraison dépt 83 · 6 pal.		652,88	
Commission mandat 6 %		129,85	
Total HTVA		2 279,85	

PARAMÈTRES	
Taux	6 % (de 0,1 à 30 %)
Base	Marchandise + traction
Affichage	Ligne dédiée

Ce que ça permet

- Commission en pourcentage paramétrable
- Base de calcul au choix (marchandise, transport...)
- Limites minimales et maximales
- Détail visible ou non sur le document client

Exemple — Commission de mandat de recherche calculée sur la marchandise et la traction, de 0,1 % à 30 %.

SUR MESURE

Adapté à votre métier

Prix au m², à la palette, à la tonne ou à l'heure, commission sur mandat, frais de transport intégrés ou non : nous modélisons **votre** façon de calculer un prix, y compris ses arrondis et ses exceptions. Les objectifs de marge sont fixés par vous, par famille de produits ou par client.

Ce module n'arrive jamais seul

Nous l'installons, l'ajustons à vos règles et formons vos équipes. Et si une partie de votre métier n'entre dans aucune case, nous la développons.

01

Un atelier par profil

Au moins une heure avec chaque métier concerné, pour caler les écrans sur la réalité du terrain.

02

Le module qui manque

Un besoin que personne ne couvre devient un vrai module, conçu pour vous et maintenu comme le reste.

03

Des ajustements à l'usage

Un champ en plus, une étape en moins, un automatisme : l'outil se règle pendant que vous l'utilisez.

CONNECTEURS

Intégrations disponibles

Compatible avec les outils que vous utilisez déjà :

Import de tarifs

Excel / CSV

API fournisseurs

EDI

Comptabilité

Inqom

Exact Online

Pennylane

Odoo

E-commerce

WooCommerce

Shopify

PrestaShop

Liste non exhaustive : d'autres outils peuvent être connectés selon vos besoins.

Se combine avec

crm.quotes Devis & propositions commerciales

erp.catalog Catalogue produits

erp.suppliers Fournisseurs & achats

erp.logistics Commandes, livraison & transport

ops.dashboard Tableaux de bord & recherche

Parlons de votre futur outil

Démonstration sur mesure, sur rendez-vous.

companymesh.eu
simon@devlooper.io
+32 490 46 81 17